

SALUGGIA, 8 MARZO 2013

IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE DI DIASORIN S.P.A. APPROVA I RISULTATI ANNUALI CONSOLIDATI E IL PROGETTO DI BILANCIO DI ESERCIZIO DELLA SOCIETÀ AL 31 DICEMBRE 2012

In data odierna il Consiglio di Amministrazione di DiaSorin S.p.A. ha:

- approvato il Bilancio Consolidato del Gruppo ed il progetto di Bilancio di esercizio di DiaSorin S.p.A. al 31 dicembre 2012
- deliberato la proposta di destinazione dell'utile di esercizio che prevede la distribuzione di un dividendo di 27.176.628,50 milioni di Euro, pari a 0,50 Euro per ogni azione in circolazione, con esclusione di quelle detenute in portafoglio, con stacco cedola il 20 maggio 2013 e pagamento il 23 maggio 2013 ("record date" 22 maggio 2013)
- approvato la Relazione sulla Remunerazione della Società ex art. 123-ter del D. Lgs. 58/1998

decidendo altresì la convocazione dell'Assemblea degli Azionisti per il giorno 22 aprile 2013, in prima convocazione, ed occorrendo per il giorno 24 aprile 2013 in seconda convocazione.

SINTESI DEI RISULTATI

⇒ Nonostante la difficile congiuntura internazionale, il Bilancio Consolidato del Gruppo DiaSorin chiude il 2012 con ricavi pari a € 433,8 milioni, solida marginalità a livello di EBITDA, pari a € 169,6 milioni e di EBIT, pari a € 140,3 milioni, includendo l'acquisto del business NorDiag e le spese operative e manifatturiere legate all'avvio della nuova attività nel settore della diagnostica molecolare ed utile netto di € 87,7 milioni, con incidenza sul fatturato del 20,2%.

Si conferma al 31 dicembre 2012 una Posizione Finanziaria Netta positiva per € 47,2 milioni, in incremento di € 5,5 milioni rispetto al saldo di fine 2011 ed una generazione di Free Cash Flow pari a € 82,6 milioni.

Dati in milioni di €	2011	2012 a perimetro costante ^(a)	Var %	2012	Var %
Ricavi netti consolidati	440,0	432,0	-1,8%	433,8	-1,4% ^(b)
EBITDA (Margine Operativo Lordo)	190,0	171,7	-9,7%	169,6	-10,8%
<i>EBITDA margin</i>	43,2%	39,7%		39,1%	
EBIT (Risultato Operativo)	163,3	142,5	-12,8%	140,3	-14,1%
<i>EBIT margin</i>	37,1%	33,0%		32,3%	
Utile netto consolidato	99,6	89,5	-10,1%	87,7	-12,0%

^(a) dati riferiti al solo business DiaSorin, escludendo dal perimetro di consolidamento i valori del business NorDiag

^(b) -4,1% a tassi di cambio costanti

⇒ Il Bilancio della DiaSorin S.p.A. chiude il 2012 con ricavi pari a € 218,5 milioni, in crescita del 10,6% rispetto allo scorso anno, con un forte miglioramento della redditività (rispettivamente +15,9% e +23,8% a livello di EBITDA ed EBIT), utile netto di € 92,4 milioni e Free Cash Flow positivo per € 17,2 milioni.

Dati in milioni di €	2011	2012	Var %
Ricavi netti	197,6	218,5	+10,6%
EBITDA (Margine Operativo Lordo)	40,6	47,0	+15,9%
<i>EBITDA margin</i>	20,5%	21,5%	
EBIT (Risultato Operativo)	28,5	35,3	+23,8%
<i>EBIT margin</i>	14,4%	16,2%	
Utile netto	95,8	92,4	-3,5%

⇒ Base installata LIAISON/LIAISON XL in continua espansione, con 534 nuove unità installate nel 2012 (477 LIAISON XL e 57 LIAISON) e raggiungimento al 31 dicembre 2012 di 4.740 unità complessive, di cui 605 LIAISON XL.

