

## RICAVI E MARGINALITÀ IN CRESCITA NEL 1° TRIMESTRE 2018 PER IL GRUPPO DIASORIN

- **FATTURATO: € 164,5 milioni, +4,4% (+11,2% a cambi costanti).**  
L'incremento delle vendite di immunodiagnostica e diagnostica molecolare del Gruppo è stato penalizzato da un effetto cambi negativo per un importo pari a € 10,7 milioni. Positiva la contribuzione del business Siemens ELISA acquisito a Settembre 2017.
- **EBITDA: € 63,3 milioni, +1,3% (+9,3% a cambi costanti).** Incidenza sul fatturato: 38,5% (39,0% a cambi costanti).  
Vale ricordare come il confronto con lo stesso periodo dell'anno precedente risulti penalizzato da un risultato al 31 marzo 2017 che beneficiava dello slittamento di alcune spese operative al trimestre successivo.
- **EBIT: € 50,7 milioni, +1,5%.** Incidenza sul fatturato: 30,9%.
- **UTILE NETTO: € 38,3 milioni, +16,6%.** Incidenza sul fatturato: 23,3%. Impatto positivo derivante dal Patent Box in Italia e dalla riforma fiscale negli USA.
- **POSIZIONE FINANZIARIA NETTA: +€ 168,6 milioni** al 31 marzo 2018 (€ 149,3 milioni al 31 dicembre 2017).
- **FREE CASH FLOW: € 27,8 milioni** nel 1° trimestre 2018 (€ 43,6 nel 1° trimestre 2017).
- **LIAISON/LIAISON XL: saldo netto nel 1° trimestre 2018 pari a +103 unità** (+116 installazioni LIAISON XL e -13 LIAISON); raggiunte **7.501 unità** complessive al 31 marzo 2018, di cui 3.634 LIAISON XL (*pari a ca. il 48% del totale della base installata*).

**Saluggia (Italia), 8 maggio 2018** - Il Consiglio di Amministrazione di DiaSorin S.p.A. (FTSE Italia Mid Cap: DIA), leader globale nella produzione di test diagnostici, riunitosi oggi a Saluggia sotto la Presidenza del Dott. Gustavo Denegri, ha esaminato ed approvato i risultati economici e finanziari consolidati del 1° trimestre 2018.

Dati in milioni di €	1° trimestre		Variazione		
	2017	2018	assoluta	% a cambi correnti	% a cambi costanti
<b>Ricavi netti</b>	<b>157,5</b>	<b>164,5</b>	<b>+7,0</b>	<b>+4,4%</b>	<b>+11,2%</b>
Test CLIA	102,9	106,0	+3,0	+2,9%	+8,8%
Test ELISA	18,6	22,0	+3,4	+18,2%	+24,4%
Test Molecolari	18,2	19,1	+0,9	+4,8%	+19,1%
Strumentazioni e altri ricavi	17,7	17,4	-0,3	-1,6%	3,3%
<b>EBITDA (Margine Operativo Lordo)</b>	<b>62,5</b>	<b>63,3</b>	<b>+0,8</b>	<b>+1,3%</b>	<b>+9,3%</b>
EBITDA margin	39,7%	38,5%	-120 bps		
<b>EBIT (Risultato Operativo)</b>	<b>50,0</b>	<b>50,7</b>	<b>+0,8</b>	<b>+1,5%</b>	
EBIT margin	31,7%	30,9%	-89 bps		
<b>Utile netto</b>	<b>32,9</b>	<b>38,3</b>	<b>+5,5</b>	<b>+16,6%</b>	

### PRINCIPALI FATTI DI RILIEVO

- Ottenuta la certificazione dalla Food and Drug Administration (FDA) per l'estensione dei claim analizzabili con il kit molecolare **Simplexa HSV 1 & 2** in **diagnostica molecolare** sull'analizzatore **LIAISON MDX** negli Stati Uniti.

**COMMENTO DEI RISULTATI**

L'andamento dei mercati valutari nel 1° trimestre 2018 ha evidenziato, rispetto allo stesso trimestre del 2017, un marcato apprezzamento dell'Euro nei confronti delle principali valute con cui il Gruppo opera.

