

IL CdA DI DIASORIN APPROVA I RISULTATI DEL 1° SEMESTRE 2018 UTILE NETTO E FREE CASH FLOW IN FORTE ESPANSIONE

PRINCIPALI RISULTATI DEL 1° SEMESTRE 2018

- **FATTURATO: € 331,2 milioni**, +3,7% (+9,0% a cambi costanti; effetto negativo dei cambi sul fatturato pari a € 16,7 milioni). Confermato il positivo andamento delle vendite di immunodiagnostica CLIA al netto della Vitamina D e del business ELISA acquisito recentemente da Siemens. La crescita organica del fatturato a tassi di cambio costanti risente nel 2° trimestre 2018 di una maggiore contrazione rispetto al 1° trimestre nelle vendite di Vitamina D nel mercato USA, del volume di test CLIA e molecolari ASR in alcuni grandi laboratori americani e della non concretizzazione nel trimestre di alcune gare in geografie periferiche per il Gruppo. Continua lo sviluppo del fatturato dei test di specialità principali con effetto positivo sulla marginalità del Gruppo.
- **EBITDA: € 128,2 milioni**, +1,6% (+7,9% a cambi costanti; effetto negativo dei cambi pari ad € 7,9 milioni). Incidenza sul fatturato del 38,7% (39,1% a cambi costanti). Redditività a cambi costanti in linea con quanto registrato lo scorso anno, sostenuta dal buon andamento del margine industriale, nonostante le spese relative ad un'azione legale riguardante la futura introduzione di alcuni prodotti negli USA (circa € 2,0 milioni) e i costi della chiusura del sito industriale irlandese. Il mix di vendita con prodotti di specialità in crescita e le razionalizzazioni delle produzioni iniziate lo scorso anno hanno sostenuto lo sviluppo del margine industriale.
- **UTILE NETTO: € 80,9 milioni**, +21,7%. Incidenza sul fatturato: 24,4%. Il risultato beneficia del regime del *Patent Box* in Italia e della riforma fiscale negli USA, a seguito dei quali il *tax rate* del Gruppo risulta pari al 22,5% (32,3% nel 1° semestre 2017).
- **POSIZIONE FINANZIARIA NETTA: +€ 103,7 milioni** al 30 giugno 2018 (+€ 149,3 milioni al 31 dicembre 2017). La variazione rispetto allo scorso anno è influenzata dall'acquisto di azioni proprie a servizio del piano di stock options per € 60,9 milioni. Tale valore non considera il debito verso azionisti per i dividendi straordinari, deliberati dall'Assemblea in data 23 Aprile 2018, pari a € 98,4 milioni.
- **FREE CASH FLOW: € 69,2 milioni** nel 1° semestre 2018, +13,3% rispetto al 1° semestre 2017.
- **LIAISON/LIAISON XL: saldo netto** nel 1° semestre 2018 pari a **+225 unità** (+239 installazioni LIAISON XL e -14 LIAISON); raggiunte **7.623 unità** complessive al 30 giugno 2018, di cui 3.757 LIAISON XL (pari a ca. il 49% del totale della base installata).
- **GUIDANCE 2018:**
- **Ricavi:** crescita pari a circa +9% a cambi costanti rispetto all'esercizio 2017 (*guidance precedente: crescita pari a circa +11% a cambi costanti*)
 - **Margine Operativo Lordo (EBITDA):** crescita pari a circa +12% a cambi costanti rispetto all'esercizio 2017 (*guidance precedente: crescita pari a circa +13% a cambi costanti*)

Saluggia (Italia), 2 agosto 2018 - Il Consiglio di Amministrazione di DiaSorin S.p.A. (FTSE Italia Mid Cap: DIA), leader globale nella produzione di test diagnostici, riunitosi oggi a Saluggia sotto la Presidenza del dott. Gustavo Denegri, ha esaminato ed approvato i risultati economici e finanziari consolidati del 1° semestre 2018.