SINTESI DEI PRINCIPALI FATTI DI RILIEVO

- ⇒ **Crescita ed accelerazione** del fatturato dei test basati su **tecnologia CLIA (+14% nell'anno, +19% nell'ultimo trimestre)**, al netto della Vitamina D che ha risentito di una crescente pressione sui prezzi da parte di nuovi player sul mercato Statunitense
- ⇒ **Successo** attribuito al **LIAISON XL** dalla clientela mondiale, con il piazzamento di quest'ultimo in paesi chiave per lo sviluppo della strategia di DiaSorin, ponendo le basi per un impatto positivo sulla generazione attesa di ricavi derivanti dalla vendita di reagenti
- ⇒ **Espansione del menù di offerta immunodiagnostico (10 nuovi prodotti sviluppati e lanciati nel 2012) e superamento del traguardo dei 100 test disponibili su tecnologia CLIA**, affermando ulteriormente DiaSorin come la società **leader per offerta di prodotto nelle aree cliniche in cui opera**
- ⇒ **Rafforzamento** del posizionamento della linea **Murex** attraverso contratti rilevanti, quali quello quinquennale siglato con una delle **più grandi banche sangue del mondo** a Taiwan
- ⇒ **Acquisizione** ramo di azienda del *Gruppo NorDiag* e relativi brevetti, tecnologie e know-how per l'**estrazione** degli acidi nucleici utilizzati in **diagnostica molecolare**, a completamento della strategia già intrapresa con la tecnologia di amplificazione LAMP
- ⇒ **Approccio del mercato della diagnostica molecolare** con il lancio dei macchinari **Liaison IXT** (estrazione acidi nucleici) e **Liaison IAM** (diagnosi molecolare) e dei primi **2 nuovi prodotti** nell'ambito delle malattie infettive
- ⇒ **Costituzione Joint Venture al 51%** con il *Gruppo Trivitron Healthcare* per l'**ingresso commerciale nel mercato diagnostico indiano**

COMMENTO DEI RISULTATI

Il Consiglio di Amministrazione di DiaSorin S.p.A., riunitosi oggi a Saluggia sotto la Presidenza del dott. Gustavo Denegri, ha approvato il Bilancio Consolidato del Gruppo al 31 dicembre 2012.

Ricavi consolidati

Ricavi: € 433,8 milioni nell'esercizio 2012, in decremento dell'1,4% a cambi correnti e del 4,1% a cambi costanti rispetto all'esercizio precedente.

Tale risultato è stato ottenuto in un difficile contesto macro-economico, soprattutto in alcuni dei principali paesi europei ove si è assistito alla contrazione della spesa sanitaria nazionale, in parte compensato dalla crescita nei Paesi strategici asiatici in continua espansione.

L'andamento delle vendite nel corso dell'anno conferma i seguenti fattori:

- **crescita a doppia cifra dei test su tecnologia CLIA, al netto della Vitamina D (+13,7% vs. 2011) e loro progressiva accelerazione nel corso dell'ultimo trimestre 2012 (+19,1% vs. 4° trimestre 2011)**
- **conseguentemente all'apertura di nuovi mercati alla piattaforma LIAISON XL, aumento di ca. 20% delle vendite di strumenti LIAISON e LIAISON XL nei Paesi in cui la Società opera attraverso distributori terzi, con impatto positivo sulla generazione attesa di ricavi derivanti dalla vendita di reagenti su tali macchinari**
- **mantenimento valore delle vendite Murex e rafforzamento come secondo produttore sul mercato ELISA, anche a seguito dei seguenti successi:**
 - nuovo contratto di 5 anni con una delle più grandi banche sangue del mondo a Taiwan (valore complessivo superiore a 20 milioni di dollari)
 - piazzamento di oltre 40 analizzatori *Evolzyer* (Paesi Latino Americani, Turchia e Taiwan)
 - crescita del 20% dei prodotti Murex sul mercato Cinese
- **inizio di contribuzione del business molecolare derivante dalle vendite a clienti acquisiti insieme al business molecolare del Gruppo NorDiag, con sviluppo del fatturato generato da tali prodotti nel corso del 2013.**

Nel corso del 4° trimestre 2012 i ricavi netti consolidati risultano in miglioramento sia quando comparati allo stesso periodo del 2011 (+0,8%) che quando analizzati in via sequenziale rispetto al precedente trimestre (+4,0%).