	Dollaro americano	Real brasiliano	Yuan cinese	Dollaro australiano	Peso messicano	Sterlina inglese
Euro	+15,4%	+19,2%	+6,5%	+11,2%	+6,6%	+2,7%

Fonte: Banca d'Italia

**RICAVI CONSOLIDATI**

**Ricavi: € 164,5 milioni nel 1° trimestre 2018**, in aumento del 4,4% (+11,2% a cambi costanti) rispetto a quanto registrato nel 1° trimestre 2017. Al risultato hanno contribuito le vendite di diagnostica molecolare, trainate dai test dell'influenza, e quelle di immunodiagnostica, che hanno beneficiato della performance positiva dei test CLIA al netto della Vitamina D 25 OH e del business ELISA acquisito da Siemens nel Settembre 2017.

Nel corso del trimestre, le vendite sono state influenzate dal deprezzamento di alcune delle valute in cui opera il Gruppo (principalmente Dollaro Americano, Real Brasiliano e Yuan Cinese), con un conseguente effetto cambio negativo pari a circa € 10,7 milioni.

L'andamento delle vendite nel corso del trimestre evidenzia i seguenti fattori:

- **CLIA, al netto della Vitamina D 25 OH:** +9,1% (+13,8% a tassi di cambio costanti)
- **Vitamina D 25 OH (CLIA):** -11,5% (-2,6% a tassi di cambio costanti)
- **Test ELISA:** +18,2% (+24,4% a tassi di cambio costanti)
- **Test Molecolari:** +4,8% (+19,1% a tassi di cambio costanti)
- **Strumentazioni e altri ricavi:** -1,6% (+3,3% a tassi di cambio costanti)

Nel corso del 1° trimestre 2018 il saldo netto delle installazioni è stato pari a +103 unità, portando il numero complessivo di strumenti installati a 7.501 unità. Continua il successo del LIAISON XL con +116 strumenti installati ed un totale di 3.634 unità, pari a ca. il 48% del totale della base installata.

	UNITÀ AL 31 DICEMBRE 2017	SALDO NETTO UNITÀ 1° TRIMESTRE 2018	UNITÀ AL 31 MARZO 2018
	3.880	-13	3.867
	3.518	+116	3.634
<b>TOTALE</b>	7.398	+103	7.501

Le seguenti tabelle riportano il fatturato consolidato conseguito dal Gruppo suddiviso per area geografica. Si ricorda che i dati sotto riportati includono le vendite del Business Siemens ELISA acquisito nel Settembre 2017.

Dati in milioni di €	1° trimestre		Variazione		
	2017	2018	assoluta	%	
				cambi correnti	cambi costanti
Europa e Africa	66,7	77,1	+10,3	+15,5%	+16,4%
Nord America	53,1	48,3	-4,7	-8,9%	+5,0%
Asia e Oceania	26,2	28,7	+2,5	+9,7%	+15,8%
Centro e Sud America	11,5	10,4	-1,1	-9,9%	-0,1%
<b>Totale</b>	<b>157,5</b>	<b>164,5</b>	<b>+7,0</b>	<b>+4,4%</b>	<b>+11,2%</b>

% di incidenza sul fatturato	2017	2018
Europa e Africa	42,4%	46,9%
Nord America	33,7%	29,4%
Asia e Oceania	16,6%	17,4%
Centro e Sud America	7,3%	6,3%

### Europa e Africa

Il fatturato nel 1° trimestre 2018 è pari a € 77,1 milioni, in aumento del 15,5% (+16,4% a cambi costanti) rispetto allo stesso periodo del 2017, grazie alle vendite relative al business di immunodiagnostica, alle quali contribuisce il business ELISA acquisito da Siemens, ed alle vendite di diagnostica molecolare.

- **Italia:** +10,4% (mercato di riferimento: +3,3%)<sup>1</sup>; in crescita le vendite dei test CLIA al netto della Vitamina D (+10,1%), in particolare le infezioni gastro-intestinali, la Vitamina D 1,25 ed il PCT. Positive anche le vendite di Vitamina D 25 OH.
- **Germania:** +23,5% (mercato di riferimento: +0,4%)<sup>1</sup> con particolare evidenza del buon andamento delle vendite di Vitamina D 1,25, del pannello delle infezioni gastro-intestinali e del portafoglio di test ELISA acquisito da Siemens.
- **Francia:** +15,0% (mercato di riferimento: -0,3%)<sup>1</sup>; in crescita le vendite dei test CLIA al netto della Vitamina D 25 OH.