TABELLE DEI RISULTATI

Dati in milioni di €	1° semestre		Variazione		
	2017	2018	assoluta	% a cambi correnti	% a cambi costanti
Ricavi netti	319,3	331,2	+11,9	+3,7%	+9,0%
Test CLIA	213,3	217,2	+3,9	+1,8%	+6,5%
Test ELISA	37,8	46,2	+8,4	+22,2%	+27,9%
Test Molecolari	30,8	31,3	+0,5	+1,6%	+12,1%
Strumentazioni e altri ricavi	37,3	36,5	-0,8	-2,2%	+1,4%
EBITDA (Margine Operativo Lordo)	126,2	128,2	+2,0	+1,6%	+7,9%
<i>EBITDA margin</i>	39,5%	38,7%	-82 bps		
EBIT (Risultato Operativo)	101,2	103,0	+1,9	+1,9%	
<i>EBIT margin</i>	31,7%	31,1%	-57 bps		
Utile netto	66,4	80,9	+14,4	+21,7%	

Dati in milioni di €	2° trimestre		Variazione		
	2017	2018	assoluta	% a cambi correnti	% a cambi costanti
Ricavi netti	161,8	166,7	+4,9	+3,0%	+6,7%
Test CLIA	110,4	111,2	+0,8	+0,8%	+4,2%
Test ELISA	19,2	24,2	+5,0	+26,0%	+31,3%
Test Molecolari	12,5	12,1	-0,4	-3,1%	+1,9%
Strumentazioni e altri ricavi	19,6	19,1	-0,5	-2,7%	-0,2%
EBITDA (Margine Operativo Lordo)	63,7	64,9	+1,2	+1,9%	+6,5%
<i>EBITDA margin</i>	39,4%	38,9%	-44 bps		
EBIT (Risultato Operativo)	51,2	52,3	+1,1	+2,2%	
<i>EBIT margin</i>	31,6%	31,4%	-26 bps		
Utile netto	33,6	42,5	+8,9	+26,7%	

PRINCIPALI FATTI DI RILIEVO

→ IMMUNODIAGNOSTICA

SVILUPPO PRODOTTI SU LIAISON / LIAISON XL

- **LIAISON BRAHMS PCT II GEN:** ottenuta l'autorizzazione per la vendita negli Stati Uniti del test per la diagnosi della sepsi attraverso la determinazione quantitativa della procalcitonina.
- **LIAISON XL MUREX ANTI-HDV:** ottenuta l'autorizzazione per la vendita in Europa del test di specialità per l'epatite D, epatite virale causata dal virus HDV (virus delta), a completamento del menù CLIA per le Epatiti e Retrovirus disponibili sulla famiglia di strumenti LIAISON. Il lancio di questo test di specialità afferma DiaSorin come la società con il pannello CLIA più completo per la diagnosi di tali infezioni.

→ DIAGNOSTICA MOLECOLARE

SVILUPPO PRODOTTI (KIT E ASR - ANALYTE SPECIFIC REAGENTS) SU LIAISON MDX

- **Kit: HSV 1 & 2,** ottenuta la certificazione per l'estensione dei campioni analizzabili negli Stati Uniti del kit molecolare Simplexa HSV 1 & 2 sul "Direct Amplification Disc".
- **ASR: Anaplasma phagocytophilum, Ehrlichia e Babesia,** per l'identificazione delle infezioni causate da tali agenti patogeni e trasportati comunemente dalle zecche.

COMMENTO DEI RISULTATI

L'andamento dei mercati valutari nel **1° semestre 2018** ha evidenziato, rispetto allo stesso periodo del 2017, un apprezzamento dell'Euro nei confronti delle principali valute con cui il Gruppo opera.

	Dollaro americano	Real brasiliano	Yuan cinese	Dollaro Australiano	Peso messicano	Sterlina Inglese
Euro	+11,8%	+20,3%	+3,5%	+9,2%	+9,7%	+2,2%

Fonte: Banca d'Italia

RICAVI CONSOLIDATI

Ricavi: € 331,2 milioni nel 1° semestre 2018, in aumento del 3,7% (+9,0% a cambi costanti) rispetto a quanto registrato nel 1° semestre 2017, a seguito del contributo positivo delle vendite CLIA al netto della Vitamina D, del business ELISA acquisito da Siemens nel Settembre 2017 e delle vendite di diagnostica molecolare.

L'effetto cambio negativo sulle vendite del periodo è pari a circa € 16,7 milioni.