Crescita linee business ^(*)	4° trimestre 2012	Esercizio 2012
	vs. 4° trimestre 2011	vs. Esercizio 2011
CLIA, al netto della Vitamina D	+19,1%	+13,7%
Vitamina D	-13,5%	-13,8%

(*) a tassi di cambio correnti

Continua l'espansione della base installata degli strumenti **LIAISON** e **LIAISON XL**, nel rispetto della guidance già fornita (500-600).

Nel corso del 4° trimestre 2012 sono stati installati 125 nuovi LIAISON XL, di cui 26 in fase di validazione da parte dei clienti e 10 LIAISON.

In particolare si evidenzia che, durante il 2012: i) negli Stati Uniti sono stati piazzati 87 LIAISON XL, a copertura delle esigenze dei grossi laboratori ed a servizio dei clienti con elevata routine di Vitamina D; ii) nel quarto trimestre è stata ottenuta la registrazione del LIAISON XL in Cina e i piazzamenti partiranno dal primo trimestre del 2013.

	Nuove unità da inizio 2012	Unità complessive al 31 dicembre 2012
	+ 57	4.135
	+ 477	605
TOTALE	+ 534	4.740

Ricavi per aree geografiche

Le seguenti tabelle riportano il fatturato consolidato conseguito dal Gruppo DiaSorin suddiviso per area geografica. Per rendere omogenei e confrontabili i dati, i ricavi Murex sono esposti separatamente rispetto alla ripartizione geografica del business tradizionale DiaSorin. Pertanto i commenti relativi ai ricavi delle vendite e delle prestazioni per area geografica sono riferiti al solo business DiaSorin.

Dati in milioni di €	Esercizio		Variazione		
	2012	2011	assoluta	% a tassi di cambio	
				correnti	costanti
Europa e Africa	192,8	188,1	+4,7	+2,5%	+2,1%
Nord America	125,0	140,6	-15,6	-11,1%	-18,0%
Asia e Oceania	47,0	42,2	+4,8	+11,4%	+4,6%
Centro e Sud America	29,0	30,5	-1,5	-4,9%	-1,2%
Totale senza Murex	393,8	401,4	-7,6	-1,9%	-4,9%
Murex	38,2	38,6	-0,4	-0,9%	-0,1%
Totale con Murex	432,0	440,0	-8,0	-1,8%	-4,5%
Molecolare	1,8	0,0	+1,8	-	-
Totale complessivo	433,8	440,0	-6,2	-1,4%	-4,1%

Ripartizione dati business in %	Esercizio	
	2012	2011
Europa e Africa	49,0%	46,9%
Nord America	31,7%	35,0%
Asia e Oceania	11,9%	10,5%
Centro e Sud America	7,4%	7,6%

Europa e Africa

Il fatturato nel 2012 è pari a € 192,8 milioni, in aumento del 2,5% (+2,1% a cambi costanti) rispetto al 2011, evidenziando il buon risultato delle linee di prodotto legate al lancio del LIAISON XL, con particolare riferimento ai nuovi prodotti della linea HIV ed Epatite Virale, così come il successo commerciale ottenuto dal nuovo analizzatore automatico LIAISON XL.

Tale risultato è stato, inoltre, raggiunto in un contesto caratterizzato dalla difficile congiuntura macro-economica di alcuni importanti mercati europei con la conseguente contrazione della spesa sanitaria nazionale e quindi del mercato diagnostico.

- **Italia:** +0,2%; tenuta del fatturato, nonostante una diminuzione del 4,8% del mercato di riferimento
- **Germania:** +5,9%; fatturato in crescita e superiore rispetto al mercato di riferimento (+2,0%), grazie all'impulso derivante da contratti pluriennali con grandi catene di laboratori privati che hanno adottato il LIAISON XL
- **Francia:** -8,4%; perdita di business sulla Vitamina D precedentemente ottenuto a seguito del ritiro dal mercato di un prodotto concorrente, reintrodotta alla fine del 2011. Da notare una contrazione del mercato di più del 2%.
- **Spagna e Portogallo:** -3,6%; mercato in contrazione del 3,8% per effetto della crisi economico-finanziaria del Paese
- **Distributori¹:** +30,0%; performance ottenuta attraverso la vendita tramite distributori locali in paesi in cui è iniziata la distribuzione del LIAISON XL (Turchia, Russia).

