

**UTILE NETTO E GENERAZIONE DI CASSA RECORD NEL 2016, GUIDATI DA RICAVI E REDDITIVITÀ IN CRESCITA**

I RISULTATI 2016 CONFERMANO LA GUIDANCE FORNITA DALLA SOCIETÀ RELATIVAMENTE A RICAVI ED EBITDA

DIVIDENDO ANNUALE PROPOSTO DI € 0,80 PER AZIONE (+23,1% RISPETTO ALL'ESERCIZIO PRECEDENTE)

- **FATTURATO: € 569,3 milioni**, +14,0% (+6,4% a tassi di cambio e perimetro costanti). **RICAVI FOCUS: € 44,4 milioni**
- **EBITDA: € 217,3 milioni**, +17,5% (+9,7% a tassi di cambio e perimetro costanti). Incidenza sul fatturato: 38,2%
- **EBIT: € 172,6 milioni**, +13,6%. Incidenza sul fatturato: 30,3%
- **UTILE NETTO: € 112,6 milioni**, +12,0%. Incidenza sul fatturato: 19,8%
- **POSIZIONE FINANZIARIA NETTA: +€ 71,2 milioni** al 31 dicembre 2016 (€ 267,9 milioni al 31 dicembre 2015).
- **FREE CASH FLOW: € 132,2 milioni** nel 2016 (+€ 24,0 milioni rispetto al 2015).
- **LIAISON/LIAISON XL**: saldo netto nell'esercizio 2016 pari a **+526 unità** (+571 installazioni di LIAISON XL e -45 LIAISON); raggiunte **6.862 unità** complessive al 31 dicembre 2016, di cui 2.863 LIAISON XL (*pari a ca. il 42% del totale della base installata*).
- **GUIDANCE 2017, INCLUSO IL BUSINESS FOCUS:**
  - **Ricavi**: c.a. +11% a tassi di cambio costanti rispetto all'esercizio 2016.
  - **EBITDA**: c.a. +11% a tassi di cambio costanti rispetto all'esercizio 2016.
- **NUOVO INVESTOR DAY DIASORIN**: tra il 26 ed il 30 giugno 2017 - Milano

**Saluggia (Italia), 8 marzo 2017** - Il Consiglio di Amministrazione di DiaSorin S.p.A. (FTSE Italia Mid Cap: DIA), leader globale nella produzione di test diagnostici, riunitosi oggi, ha:

- esaminato ed approvato il Bilancio Consolidato del Gruppo al 31 dicembre 2016;
- esaminato ed approvato il progetto di Bilancio di Esercizio DiaSorin S.p.A. al 31 dicembre 2016;
- approvato la proposta di distribuzione di un dividendo ordinario per complessivi Euro 43.806.645,60, pari a Euro 0,80 per azione ordinaria in circolazione, con esclusione di quelle detenute in portafoglio, con stacco cedola il 22 maggio 2017, pagamento il 24 maggio 2017 e *record date* il 23 maggio 2017;
- approvato la Relazione sulla *Corporate Governance* al 31 dicembre 2016;
- approvato la Relazione sulla Remunerazione ai sensi dell'art.123-ter del D. Lgs. 58/1998;
- deliberato di proporre alla prossima Assemblea degli Azionisti l'istituzione di un nuovo piano di stock options ai sensi dell'art.144 bis del D.lgs. 58/98;
- approvato la proposta di autorizzazione all'acquisto e alla disposizione di azioni proprie, ai sensi del combinato disposto degli artt. 2357 e 2357 ter del codice civile, nonché dell'art. 132 del D.lgs. 58/1998 e relative disposizioni di attuazione, al servizio del nuovo piano di stock options;
- valutato e confermato la permanenza dei requisiti di legge dei propri Amministratori Indipendenti ai sensi del Codice di Autodisciplina;
- deliberato di convocare l'Assemblea degli Azionisti in seduta ordinaria e straordinaria per il giorno 27 aprile 2017, in prima convocazione, ed il giorno 28 aprile 2017 in seconda convocazione;
- deliberato di proporre alla prossima Assemblea degli Azionisti la nomina di un nuovo amministratore.