### Nord America

Il fatturato nel 1° trimestre 2018 è pari a € 48,3 milioni, in diminuzione dell'8,9% (+5,0% a cambi costanti) rispetto allo stesso periodo del 2017. Sebbene si rilevi una crescita dei ricavi dalle vendite di test di diagnostica molecolare ed immunodiagnostica al netto della Vitamina D 25 OH, il risultato dell'area è impattato negativamente dall'effetto cambi.

- **USA:** +4,3% in valuta locale, a seguito della crescita delle vendite dei test di diagnostica molecolare, con particolare evidenza del test dell'influenza, e dei test CLIA al netto delle Vitamina D 25 OH, in particolare i pannelli dell'infettività e delle malattie prenatali.

### Asia e Oceania

Il fatturato nel 1° trimestre 2018 è pari a € 28,7 milioni, in aumento del 9,7% (+15,8% a cambi costanti).

- **Cina:** +0,9% in valuta locale; in crescita il fatturato dei test CLIA (+17,8% in valuta locale) ed in particolare i pannelli delle epatiti, dello screening prenatale e dei test della tiroide. Il risultato dell'area è stato influenzato dalle vendite di strumenti, a seguito di una comparazione sfavorevole con lo stesso periodo dell'anno precedente, che era stato caratterizzato da un risultato particolarmente positivo.

<sup>1</sup> Fonte: ultimi dati disponibili EDMA

- **Australia:** +21,0% in valuta locale, in crescita grazie al positivo andamento delle vendite dei test CLIA, in particolare il pannello delle infezioni gastro-intestinali, la Vitamina D 25 OH ed il business ELISA acquisito da Siemens.
- **Distributori:** +33,5% (+37,4% a cambi costanti) principalmente per effetto dell'incremento delle vendite di strumenti, dei test CLIA e del portafoglio di test acquisito da Siemens.

### Centro e Sud America

Il **fatturato nel 1° trimestre 2018** è pari a **€ 10,4 milioni**, in diminuzione del 9,9% (-0,1% a cambi costanti) rispetto allo stesso periodo del 2017.

- **Brasile:** +6,5% in valuta locale; positivo l'andamento delle vendite di test CLIA, in particolare i test della Vitamina D 25 OH e della Vitamina D 1,25, oltre al pannello delle epatiti.
- **Messico:** -2,4% in valuta locale.
- **Distributori:** -9,8% (-6,7% a cambi costanti), la performance particolarmente positiva registrata nel 1° trimestre 2017 relativa alla vendita di strumenti penalizza il confronto con il risultato del 1° trimestre 2018; buona la crescita dei test CLIA.

### Ricavi per tecnologia

La tabella seguente riporta l'incidenza percentuale del fatturato per ciascuna tecnologia sui dati consolidati ottenuti dal Gruppo. Si ricorda che tali dati includono le vendite del Business Siemens ELISA acquisito nel Settembre 2017.

<i>% di incidenza sul fatturato</i>	<b>2017</b>	<b>2018</b>
Test CLIA	65,4%	64,4%
Test ELISA	11,8%	13,4%
Test Molecolari	11,6%	11,6%
Strumentazione e altri ricavi	11,2%	10,6%

- **Test CLIA:** riduzione dell'incidenza percentuale (-1,0 punto percentuale), principalmente a seguito dell'aumento del peso della componente di vendite di test ELISA derivanti dall'acquisizione del Business di Siemens, pur confermandosi l'andamento positivo delle vendite di test CLIA.
- **Test ELISA:** aumento dell'incidenza percentuale (+1,6 punti percentuali) per effetto della contribuzione di ricavi ELISA derivanti dal portafoglio di test acquisito da Siemens.
- **Test Molecolari:** contribuzione sostanzialmente invariata rispetto al 1° trimestre 2017.
- **Strumentazione e altri ricavi:** diminuzione dell'incidenza pari a 0,6 punti percentuali.

GESTIONE  
OPERATIVA

Si riporta di seguito il dettaglio della gestione operativa del Gruppo nel corso del 1° trimestre 2018.