Nord America

Il fatturato nel 2012 è pari a € 125,0 milioni, in diminuzione dell'11,1% (-18,0% a cambi costanti) rispetto al 2011, per effetto di due fenomeni di segno opposto:

- **Infettività e Screening malattie prenatali:** +40,0% di fatturato, superando i 10 milioni di dollari di fatturato annuo
- **Vitamina D:** fatturato in contrazione per effetto della concorrenza sui prezzi di vendita e dell'assestamento dei volumi.

¹ vendite effettuate nei mercati in cui il Gruppo non è presente in maniera diretta

Si evidenzia il piazzamento negli Stati Uniti di 87 LIAISON XL, a copertura delle esigenze dei grossi laboratori ed a servizio dei clienti con elevata routine di Vitamina D.

Asia e Oceania

Il fatturato nel 2012 è pari a € 47,0 milioni, in aumento dell'11,4% (+4,6% a cambi costanti).

- **Cina:** crescita superiore al 50%; fatturato ottenuto sulla totalità dei prodotti CLIA registrati nel Paese, con particolare focalizzazione sui prodotti relativi alla diagnosi delle infezioni materno fetali. La base installata di LIAISON è cresciuta di 90 unità nell'anno, raggiungendo un totale di 402 unità installate
- **Australia:** -29,2%; riduzione attribuibile esclusivamente al fatturato di Vitamina D presso alcune grandi catene di laboratori a seguito della rinegoziazione del prezzo di vendita occorso nel primo trimestre dell'anno. Si segnala il riposizionamento del fatturato dalla Vitamina D alle altre aree cliniche in cui la Società opera e che nel corso dell'anno sono quasi triplicate, arrivando a rappresentare circa il 21,2% del fatturato nel paese e ponendo le basi per la crescita negli anni successivi
- **Distributori:** +17,0%, dovuto alla vendita di strumenti ed alla crescita di tutte le famiglie di prodotti CLIA, in modo particolare della Vitamina D (oltre +60%)

Centro e Sud America

Il fatturato nel 2012, al netto della linea di prodotti Murex, è pari a € 29,0 milioni, in diminuzione del 4,9% (-1,2% a cambi costanti) rispetto al 2011.

- **Brasile:** -13,9% (-7,2% a cambi costanti); peso marginale sull'esercizio 2012 di una gara rilevante di prodotti ELISA la cui fornitura, terminata nel 3° trimestre del 2011, è stata nuovamente aggiudicata solo a partire dal 3° trimestre 2012
- **Messico:** +8,9%; apporto rilevante dalla vendita di test relativi alle disfunzioni tiroidee, patologie autoimmuni e marcatori tumorali
- **Distributori:** +13,4%; generazione di un flusso costante ed in crescita di ricavi provenienti dalla vendita di reagenti utilizzati sugli strumenti venduti nel 2011, ora entrati in routine

Ricavi per tecnologia

La successiva tabella riporta l'incidenza percentuale del fatturato per ciascuna tecnologia sui dati consolidati ottenuti dal Gruppo, al netto della linea di prodotti Murex.

% di incidenza sul fatturato	Esercizio	
	2012	2011
CLIA	73,5%	73,7%
ELISA	9,9%	11,8%
RIA	4,0%	4,5%
Molecolare	0,4%	-
Strumentazione e altri ricavi	12,2%	10,0%

- **CLIA;** sostanziale invarianza dell'incidenza percentuale dovuta alla vendita di:
 - **strumenti:** +20%, in particolare LIAISON XL, con aumento dell'incidenza superiore al 2% ed effetto positivo atteso sul fatturato generato dai reagenti nel 2013;
 - **Vitamina D:** in materiale diminuzione per effetto prevalente della variabile prezzo.
- **ELISA e RIA;** progressiva e fisiologica diminuzione dell'incidenza percentuale, in quanto tecnologie più datate e funzionanti su sistemi aperti.
- **Molecolare;** contribuzione percentuale rappresentata dalla tecnologia di estrazione NorDiag, riferita al periodo maggio-dicembre 2012, con ricavi costituiti per circa il 50% da strumenti.
- **Strumenti;** incidenza percentuale in crescita per effetto prevalente del successo della vendita del LIAISON XL in paesi strategici serviti dal Gruppo attraverso distributori.