**TABELLE DEI RISULTATI**

**BILANCIO CONSOLIDATO DEL GRUPPO DIASORIN**

Dati in milioni di €	2015	2016	Variazione	
			assoluta	%
<b>Ricavi netti</b>	<b>499,2</b>	<b>569,3</b>	<b>+70,1</b>	<b>+14,0%</b>
<i>Test CLIA</i>	371,4	395,8	+24,4	+6,6%
<i>Test RIA e ELISA</i>	66,6	62,7	-3,9	-5,9%
<i>Strumentazioni e altri ricavi</i>	58,3	63,4	+5,2	+8,9%
<i>Test Molecolari</i>	3,0	3,0	+0,1	+1,8%
<i>Focus</i>	-	44,4	+44,4	n.s.
<b>EBITDA (Margine Operativo Lordo)</b>	<b>185,0</b>	<b>217,3</b>	<b>+32,3</b>	<b>+17,5%</b>
<i>EBITDA margin</i>	37,1%	38,2%	+110 bps	
<b>EBIT (Risultato Operativo)</b>	<b>152,0</b>	<b>172,6</b>	<b>+20,6</b>	<b>+13,6%</b>
<i>EBIT margin</i>	30,5%	30,3%	-20 bps	
<b>Utile netto</b>	<b>100,5</b>	<b>112,6</b>	<b>+12,1</b>	<b>+12,0%</b>

(a) a perimetro e tassi di cambio costanti: +6,4%

(b) a perimetro e tassi di cambio costanti: +9,7%

**BILANCIO DELLA DIASORIN S.P.A.**

Dati in milioni di €	2015	2016	Variazione	
			assoluta	%
<b>Ricavi netti</b>	<b>281,3</b>	<b>300,0</b>	<b>+18,8</b>	<b>+6,7%</b>
<b>EBITDA (Margine Operativo Lordo)</b>	<b>68,6</b>	<b>80,4</b>	<b>+11,8</b>	<b>+17,2%</b>
<i>EBITDA sul totale ricavi</i>	24,4%	26,8%	+240 bps	
<b>EBIT (Risultato Operativo)</b>	<b>56,3</b>	<b>67,1</b>	<b>+10,9</b>	<b>+19,3%</b>
<i>EBIT sul totale ricavi</i>	20,0%	22,4%	+240 bps	
<b>Utile netto</b>	<b>46,0</b>	<b>60,3</b>	<b>+14,3</b>	<b>+31,0%</b>

**PRINCIPALI FATTI DI RILIEVO**

- **Acquisto del ramo d'azienda di immunodiagnostica e diagnostica molecolare di Focus Diagnostics, Inc.**  
In data 13 maggio 2016 il Gruppo DiaSorin ha completato l'acquisizione del ramo d'azienda di immunodiagnostica e diagnostica molecolare di Focus Diagnostics da Quest Diagnostics Inc. per un importo complessivo pari a \$ 297,8 milioni, a fronte dell'acquisizione di tutte le immobilizzazioni materiali ed immateriali di Focus utilizzate per lo sviluppo, la produzione e la distribuzione dei prodotti di diagnostica molecolare e dei prodotti di immunodiagnostica ELISA, inclusi tra l'altro i diritti di proprietà intellettuale, i contratti ed il portafoglio clienti.
- **Accordo di distribuzione con Beckman Coulter Diagnostics** per la commercializzazione nel mercato statunitense dei test DiaSorin per l'Epatite A, B, C e HIV sul LIAISON XL LAS in connessione ai sistemi di automazione di Beckman Coulter e sul LIAISON XL stand alone.
- **Inizio della commercializzazione del test CLIA Vitamina D 25 OH in Giappone** a seguito dell'approvazione del codice di rimborso da parte delle autorità giapponesi attraverso un accordo di distribuzione esclusivo con Kyowa Medex, azienda diagnostica parte del gruppo Kyowa Hakko Kirin.
- **Lancio del test *Helicobacter pylori IgG* in immunodiagnostica**, per l'identificazione delle infezioni gastro-intestinali su LIAISON e LIAISON XL.
- **Ottenuta l'assegnazione di un contratto** per la realizzazione dei nuovi test sierologici su tecnologia CLIA per l'identificazione di **infezioni causate dal virus Zika** da parte di BARDA (Biomedical Advanced Research and Development Authority), ente federale del Dipartimento americano per la salute.
- **Lancio di 2 nuovi test in diagnostica molecolare:**
  - **AML1-ETO** sull'analizzatore LIAISON IAM per l'individuazione di una delle cause genetiche più comuni di *Leucemia Mieloide Acuta*
  - **Clostridium difficile Direct** sull'analizzatore LIAISON MDX per l'identificazione delle infezioni causate da tale agente patogeno.