MARGINE  
LORDO

**MARGINE LORDO: € 111,2 milioni**, +3,0% con un'incidenza sul fatturato del 67,6%, in riduzione rispetto al 1° trimestre 2017 (68,5%), principalmente a seguito dell'impatto del business Siemens Elisa che risulta essere, come atteso, diluitivo a livello di Margine Lordo ed accrescitivo a livello di EBITDA.

## EBITDA

**EBITDA: € 63,3 milioni**, +1,3% (+9,3% a cambi costanti), con un'incidenza sul fatturato del 38,5% (39,0% a cambi costanti) in riduzione rispetto al 1° trimestre 2017 (39,7%).

Rileva sottolineare come la comparazione con lo scorso anno risenta di un risultato al 31 marzo 2017 che beneficiava dello slittamento di alcune spese operative al trimestre successivo.

## EBIT

**EBIT: € 50,7 milioni**, +1,5% con un'incidenza sul fatturato pari al 30,9% (31,7% nel 1° trimestre 2017). Vale rilevare il materiale effetto cambio negativo.

GESTIONE  
FINANZIARIA

Nel 1° trimestre 2018 sono stati registrati **oneri finanziari netti** pari a **€ 0,9 milioni**, rispetto ad oneri per € 1,6 milioni nel 1° trimestre 2017. La variazione è prevalentemente legata alla riduzione dei debiti finanziari verso gli istituti di credito.

## IMPOSTE

Le **imposte** del periodo sono pari a **€ 11,5 milioni**, con un *tax rate* del 23%, inferiore di 9 punti percentuali rispetto al 1° trimestre 2017, a seguito della riduzione dell'aliquota fiscale americana, applicabile dall'esercizio in corso e del positivo impatto derivante dal Patent Box in Italia.

UTILE NETTO  
CONSOLIDATO

**L'Utile netto consolidato** si attesta a **€ 38,3 milioni**, in crescita del 16,6%, con un'incidenza sul fatturato pari al 23,3% (20,9% nel 1° trimestre 2017).

PFN  
CONSOLIDATA

La **Posizione Finanziaria Netta consolidata** al **31 marzo 2018** è positiva per **€ 168,6 milioni**, in aumento di € 19,3 milioni rispetto al saldo di fine 2017 (pari a € 149,3 milioni), grazie alla consistente generazione di cassa operativa del periodo.

## FCF

Il **Free Cash Flow** di Gruppo nel **1° trimestre 2018** è pari a **€ 27,8 milioni** e si paragona ad un valore di € 43,6 milioni nel 1° trimestre 2017. Il confronto risente di un risultato molto elevato nel 1° trimestre dello scorso anno (a fronte di un 2° trimestre 2017 debole) e dello slittamento ad aprile di alcuni incassi previsti a fine marzo.

Alla luce dell'andamento economico del Gruppo successivamente al 31 marzo 2018 e sulla base delle possibili evoluzioni del settore diagnostico, il management conferma che nel 2018 DiaSorin potrà registrare:

- **Ricavi**: crescita pari a circa +11% a cambi costanti rispetto all'esercizio 2017
- **Margine Operativo Lordo (EBITDA)**: crescita pari a circa +13% a cambi costanti rispetto all'esercizio 2017

La Società ricorda che nel corso del 2017 il tasso di cambio medio tra le valute Euro e Dollaro Americano si è attestato a 1,13.

\*\*\*

Tenuto conto che il D.lgs. 25/2016, in recepimento della Direttiva Europea 2013/50/UE, in vigore dal 18 marzo 2016, ha eliminato l'obbligo di pubblicazione del resoconto intermedio di gestione, si rende noto che il presente comunicato stampa della DiaSorin S.p.A. sui principali risultati consolidati relativi al primo trimestre 2018 è stato redatto su base volontaria nell'ambito di una scelta aziendale di regolare informativa sulle *performance* economiche, finanziarie e operative della Società rivolta al mercato e agli investitori in linea con il comportamento dei principali *peers*.