Gestione Operativa

I dati del Gruppo nel 2012 sono rappresentati a:

- i) livello consolidato
- ii) perimetro costante²

per aiutare la miglior lettura e comprensione del business tradizionale di immunodiagnostica rispetto a quello neonato di diagnostica molecolare, vera start-up di business per il Gruppo DiaSorin.

Margine Lordo

Margine Lordo nel 2012:

- i) € 297,3 milioni; incidenza sul fatturato del 68,5%, pari a -2,8% rispetto all'esercizio precedente, a seguito della riduzione del fatturato di Vitamina D solo parzialmente compensato dalla crescita delle altre linee di prodotto e dalle maggiori vendite di strumenti
- ii) € 296,6 milioni; incidenza sul fatturato del 68,7%

EBITDA

EBITDA³ nel 2012:

- i) € 169,6 milioni; incidenza sul fatturato del 39,1%, pari a -4,1% rispetto all'esercizio precedente, a seguito di circa € 2 milioni di spese operative interne a fronte delle azioni intraprese per il lancio dei nuovi prodotti di diagnostica molecolare e per la strutturazione della rete commerciale asservita alla commercializzazione degli stessi a partire da inizio 2013
- ii) € 171,7 milioni; incidenza sul fatturato del 39,7%

EBIT

EBIT⁴ nel 2012:

- i) € 140,3 milioni; incidenza sul fatturato del 32,3%, pari a -4,8% rispetto all'esercizio precedente
- ii) € 142,5 milioni; incidenza sul fatturato del 33,0%

Gestione Finanziaria

Nel 2012 sono stati registrati **oneri finanziari netti** per € 2,9 milioni, in miglioramento rispetto a -€ 5,1 milioni del 2011, per effetto dei seguenti fattori:

- contabilizzazione fair value dei contratti di vendita a termine di dollari⁵: € 0,3 milioni
- differenze cambio⁵: -€ 0,7 milioni, riconducibili principalmente al saldo di natura finanziaria delle controllate che utilizzano una valuta differente da quella della Capogruppo
- operazioni di copertura scadute nel 2012: +€ 0,5 milioni
- commissioni su operazioni di factoring: € 2,3 milioni, in aumento per effetto dell'incremento delle commissioni finanziarie applicate sulle cessioni effettuate

Gestione fiscale

Le **imposte** del 2012 ammontano a € 49,7 milioni, pari ad un'imposizione fiscale del 36,2%, in diminuzione rispetto al *tax rate* del 37,1% dell'esercizio precedente.

Utile netto consolidato

L'**Utile netto consolidato** nel 2012 ammonta a € 87,7 milioni, con un'incidenza sul fatturato del 20,2%, pari a -2,4% rispetto all'esercizio precedente.

Il risultato per azione "base" ammonta ad Euro 1,62 nel 2012 (Euro 1,82 nel 2011) e l'utile per azione "diluito" ammonta a Euro 1,61 (Euro 1,81 nel 2011).

PFN

La **Posizione Finanziaria Netta consolidata** al 31 dicembre 2012, calcolata al netto del dividendo straordinario di € 0,83, pari a € 45,1 milioni e distribuito in data 3 gennaio 2013, è positiva per € 47,2 milioni, in miglioramento di € 5,5 milioni rispetto al saldo di fine 2011.

² escludendo dal perimetro di consolidamento i valori del business NorDiag

³ EBITDA = Margine Operativo Lordo

⁴ EBIT = Risultato Operativo

⁵ poste di natura puramente valutativa e non generante alcun impatto sulla cassa

Cassa

La generazione di cassa operativa del 2012, prima del pagamento delle imposte e degli esborsi di natura finanziaria e non ordinaria (*dividendi, rimborsi di finanziamenti ed acquisizione del business NorDiag*) è stata pari a € 136,8 milioni, rispetto ad € 145,2 milioni nel 2011.

Nel corso del 2012 sono state realizzate uscite di cassa principalmente a servizio dei seguenti fattori:

- pagamento imposte: € 54,1 milioni
- erogazione dividendi: € 25,0 milioni (€ 22,0 milioni nel 2011)
- rimborso finanziamenti: € 8,4 milioni
- acquisto business NorDiag: € 7,6 milioni

DiaSorin
S.p.A.