**COMMENTO DEI RISULTATI**

Il Consiglio di Amministrazione di DiaSorin S.p.A., riunitosi oggi a Saluggia sotto la Presidenza del Dott. Gustavo Denegri, ha esaminato ed approvato il Bilancio Consolidato del Gruppo al 31 dicembre 2016.

L'andamento dei mercati valutari nel corso del 2016 ha evidenziato un apprezzamento dell'Euro nei confronti di quasi tutte le valute di riferimento del Gruppo.

Euro sostanzialmente in linea, invece, con il Dollaro statunitense ed australiano.

	Dollaro Americano	Yuan Cinese	Sterlina Inglese	Dollaro Australiano	Peso Messicano	Real Brasiliano
Euro	-0,2%	+5,4%	+12,9%	+0,7%	+17,3%	+4,2%



Fonte: Banca d'Italia

**RICAVI CONSOLIDATI**

**Ricavi: € 569,3 milioni nell'esercizio 2016**, in aumento del **14,0%** rispetto a quanto registrato nell'esercizio precedente (+6,4% a tassi di cambio e perimetro costanti):

- **CLIA, al netto della Vitamina D 25 OH: +11,3%** (+13,1% a tassi di cambio e perimetro costanti)
- **Vitamina D 25 OH (CLIA): -2,8%** (-2,6% a tassi di cambio e perimetro costanti)
- **Test RIA e ELISA: -5,9%** (-5,5% a tassi di cambio e perimetro costanti)
- **Strumentazioni e altri ricavi: +8,9%** (+11,1% a tassi di cambio e perimetro costanti)
- **Molecolare: +1,8%** (+0,7% a tassi di cambio e perimetro costanti)
- **Focus<sup>1</sup>: € 44,4 milioni**

Nel corso del 2016 è continuata l'**espansione** della base installata degli **strumenti** ed il successo del LIAISON XL che al 31 dicembre 2016 rappresenta ca. il 42% del totale della base installata.

	UNITÀ AL 31 DICEMBRE 2015	SALDO NETTO UNITÀ NEL 2016	TOTALE UNITÀ AL 31 DICEMBRE 2016
 LIAISON XL	4.044	-45	3.999
 LIAISON	2.292	+571	2.863
<b>TOTALE</b>	<b>6.336</b>	<b>+526</b>	<b>6.862</b>

<sup>1</sup> Ricavi Focus Diagnostics: consolidamento a partire dal 13 maggio 2016

Ricavi per  
aree  
geografiche

Le seguenti tabelle riportano il fatturato consolidato conseguito dal Gruppo suddiviso per area geografica.

Dati in milioni di €	Esercizio			Variazione a perimetro costante		
	2015	2016 a perimetro costante (*)	2016	% a tassi di cambio		
				assoluta	correnti	costanti
Europa e Africa	235,3	246,0	250,5	+10,7	+4,5%	+5,1%
Nord America	127,8	129,4	166,9	+1,6	+1,2%	+1,1%
Asia e Oceania	97,4	107,5	109,3	+10,2	+10,4%	+13,3%
Centro e Sud America	38,7	42,0	42,6	+3,3	+8,6%	+13,9%
<b>Totale a perimetro costante</b>	<b>499,2</b>	<b>524,9</b>	<b>569,3</b>	<b>+25,7</b>	<b>+5,2%</b>	<b>+6,4%</b>
Focus	-	44,4	-	+44,4	-	-
<b>Totale</b>	<b>499,2</b>	<b>569,3</b>	<b>569,3</b>	<b>+70,1</b>	<b>+14,0%</b>	