- **CLIA, al netto della Vitamina D:** +6,9% (+10,5% a tassi di cambio costanti)
- **Vitamina D (CLIA):** -10,3% (-3,3% a tassi di cambio costanti)
- **Test ELISA:** +22,2% (+27,9% a tassi di cambio costanti)
- **Test Molecolari:** +1,6% (+12,1% a tassi di cambio costanti)
- **Strumentazioni e altri ricavi:** -2,2% (+1,4% a tassi di cambio costanti)

Nel corso del **semestre** il saldo netto delle installazioni è stato pari a +225 unità, portando il numero complessivo di strumenti installati a 7.623 unità. Continua il successo del LIAISON XL con +239 strumenti installati ed un totale di 3.757 unità, pari a ca. il 49% del totale della base installata.

Nel **2° trimestre 2018** i ricavi sono pari a **€ 166,7 milioni**, in aumento del 3,0% (+6,7% a cambi costanti) rispetto allo stesso periodo del 2017.

Il trimestre è caratterizzato dai seguenti fattori:

- andamento positivo dei test CLIA al netto della Vitamina D (+7,6%), che segue un risultato particolarmente positivo nel 1° trimestre 2018 (+13,8%);
- ottima performance del business ELISA acquisito da Siemens nel Settembre 2017;
- andamento particolarmente negativo della Vitamina D nel mercato nordamericano (-10,5%) per effetto della diminuzione di domanda del test presso un grande cliente ed alcune catene di laboratori periferiche a seguito dell'implementazione di nuove regole di rimborso da parte di un grande gruppo assicurativo;
- calendarizzazione sfavorevole delle vendite di strumenti (-23,1% rispetto all'anno precedente) e del business CLIA in Cina a seguito della politica di ridisegno della struttura distributiva;
- riduzione delle vendite dei prodotti molecolari ASR nel mercato USA a causa della calendarizzazione degli ordini di alcuni grandi laboratori. Confermata la crescita a doppia cifra del business dei kit molecolari;
- sospensione di una grande gara governativa per il virus Zika in Brasile, come conseguenza della fine dell'emergenza di tale infezione nel paese.

L'impatto negativo dei tassi di cambio sulle vendite del trimestre è pari a circa € 6,0 milioni.

- **CLIA, al netto della Vitamina D:** +4,8% (+7,6% a tassi di cambio costanti)
- **Vitamina D (CLIA):** -9,1% (-3,9% a tassi di cambio costanti)
- **Test ELISA:** +26,0% (+31,3% a tassi di cambio costanti)
- **Test Molecolari:** -3,1% (+1,9% a tassi di cambio costanti)
- **Strumentazioni e altri ricavi:** -2,7% (-0,2% a tassi di cambio costanti)

Le seguenti tabelle riportano il fatturato consolidato suddiviso per area geografica. I dati includono le vendite del Business Siemens ELISA acquisito nel Settembre 2017.

Dati in milioni di €	1° semestre		Variazione		
	2017	2018	assoluta	%	
				cambi correnti	cambi costanti
Europa e Africa	136,4	156,2	+19,7	+14,5%	+15,2%
% incidenza su fatturato	42,7%	47,2%			
Nord America	103,5	93,2	-10,4	-10,0%	+0,5%
% incidenza su fatturato	32,4%	28,1%			
Asia e Oceania	56,1	60,7	+4,5	+8,1%	+12,4%
% incidenza su fatturato	17,6%	18,3%			
Centro e Sud America	23,2	21,2	-2,0	-8,6%	+1,8%
% incidenza su fatturato	7,3%	6,4%			
Totale	319,3	331,2	+11,9	+3,7%	+9,0%

Dati in milioni di €	2° trimestre		Variazione		
	2017	2018	assoluta	%	
				cambi correnti	cambi costanti
Europa e Africa	69,7	79,1	+9,4	+13,5%	+14,1%
% incidenza su fatturato	43,1%	47,4%			
Nord America	50,5	44,9	-5,6	-11,1%	-4,3%
% incidenza su fatturato	31,2%	26,9%			
Asia e Oceania	30,0	32,0	+2,0	+6,6%	+9,5%
% incidenza su fatturato	18,5%	19,2%			
Centro e Sud America	11,6	10,8	-0,9	-7,4%	+3,7%
% incidenza su fatturato	7,2%	6,5%			
Totale	161,8	166,7	+4,9	+3,0%	+6,7%

Europa e Africa

Il fatturato nel 1° semestre 2018 è pari a € 156,2 milioni, in aumento del 14,5% (+15,2% a cambi costanti) rispetto allo stesso periodo del 2017, grazie alle vendite CLIA, al business ELISA acquisito da Siemens ed alle vendite di diagnostica molecolare.