I Ricavi netti di DiaSorin S.p.A. nel corso del 2012 sono pari a € 218,5 milioni, in crescita del 10,6% rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente.

Parallelamente alla crescita del fatturato i risultati della Capogruppo hanno evidenziato un concreto miglioramento dei principali parametri di profittabilità: l'**EBITDA** dell'esercizio 2012 è pari a € 47,0 milioni, in crescita rispetto all'anno precedente del 15,9%, e pari ad un'incidenza sul fatturato del 21,5% (20,5% nel 2011); l'**EBIT** è pari a € 35,3 milioni, in crescita del 23,8% e pari ad un'incidenza sul fatturato del 16,2% (14,4% nel 2011).

L'esercizio 2012 si è chiuso per la Capogruppo con un **Utile Netto** pari € 92,4 milioni, in diminuzione del 3,5% e pari ad un'incidenza del 42,3% sul fatturato.

Il risultato per azione "base" ammonta ad Euro 1,70 nel 2012 (Euro 1,75 nel 2011) e l'utile per azione "diluito" ammonta a Euro 1,70 (Euro 1,74 nel 2011).

Prevedibile
evoluzione
della
gestione

Alla luce dell'andamento economico del Gruppo successivamente al 31 dicembre 2012 e sulla base delle possibili evoluzioni dello scenario macroeconomico globale e del settore diagnostico di riferimento, il management ritiene che, nel 2013, DiaSorin potrà registrare:

- Ricavi: crescita tra il 2% ed il 4% a cambi costanti rispetto all'esercizio 2012, di cui il business Molecolare dovrebbe rappresentare ca. € 5 milioni
- EBITDA (Margine Operativo Lordo): comparabile a cambi costanti a quello dell'esercizio 2012 in valore assoluto, caratterizzato da un assorbimento di circa € 6 milioni da parte del business Molecolare, per effetto degli investimenti necessari per sviluppare il nuovo business
- Installazioni macchinari LIAISON/LIAISON XL: circa 500

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, dott. Luigi De Angelis, dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che, sulla base della propria conoscenza, l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

Per ulteriori informazioni si prega di contattare:

Riccardo Fava

External Relations Director - Head of IR and Media

Tel: +39.0161.487988

riccardo.fava@diasorin.it

Margherita Sacerdoti

Investor Relations Specialist

Tel: +39.0161.487456

margherita.sacerdoti@diasorin.it

CONTO ECONOMICO DIASORIN S.p.A.

<i>(Dati in migliaia di €)</i>	Esercizio			
	2012	2011	Variazioni	%
Ricavi delle vendite e prestazioni	218.512	197.576	+20.936	+10,6%
Costo del venduto	(122.177)	(108.140)	-14.037	+13,0%
Margine lordo	96.335	89.436	+6.899	+7,7%
	44,1%	45,3%	-1,2%	
Spese di vendita e marketing	(26.359)	(25.975)	-384	+1,5%
Costi di ricerca e sviluppo	(11.504)	(11.475)	-29	+0,3%
Spese generali e amministrative	(23.814)	(22.912)	-902	+3,9%
Totale spese operative	(61.677)	(60.362)	-1.315	+2,2%
	(28,2)%	(30,6)%	+2,4%	
Altri (oneri) e proventi operativi	657	(551)	+1.208	-219,2%
Risultato Operativo (EBIT)	35.315	28.523	+6.792	+23,8%
	16,2%	14,4%	+1,8%	
Proventi/(oneri) finanziari	71.290	80.462	-9.172	-11,4%
Risultato ante imposte	106.605	108.985	-2.380	-2,2%
Imposte dell'esercizio	(14.223)	(13.226)	-997	+7,5%
Risultato di esercizio	92.382	95.759	-3.377	-3,5%
Utile per azione (base)	€ 1,70	€ 1,75	€ (0,05)	-2,9%
Utile per azione (diluito)	€ 1,70	€ 1,74	€ (0,04)	-2,3%
EBITDA ⁽¹⁾	47.011	40.569	+6.442	+15,9%
	21,5%	20,5%	+1,0%	

(1) L'EBITDA è definito come il "risultato operativo", al lordo degli ammortamenti e svalutazioni delle attività immateriali e materiali. L'EBITDA è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo del Gruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile.