% di incidenza sul fatturato	2015	2016 a perimetro costante (*)	2016
Europa e Africa	47,1%	46,9%	44,0%
Nord America	25,6%	24,6%	29,3%
Asia e Oceania	19,5%	20,5%	19,2%
Centro e Sud America	7,8%	8,0%	7,5%

(\*) Al fine di agevolare il confronto con l'esercizio precedente viene esposto il 2016 con i ricavi derivanti dal business Focus non allocati alle aree geografiche di destinazione.

I commenti ai ricavi delle vendite di seguito riportati non includono i ricavi derivanti dal business Focus.

### Europa e Africa

Il fatturato nell'esercizio 2016 è pari a **€ 246,0 milioni**, in aumento del 4,5% (+5,1% a cambi costanti) rispetto al 2015.

- **Italia:** -4,1% (mercato di riferimento: -7,5%)<sup>2</sup> con una diminuzione delle vendite di marcatori tumorali, test per la tiroide, metabolismo osseo e Vitamina D. Risultano in crescita, invece, alcune linee di prodotti quali i test per le infezioni gastro-intestinali, epatite, infettività, PCT e Vitamina D 1,25.
- **Germania:** +6,1% (mercato di riferimento: +2,0%)<sup>2</sup> grazie al positivo andamento della Vitamina D 1,25, delle infezioni gastro-intestinali, del pannello infettività e delle malattie prenatali.
- **Francia:** +5,2% (mercato di riferimento: -0,3%)<sup>2</sup> a seguito del positivo andamento delle vendite dei prodotti CLIA al netto della Vitamina D 25 OH, in aumento del 12,4%. Tale crescita risulta particolarmente positiva se confrontata con il trend decrescente del mercato di riferimento.

### Nord America

Il fatturato nell'esercizio 2016 è pari a **€ 129,4 milioni**, in aumento dell'1,2% rispetto al 2015 (+1,1% a cambi costanti).

- **USA:** +1,2% in valuta locale, a seguito della crescita dei prodotti CLIA al netto della Vitamina D 25 OH, in particolare Vitamina D 1,25, infettività, endocrinologia e test per le malattie prenatali.

### Asia e Oceania

Il fatturato nell'esercizio 2016 è pari a **€ 107,5 milioni**, in aumento del 10,4% (+13,3% a cambi costanti).

- **Cina:** +31,4% in valuta locale, a seguito del positivo andamento delle vendite dei prodotti CLIA tra cui i test delle epatiti, delle malattie prenatali, i marcatori tumorali ed i test per la tiroide e infettività. Andamento positivo anche per le vendite dei prodotti Murex.
- **Distributori:** -6,9% (-7,0% a cambi costanti) a causa della diminuzione delle vendite di test RIA e ELISA, solo parzialmente compensata dal positivo andamento dei test CLIA.

<sup>2</sup> Fonte: ultimi dati disponibili EDMA

### Centro e Sud America

Il fatturato nell'esercizio 2016 è pari a € 42,0 milioni, in aumento dell'8,6% (+13,9% a cambi costanti) rispetto al 2015.

- **Brasile:** +6,2% in valuta locale, a seguito della performance positiva del pannello epatiti, dei test di infettività, endocrinologia e del test per la Vitamina D 1,25.
- **Messico:** +23,6% in valuta locale, conseguenza del positivo andamento dei test delle epatiti, delle infettività e delle malattie prenatali, così come delle vendite Murex.
- **Distributori:** +17,9% a cambi costanti, dovuto all'andamento positivo delle vendite di test e di strumenti.

### Ricavi per tecnologia

La successiva tabella riporta l'incidenza percentuale del fatturato per ciascuna tecnologia sui dati consolidati ottenuti dal Gruppo.