Nel 2° trimestre 2018 il fatturato è pari a € 79,1 milioni, in aumento del 13,5% (+14,1% a cambi costanti). L'espansione continua nei principali mercati guidata dai prodotti di specialità, con eccezione della Germania dove, a seguito dell'acquisizione del business ELISA di Siemens, è in corso la riorganizzazione della rete commerciale per supportare tale nuova attività (+30% di risorse umane dedicata al mercato).

▪ Italia:

1° semestre 2018: +9,6% (mercato di riferimento: +3,4%)¹; in crescita le vendite dei test CLIA, in particolare le infezioni gastro-intestinali, la Vitamina D 1,25, il PCT ed i pannelli infettività ed epatite.

2° trimestre 2018: +8,7%.

▪ Germania:

1° semestre 2018: +22,7% (mercato di riferimento: +0,4%)¹ in crescita le vendite dei test CLIA al netto della Vitamina D, in particolare le infezioni gastro-intestinali, la Vitamina D 1,25 ed i pannelli di infettività e fertilità. Positivo il contributo del portafoglio prodotti ELISA acquisito da Siemens; negativa la performance della Vitamina D a causa della costante pressione sui prezzi.

2° trimestre 2018: +22,0%; rallentamento momentaneo della crescita dei test CLIA per effetto della riorganizzazione della rete commerciale a seguito dell'acquisizione del business ELISA da Siemens.

▪ Francia:

1° semestre 2018: +16,4% (mercato di riferimento: +0,9%)¹ in crescita le vendite dei test CLIA al netto della Vitamina D (+13,6%), in particolare i pannelli delle malattie prenatali, delle epatiti e dell'infettività.

2° trimestre 2018: +17,9%.

¹ Fonte: ultimi dati disponibili EDMA

Nord America

Il **fatturato** nel **1° semestre 2018** è pari a **€ 93,2 milioni**, in diminuzione del **10,0%** (**+0,5% a cambi costanti**) rispetto allo stesso periodo del 2017 per effetto sfavorevole del cambio. La crescita dei ricavi delle vendite di test CLIA al netto della Vitamina D, in continua espansione a doppia cifra, è stata controbilanciata dall'andamento negativo della Vitamina D e dalla calendarizzazione delle vendite di test molecolari ASR nel 2° trimestre 2018.

Nel **2° trimestre 2018** il **fatturato** è pari a **€ 44,9 milioni**, in diminuzione dell'**11,1%** rispetto allo stesso periodo del 2017 (**-4,3% a cambi costanti**). Nel 2° trimestre si è registrato un calo dell'utilizzo del test della Vitamina D (**-10,5%**) in particolare presso un grande cliente ed alcune catene di laboratori periferiche a seguito della modifica delle politiche di rimborso, ora più restrittive, da parte di un importante gruppo assicurativo.

Asia e Oceania

Il **fatturato** nel **1° semestre 2018** è pari a **€ 60,7 milioni**, in aumento dell'**8,1%** (**+12,4% a cambi costanti**). Si registrano il positivo andamento delle vendite in Australia e la continua crescita del fatturato CLIA in Cina controbilanciato dalla sfavorevole calendarizzazione delle vendite di strumenti a seguito della riorganizzazione della rete distributiva.

Nel **2° trimestre 2018** il **fatturato** è pari a **€ 32,0 milioni**, in aumento del **6,6%** (**+9,5% a cambi costanti**).

▪ **Cina:**

1° semestre 2018: **+0,0% in valuta locale**; in crescita il fatturato dei test CLIA (**+12,6%**) ed in particolare i pannelli delle epatiti, dello screening prenatale, dell'infettività e dei test della tiroide. Il risultato è stato influenzato negativamente dalle vendite di strumenti (**-24,1%**) per effetto del riassetto della rete distributiva.

2° trimestre 2018: **-0,8% in valuta locale**, risultante dalla buona performance delle vendite CLIA, completamente controbilanciato da minori vendite di strumenti.

▪ **Australia:**

1° semestre 2018: **+19,6% in valuta locale**, in crescita grazie al positivo andamento delle vendite dei test CLIA, in particolare il pannello delle infezioni gastro-intestinali, dello screening prenatale e dell'infettività. Positivo il contributo derivante dal business ELISA acquisito da Siemens.