STATO PATRIMONIALE DIASORIN S.p.A.

<i>(Dati in migliaia di €)</i>		31/12/2012	31/12/2011	Variazioni
	ATTIVITÀ			
Attività non correnti				
Immobilizzazioni materiali		25.554	24.354	+1.200
Avviamento		31.851	31.851	-
Altre immobilizzazioni immateriali		31.965	33.360	-1.395
Partecipazioni		85.150	86.886	-1.736
Attività per imposte anticipate		8.787	10.357	-1.570
Altre attività finanziarie non correnti		16.838	2.553	+14.285
Totale attività non correnti		200.145	189.361	+10.784
Attività correnti				
Rimanenze		51.095	50.483	+612
Crediti commerciali		88.114	79.440	+8.674
Crediti finanziari		9.044	13.494	-4.450
Altre attività correnti		3.851	3.125	+726
Altre attività finanziarie correnti		263	-	+263
Cassa e strumenti equivalenti		42.879	27.479	+15.400
Totale attività correnti		195.246	174.021	+21.225
TOTALE ATTIVITÀ		395.391	363.382	+32.009
	PASSIVITÀ			
Patrimonio netto				
Capitale sociale		55.863	55.698	+165
Riserva sovrapprezzo azioni		15.967	13.744	+2.223
Riserva legale		11.168	8.016	+3.152
Altre riserve e risultati a nuovo		140.323	116.523	+23.800
Azioni proprie		(44.882)	(44.882)	-
Utile d'esercizio		92.382	95.759	-3.377
Totale patrimonio netto		270.821	244.858	+25.963
Passività non correnti				
Finanziamenti		4.512	12.741	-8.229
Fondo trattamento di fine rapporto e altri benefici		5.488	5.338	+150
Altre passività non correnti		1.760	1.679	+81
Totale passività non correnti		11.760	19.758	-7.998
Passività correnti				
Debiti commerciali		35.445	34.924	+521
Debiti finanziari correnti		14.267	45.940	-31.673
Altri debiti		10.606	10.052	+554
Debiti verso azionisti per dividendi da distribuire		45.080	-	+45.080
Altre passività finanziarie		-	1.145	-1.145
Debiti tributari		7.412	6.705	+707
Totale passività correnti		112.810	98.766	+14.044
Totale passività		124.570	118.524	+6.046
TOTALE PATRIMONIO NETTO E PASSIVITÀ		395.391	363.382	+32.009

RENDICONTO FINANZARIO DIASORIN S.p.A.

(Dati in migliaia di €)	<i>Esercizio</i>	
	<i>2012</i>	<i>2011</i>
Cassa e mezzi equivalenti: valore iniziale	27.479	21.786
Disponibilità liquide nette generate dall'attività operativa	26.626	10.302
Disponibilità liquide impiegate nell'attività di finanziamento	270	4.239
Disponibilità liquide impiegate nell'attività di investimento	-11.496	-8.848
<i>Variazione disponibilità liquide nette e mezzi equivalenti</i>	15.400	5.693
Cassa e mezzi equivalenti: valore finale	42.879	27.479

CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

(Dati in migliaia di €)	Esercizio			
	2012	2011	Variazioni	%
Ricavi delle vendite e prestazioni	433.763	440.003	-6.240	-1,4%
Costo del venduto	(136.420)	(126.145)	-10.275	+8,1%
Margine lordo	297.343	313.858	-16.515	-5,3%
	68,5%	71,3%	-2,8%	
Spese di vendita e marketing	(82.077)	(77.992)	-4.085	+5,2%
Costi di ricerca e sviluppo	(23.393)	(21.481)	-1.912	+8,9%
Spese generali e amministrative	(48.181)	(45.938)	-2.243	+4,9%
Totale spese operative	(153.651)	(145.411)	-8.240	+5,7%
	(35,4)%	(33,0)%	-2,4%	
Altri (oneri) e proventi operativi	(3.433)	(5.140)	+1.707	-33,2%
<i>di cui non ricorrenti</i>	(1.217)	-	-1.217	n.s.
Risultato Operativo (EBIT)	140.259	163.307	-23.048	-14,1%
	32,3%	37,1%	-4,8%	
Proventi/(oneri) finanziari	(2.853)	(5.051)	+2.198	-43,5%
Risultato ante imposte	137.406	158.256	-20.850	-13,2%
Imposte dell'esercizio	(49.722)	(58.649)	+8.927	-15,2%
Risultato di esercizio	87.684	99.607	-11.923	-12,0%
Utile per azione (base)	€ 1,62	€ 1,82	€ (0,20)	-11,0%
Utile per azione (diluito)	€ 1,61	€ 1,81	€ (0,20)	-11,0%
EBITDA ⁽¹⁾	169.558	190.020	-20.462	-10,8%
	39,1%	43,2%	-4,1%	