% di incidenza sul fatturato	2015	2016 a perimetro costante (*)	2016
Test CLIA	74,4%	75,4%	69,5%
Test RIA e ELISA	13,3%	11,9%	13,5%
Test Molecolari	0,6%	0,6%	5,6%
Strumentazione e altri ricavi	11,7%	12,1%	11,4%

(\*) Al fine di agevolare il confronto con l'esercizio precedente viene esposto il 2016 con i ricavi derivanti dal business Focus non allocati alle tecnologie.

I commenti ai ricavi delle vendite di seguito riportati non includono i ricavi derivanti dal business Focus.

- **Test CLIA:** incremento dell'incidenza pari a 1,0 punti percentuali, a seguito del positivo trend registrato dalle diverse famiglie di test CLIA, al netto della Vitamina D 25 OH.
- **Test RIA e ELISA:** progressiva e fisiologica diminuzione del peso percentuale di entrambe le tecnologie (-1,4 punti percentuali).
- **Strumentazione e altri ricavi:** lieve incremento dell'incidenza percentuale (+0,4 punti percentuali).
- **Test Molecolari:** contribuzione sostanzialmente invariata rispetto al 2015.

GESTIONE  
OPERATIVA

Si riporta di seguito il dettaglio della gestione operativa del Gruppo nel corso dell'esercizio 2016.

MARGINE  
LORDO

**MARGINE LORDO: € 389,2 milioni; +13,8%**, attribuibile all'aumento delle vendite ed al diverso perimetro di consolidamento. Incidenza sul fatturato pari al 68,4%.

## EBITDA

**EBITDA: € 217,3 milioni; +17,5%**, con un'incidenza sul fatturato pari al 38,2% (37,1% nel 2015). Al netto dell'effetto cambio e a parità di perimetro di consolidamento, l'EBITDA cresce del +9,7%, confermando un'incidenza sul fatturato del 38,2%.

## EBIT

**EBIT: €172,6 milioni; +13,6%**, con un'incidenza sul fatturato pari al 30,3%, (30,5% nel 2015). La lieve riduzione tra i due esercizi è interamente attribuibile agli ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali derivanti dall'acquisizione di Focus Diagnostics, il cui peso sul fatturato è pari all'1,4%.

GESTIONE  
FINANZIARIA

**ONERI FINANZIARI NETTI: -€ 4,4 milioni**, rispetto a oneri finanziari netti pari a -€ 1,9 milioni dell'anno precedente; la variazione tra i due esercizi è principalmente dovuta all'impatto sui cambi delle giacenze valutarie ed a maggiori oneri relativi ai debiti finanziari.

## IMPOSTE

Il valore delle **IMPOSTE** dell'esercizio è pari a **€ 55,6 milioni** con un *tax rate* del 33,0%, invariato rispetto al 2015. Depurato dell'impatto della svalutazione delle imposte differite attive a seguito della diminuzione del *tax rate* in Italia e dal pagamento di imposte relative ad anni precedenti, il *tax rate normalizzato* risulta pari al 32,0%. La riduzione rispetto al 2015 è principalmente effetto di una diversa composizione geografica dell'imponibile fiscale all'interno del Gruppo.

UTILE NETTO  
CONSOLIDATO

L'**UTILE NETTO CONSOLIDATO** si attesta a **€ 112,6 milioni; +12,0%** rispetto al 2015 e con un'incidenza sul fatturato pari al 19,8%.

PFN  
CONSOLIDATA

La **POSIZIONE FINANZIARIA NETTA CONSOLIDATA** al **31 dicembre 2016** è positiva per **€ 71,2 milioni**, in diminuzione di € 196,8 milioni rispetto al saldo di fine 2015, principalmente per effetto dell'acquisizione di Focus Diagnostics, avvenuta a maggio 2016.

## FCF

Il **FREE CASH FLOW** di Gruppo nell'**esercizio 2016** è pari a **€ 132,2 milioni**, in aumento di € 24,0 milioni rispetto al 2015.