2° trimestre 2018: **+18,2% in valuta locale**.

▪ **Distributori:**

1° semestre 2018: **+25,7% (+28,6% a cambi costanti)** principalmente per effetto dell'incremento delle vendite di strumenti e del portafoglio di test acquisito da Siemens.

2° trimestre 2018: **+18,3% (+20,4% a cambi costanti)**.

Centro e Sud America

Il **fatturato** nel **1° semestre 2018** è pari a **€ 21,2 milioni**, in diminuzione dell'**8,6%** (**+1,8% a cambi costanti**). L'area ha registrato un miglioramento a cambi costanti nel 2° trimestre rispetto al 1° trimestre 2018.

Il **fatturato** nel **2° trimestre 2018** è pari a **€ 10,8 milioni**, in diminuzione del **7,4%** (**+3,7% a cambi costanti**) rispetto allo stesso periodo del 2017.

▪ **Brasile:**

1° semestre 2018: **+5,0% in valuta locale**; positivo l'andamento delle vendite di test CLIA, in particolare i test della Vitamina D 1,25, oltre al pannello delle epatiti e dell'infettività.

2° trimestre 2018: **+3,5% in valuta locale**, a seguito della buona performance dei test CLIA controbilanciata dall'andamento negativo del pannello Murex ELISA e dalla sospensione di una gara governativa per il virus Zika dovuta alla fine dell'emergenza di tale infezione nel paese.

▪ **Messico:**

1° semestre 2018: **+2,6% in valuta locale**; grazie al contributo positivo derivante dalla vendita di strumenti e del business Siemens ELISA che hanno controbilanciato la performance negativa dei test CLIA.

2° trimestre 2018: **+7,1% in valuta locale**.

▪ **Distributori:**

1° semestre 2018: **-2,4% a cambi costanti**; si conferma positiva la performance dei test CLIA.

2° trimestre 2018: **+2,3% a cambi costanti**.

Le seguenti tabelle riportano l'incidenza percentuale del fatturato per ciascuna tecnologia sui dati consolidati. Tali dati includono le vendite del Business Siemens ELISA acquisito nel Settembre 2017.

% di incidenza sul fatturato	1° semestre		Variazione
	2017	2018	
Test CLIA	66,8%	65,6%	-124 bps
Test ELISA	11,9%	14,0%	+206 bps
Test Molecolari	9,6%	9,4%	-20 bps
Strumentazione e altri ricavi	11,7%	11,0%	-67 bps

% di incidenza sul fatturato	2° trimestre		Variazione
	2017	2018	
Test CLIA	68,2%	66,7%	-151 bps
Test ELISA	11,9%	14,5%	+265 bps
Test Molecolari	7,8%	7,3%	-51 bps
Strumentazione e altri ricavi	12,1%	11,5%	-67 bps

GESTIONE OPERATIVA

Si riporta di seguito il dettaglio della gestione operativa del Gruppo nel corso del i) 1° semestre 2018 e ii) 2° trimestre 2018.

MARGINE LORDO

MARGINE LORDO:

- i) **€ 226,8 milioni**, +3,5%, con un'incidenza sul fatturato pari al 68,5% (68,7% nel 1° semestre 2017).
ii) **€ 115,6 milioni**, +3,9% con un'incidenza sul fatturato del 69,4% (68,8% nel 2° trimestre 2017).

EBITDA

EBITDA:

- i) **€ 128,2 milioni**, +1,6% (+7,9% a cambi costanti) e con un'incidenza percentuale sul fatturato del 38,7% (39,1% al netto dell'effetto cambio).

Vale ricordare l'impatto sul semestre delle spese relative ad un'azione legale riguardante la futura introduzione di alcuni prodotti nel mercato statunitense (circa € 2,0 mln) e dei costi della chiusura del sito industriale irlandese.

- ii) **€ 64,9 milioni**, +1,9% (+6,5% a cambi costanti) e con un'incidenza percentuale sul fatturato del 38,9% (39,3% al netto dell'effetto cambio).

EBIT

EBIT:

- i) **€ 103,0 milioni**, +1,9% con un'incidenza sul fatturato pari al 31,1%.
ii) **€ 52,3 milioni**, +2,2% con un'incidenza sul fatturato pari al 31,4%.