(1) L'EBITDA è definito come il "risultato operativo", al lordo degli ammortamenti e svalutazioni delle attività immateriali e materiali. L'EBITDA è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo del Gruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile.

STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO

<i>(Dati in migliaia di €)</i>		31/12/2012	31/12/2011	Variazioni
	ATTIVITÀ			
Attività non correnti				
Immobilizzazioni materiali		65.316	62.722	+2.594
Avviamento		67.689	65.083	+2.606
Altre immobilizzazioni immateriali		57.587	56.850	+737
Partecipazioni		177	27	+150
Attività per imposte anticipate		20.208	20.119	+89
Altre attività non correnti		881	568	+313
Totale attività non correnti		211.858	205.369	+6.489
Attività correnti				
Rimanenze		83.972	81.262	+2.710
Crediti commerciali		113.788	116.617	-2.829
Altre attività finanziarie		263	-	+263
Altre attività correnti		10.540	6.808	+3.732
Cassa e strumenti equivalenti		104.599	64.145	+40.454
Totale attività correnti		313.162	268.832	+44.330
TOTALE ATTIVITÀ		525.020	474.201	+50.819
	PASSIVITÀ			
Patrimonio netto				
Capitale sociale		55.863	55.698	+165
Riserva sovrapprezzo azioni		15.967	13.744	+2.223
Riserva legale		11.168	8.016	+3.152
Altre riserve e risultati a nuovo		242.075	218.926	+23.149
Azioni proprie		(44.882)	(44.882)	-
Risultato netto di competenza degli azionisti della Capogruppo		87.396	99.465	-12.069
<i>Patrimonio netto di competenza degli azionisti della Capogruppo</i>		367.587	350.967	+16.620
Altre riserve e risultati a nuovo di competenza di terzi		206	69	+137
Risultato netto di competenza di terzi		288	142	+146
<i>Patrimonio netto di competenza di terzi</i>		494	211	+283
Totale patrimonio netto		368.081	351.178	+16.903
Passività non correnti				
Finanziamenti		4.548	12.801	-8.253
Fondo trattamento di fine rapporto e altri benefici		21.589	20.948	+641
Passività per imposte differite		3.579	2.564	+1.015
Altre passività non correnti		3.417	6.206	-2.789
Totale passività non correnti		33.133	42.519	-9.386
Passività correnti				
Debiti commerciali		37.206	38.382	-1.176
Altri debiti		24.572	22.314	+2.258
Debiti verso azionisti per dividendi da distribuire		45.080	-	+45.080
Debiti tributari		8.882	10.111	-1.229
Quote correnti di finanziamenti a medio/lungo termine		8.066	8.552	-486
Altre passività finanziarie		-	1.145	-1.145
Totale passività correnti		123.806	80.504	+43.302
Totale passività		156.939	123.023	+33.916
TOTALE PATRIMONIO NETTO E PASSIVITÀ		525.020	474.201	+50.819

RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO

(Dati in migliaia di €)	<i>Esercizio</i>	
	<i>2012</i>	<i>2011</i>
Cassa e mezzi equivalenti: valore iniziale	64.145	62.392
Disponibilità liquide nette generate dall'attività operativa	110.582	108.578
Disponibilità liquide impiegate nell'attività di finanziamento	-32.278	-79.300
Disponibilità liquide impiegate nell'attività di investimento	-30.250	-27.525
Acquisizioni di imprese controllate e rami d'azienda	-7.600	0
<i>Variazione disponibilità liquide nette e mezzi equivalenti</i>	40.454	1.753
Cassa e mezzi equivalenti: valore finale	104.599	64.145