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, dott. Piergiorgio Pedron, dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che, sulla base della propria conoscenza, l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

**Per ulteriori informazioni, si prega di contattare:**

**Riccardo Fava**

Investor Relations & Corporate Communication Senior Director

Tel. +39.0161.487988

[riccardo.fava@diasorin.it](mailto:riccardo.fava@diasorin.it)

**Ines Di Terlizzi**

Investor Relator

Tel. +39.0161.487567

[ines.diterlizzi@diasorin.it](mailto:ines.diterlizzi@diasorin.it)

## CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

<i>(Dati in milioni di €)</i>	1° Trimestre		Variazione	
	2017	2018	assoluta	%
<b>Ricavi delle vendite e prestazioni</b>	<b>157,5</b>	<b>164,5</b>	<b>+7,0</b>	<b>+4,4%</b>
Costo del venduto	(49,5)	(53,3)	-3,7	+7,5%
<b>Margine lordo</b>	<b>107,9</b>	<b>111,2</b>	<b>+3,3</b>	<b>+3,0%</b>
	68,5%	67,6%	-0,9%	
Spese di vendita e marketing	(29,8)	(31,7)	-1,9	+6,3%
Costi di ricerca e sviluppo	(10,2)	(11,7)	-1,5	+14,7%
Spese generali e amministrative	(16,0)	(15,1)	+0,9	-5,7%
<b>Totale spese operative</b>	<b>(56,0)</b>	<b>(58,5)</b>	<b>-2,5</b>	<b>+4,4%</b>
	(35,6)%	(35,5)%	+0,0%	
Altri (oneri) e proventi operativi	(2,0)	(2,0)	-0,0	+1,3%
<i>di cui non ricorrenti</i>	(0,3)	(0,5)	-0,3	n.s.
<b>Risultato Operativo (EBIT)</b>	<b>50,0</b>	<b>50,7</b>	<b>+0,8</b>	<b>+1,5%</b>
	31,7%	30,9%	-0,9%	
Proventi/(oneri) finanziari	(1,6)	(0,9)	+0,7	-42,6%
<b>Risultato ante imposte</b>	<b>48,4</b>	<b>49,8</b>	<b>+1,4</b>	<b>+3,0%</b>
Imposte di periodo	(15,5)	(11,5)	+4,0	-26,0%
<b>Risultato di periodo</b>	<b>32,9</b>	<b>38,3</b>	<b>+5,5</b>	<b>+16,6%</b>
<b>EBITDA (*)</b>	<b>62,5</b>	<b>63,3</b>	<b>+0,8</b>	<b>+1,3%</b>
	39,7%	38,5%	-1,2%	

(\*) L'EBITDA è definito come il "risultato operativo", al lordo degli ammortamenti e svalutazioni delle attività immateriali e materiali. L'EBITDA è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo del Gruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile.

Dati non sottoposti a revisione contabile.

## STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO

<i>(Dati in milioni di €)</i>	<b>31/12/2017</b>	<b>31/03/2018</b>	<b>Variazioni</b>
Avviamento e Attività immateriali	347,1	344,6	-2,5
Immobili, impianti e macchinari	92,4	90,8	-1,6
Altre attività non correnti	23,8	24,5	+0,7
Capitale circolante netto	191,9	206,8	+14,9
Altre passività non correnti	(62,5)	(63,7)	-1,2
<b>Capitale investito netto</b>	<b>592,7</b>	<b>603,0</b>	<b>+10,3</b>
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>149,3</b>	<b>168,6</b>	<b>+19,3</b>
<b>Patrimonio netto</b>	<b>742,0</b>	<b>771,6</b>	<b>+29,7</b>

Dati al 31 marzo 2018 non sottoposti a revisione contabile.

## RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO

<i>(Dati in milioni di €)</i>	<b>1° Trimestre</b>	
	<b>2017</b>	<b>2018</b>
<b>Disponibilità liquide e mezzi equivalenti all'inizio del periodo</b>	<b>130,5</b>	<b>159,3</b>
Disponibilità generate dall'attività operativa	51,2	37,6
Disponibilità assorbite dalle attività d'investimento	(8,0)	(10,0)
Disponibilità generate/(assorbite) dalle attività di finanziamento	(0,8)	(3,5)
Acquisizioni di imprese controllate e rami d'azienda	(0,1)	(3,8)
<b>Variazione netta disponibilità liquide prima degli investimenti in attività finanziarie</b>	<b>42,3</b>	<b>20,3</b>
Disinvestimenti/(Investimenti) in attività finanziarie	-	(7,3)
<b>Variazione netta delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti</b>	<b>42,3</b>	<b>13,0</b>
<b>Disponibilità liquide e mezzi equivalenti alla fine del periodo</b>	<b>172,8</b>	<b>172,3</b>

Dati non sottoposti a revisione contabile.