GESTIONE FINANZIARIA

GESTIONE FINANZIARIA:

- i) **proventi finanziari netti** pari a **€ 1,3 milioni**, rispetto ad oneri pari a € 3,0 milioni nel 1° semestre 2017. La variazione è prevalentemente legata a minori oneri finanziari ed alla rivalutazione delle quote precedentemente detenute nella controllata indiana a seguito dell'acquisizione del controllo.
ii) **proventi finanziari netti** pari a **€ 2,2 milioni**, rispetto ad oneri pari a € 1,3 milioni nel 2° trimestre 2017.

IMPOSTE

Le **imposte** contabilizzate nel **1° semestre** del periodo sono pari a **€ 23,5 milioni**, con un *tax rate* del 22,5%. La riduzione del *tax rate* rispetto allo scorso anno è principalmente dovuta alla riforma fiscale americana ed al positivo impatto derivante dal *Patent Box* in Italia.

UTILE NETTO CONSOLIDATO

L'Utile netto consolidato:

- i) **€ 80,9 milioni**, +21,7% con un'incidenza sul fatturato pari al 24,4%.
ii) **€ 42,5 milioni**, +26,7% con un'incidenza sul fatturato pari al 25,5%.

PFN CONSOLIDATA

La **Posizione Finanziaria Netta consolidata** al **30 giugno 2018** è positiva per **€ 103,7 milioni**, in diminuzione di € 45,6 milioni rispetto al saldo di fine 2017 (pari a € 149,3 milioni) principalmente a seguito dell'acquisto di azioni proprie a servizio del piano di stock options per € 60,9 milioni. Tale valore non considera il debito verso azionisti per i dividendi straordinari deliberati dall'Assemblea in data 23 Aprile 2018 pari a € 98,4 milioni.

FCF

Il **Free Cash Flow** di Gruppo nel **1° semestre 2018** è pari a **€ 69,2 milioni**, in incremento del 13,3% a seguito della performance del Gruppo e per effetto della minor imposizione fiscale.

Alla luce dell'andamento economico del Gruppo al 30 giugno 2018 e sulla base delle possibili evoluzioni del settore diagnostico, il management rivede la guidance per l'esercizio 2018 come segue:

- **Ricavi**: crescita pari a circa +9% a cambi costanti rispetto all'esercizio 2017 (*guidance precedente: crescita pari a circa +11% a cambi costanti*)
- **Margine Operativo Lordo (EBITDA)**: crescita pari a circa +12% a cambi costanti rispetto all'esercizio 2017 (*guidance precedente: crescita pari a circa +13% a cambi costanti*)

La Società ricorda che nel corso del 2017 il tasso di cambio medio tra le valute Euro e Dollaro Americano si è attestato a 1,13.

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, dott. Piergiorgio Pedron, dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che, sulla base della propria conoscenza, l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

Per ulteriori informazioni, si prega di contattare:

Riccardo Fava

Investor Relations & Corporate Communication Senior Director

Tel. +39.0161.487988

riccardo.fava@diasorin.it

Ines Di Terlizzi

Investor Relator

Tel. +39.0161.487567

ines.diterlizzi@diasorin.it

CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

(Dati in milioni di €)	1° semestre		Variazione	
	2017	2018	assoluta	%
Ricavi delle vendite e prestazioni	319,3	331,2	+11,9	+3,7%
Costo del venduto	(100,1)	(104,3)	-4,3	+4,3%
Margine lordo	219,2	226,8	+7,6	+3,5%
	68,7%	68,5%	-0,2%	
Spese di vendita e marketing	(60,1)	(65,0)	-4,9	+8,2%
Costi di ricerca e sviluppo	(21,6)	(22,2)	-0,7	+3,1%
Spese generali e amministrative	(33,0)	(31,9)	+1,0	-3,2%
Totale spese operative	(114,6)	(119,2)	-4,5	+3,9%
	(35,9)%	(36,0)%	-0,1%	
Altri (oneri) e proventi operativi	(3,4)	(4,7)	-1,2	+36,6%
<i>di cui non ricorrenti</i>	(1,6)	(1,0)	+0,6	-35,8%
Risultato Operativo (EBIT)	101,2	103,0	+1,9	+1,9%
	31,7%	31,1%	-0,6%	
Proventi/(oneri) finanziari	(3,0)	1,3	+4,3	n.s.
Risultato ante imposte	98,2	104,3	+6,1	+6,3%
Imposte di periodo	(31,8)	(23,5)	+8,3	-26,1%
Risultato di periodo	66,4	80,9	+14,4	+21,7%

EBITDA (*)	126,2	128,2	+2,0	+1,6%
	39,5%	38,7%	-0,8%	

(Dati in milioni di €)	2° Trimestre		Variazione	
	2017	2018	assoluta	%
Ricavi delle vendite e prestazioni	161,8	166,7	+4,9	+3,0%
Costo del venduto	(50,5)	(51,1)	-0,5	+1,1%
Margine lordo	111,3	115,6	+4,4	+3,9%
	68,8%	69,4%	+0,6%	
Spese di vendita e marketing	(30,3)	(33,3)	-3,0	+9,9%
Costi di ricerca e sviluppo	(11,4)	(10,6)	+0,8	-7,4%
Spese generali e amministrative	(17,0)	(16,8)	+0,1	-0,8%
Totale spese operative	(58,7)	(60,7)	-2,0	+3,5%
	(36,3)%	(36,4)%	-0,2%	
Altri (oneri) e proventi operativi	(1,4)	(2,7)	-1,2	+84,7%
<i>di cui non ricorrenti</i>	(1,3)	(0,5)	+0,8	-62,0%
Risultato Operativo (EBIT)	51,2	52,3	+1,1	+2,2%
	31,6%	31,4%	-0,3%	
Proventi/(oneri) finanziari	(1,3)	2,2	+3,6	n.s.
Risultato ante imposte	49,8	54,5	+4,7	+9,4%
Imposte di periodo	(16,3)	(12,0)	+4,3	-26,2%
Risultato di periodo	33,6	42,5	+9,0	+26,7%

EBITDA (*)	63,7	64,9	+1,2	+1,9%
	39,4%	38,9%	-0,4%	

(*) L'EBITDA è definito come il "risultato operativo", al lordo degli ammortamenti e svalutazioni delle attività immateriali e materiali. L'EBITDA è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo del Gruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile.

STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO

<i>(Dati in milioni di €)</i>	31/12/2017	30/06/2018	Variazioni
Avviamento e Attività immateriali	344,4	356,1	+11,7
Immobili, impianti e macchinari	92,3	89,7	-2,6
Altre attività non correnti	23,8	24,9	+1,1
Capitale circolante netto	190,7	211,9	+21,1
Attività destinate alla vendita	4,0	-	-4,0
Altre passività non correnti	(62,5)	(63,0)	-0,4
Capitale investito netto	592,7	619,6	+26,9
Posizione finanziaria netta	149,3	103,7	-45,6
Debiti vs. azionisti per dividendi deliberati	-	98,4	+98,4
Patrimonio netto	742,0	624,8	-117,1

RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO

<i>(Dati in milioni di €)</i>	1° Semestre	
	2017	2018
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti all'inizio del periodo	130,5	159,3
Disponibilità generate dall'attività operativa	77,0	88,4
Disponibilità assorbite dalle attività d'investimento	(17,1)	(21,0)
Disponibilità generate/(assorbite) dalle attività di finanziamento	(60,2)	(118,6)
Acquisizioni di imprese controllate e rami d'azienda	(1,1)	(4,5)
Variazione netta disponibilità liquide prima degli investimenti in attività finanziarie	(1,4)	(55,6)
Disinvestimenti/(Investimenti) in attività finanziarie	(21,1)	0,9
Variazione netta delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti	(22,5)	(54,8)
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti alla fine del periodo	107,9	104,6

<i>(Dati in milioni di €)</i>	2° Trimestre	
	2017	2018
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti all'inizio del periodo	172,8	172,3
Disponibilità generate dall'attività operativa	25,8	50,8
Disponibilità assorbite dalle attività d'investimento	(9,1)	(10,9)
Disponibilità generate/(assorbite) dalle attività di finanziamento	(59,4)	(115,1)
Acquisizioni di imprese controllate e rami d'azienda	(1,0)	(0,7)
Variazione netta disponibilità liquide prima degli investimenti in attività finanziarie	(43,7)	(75,9)
Disinvestimenti/(Investimenti) in attività finanziarie	(21,1)	8,2
Variazione netta delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti	(64,8)	(67,7)
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti alla fine del periodo	107,9	104,6