I **Ricavi netti** di **DiaSorin S.p.A** nel corso del 2016 sono pari a **€ 300,0 milioni**, in crescita del **6,7%** rispetto all'esercizio precedente, a seguito dell'andamento delle vendite:

- **verso le società controllate**, pari a **€ 173,5 milioni**, in aumento del **12,3%**
  - Asia **(+35,8%)**; trainata dagli ottimi risultati della filiale commerciale cinese su tutto il pannello CLIA e la linea MUREX.
  - Centro e Sud America **(+13,0%)**; crescita guidata dall'incremento delle vendite della controllata messicana e alla ripresa del mercato brasiliano.
  - Europa **(+9,8%)**; positivo l'andamento delle vendite in Germania, Francia, Regno Unito e Polonia.
  - Nord America **(-7,6%)**; tale andamento è da imputarsi principalmente alla riduzione del fatturato per strumenti, essendo stato il numero di piazzamenti del 2015 fortemente influenzato dalla partenza del contratto con Quest Diagnostics. Si conferma la costante crescita anno su anno delle vendite dei pannelli infettività e screening prenatale.
- **sul mercato domestico**, pari a **€ 67,9 milioni**, in diminuzione del **4,4%**
  - tale andamento, contenuto se confrontato al contesto generale del mercato riferimento **(-7,5%)<sup>3</sup>**, è dovuto alla riduzione delle vendite di marcatori tumorali e della tiroide ed alla contrazione delle vendite di prodotti di tecnologia RIA e ELISA, ormai marginali per il mercato domestico. Tali riduzioni sono parzialmente compensate dalla crescita delle linee PCT, delle infezioni gastro-intestinali, del pannello Epatite e della Vitamina D 1,25.
- **verso distributori terzi**, pari a **€ 58,7 milioni**, in aumento del **5,3%**
  - Centro e Sud America **(+14,7%)**, Europa e Africa **(+14,4%)**, Asia **(-3,1%)** principalmente a causa di una flessione nelle vendite ai distributori delle regioni dell'Asia Meridionale e Occidentale.

Parallelamente alla crescita del fatturato, i risultati della Capogruppo hanno evidenziato un miglioramento dei principali parametri di profittabilità: l'**EBITDA** dell'esercizio 2016 è pari a **€ 80,4 milioni**, in aumento del **17,2%** e l'**EBIT** è pari a **€ 67,1 milioni**, in aumento del **19,3%**.

L'esercizio si è chiuso per la Capogruppo con un **Utile Netto** pari a **€ 60,3 milioni**, in aumento del **31,0%** rispetto all'esercizio precedente per l'effetto combinato della crescita dell'utile operativo e per i minori oneri finanziari.

La **Posizione Finanziaria Netta** al 31 dicembre 2016 è pari a **+€ 93,4 milioni**, in diminuzione di € 9,6 milioni rispetto al 31 dicembre 2015 a seguito all'acquisizione del Business Focus.

<sup>3</sup> Fonte: ultimi dati disponibili EDMA



Alla luce dell'andamento economico del Gruppo successivamente al 31 dicembre 2016 e sulla base delle possibili evoluzioni dello scenario macroeconomico globale e del settore diagnostico di riferimento, il *management* ritiene che, nel 2017, DiaSorin potrà registrare:

- **Ricavi**: crescita pari a circa +11% a cambi costanti rispetto all'esercizio 2016
- **Margine Operativo Lordo (EBITDA)**: crescita pari a circa +11% a cambi costanti rispetto all'esercizio 2016

La Società ricorda che nel corso del 2016 il tasso di cambio tra le valute Euro e Dollaro Americano si è attestato a 1,11.

\*\*\*

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, dott. Piergiorgio Pedron, dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che, sulla base della propria conoscenza, l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

**Per ulteriori informazioni, si prega di contattare:**

**Riccardo Fava**

Investor Relations & Corporate Communication Senior Director  
Tel. +39.0161.487988  
[riccardo.fava@diasorin.it](mailto:riccardo.fava@diasorin.it)

**Ines Di Terlizzi**

Investor Relator  
Tel. +39.0161.487567  
[ines.diterlizzi@diasorin.it](mailto:ines.diterlizzi@diasorin.it)

## CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

(Dati in migliaia di €)	2015	2016	Variazione	
			assoluta	%
<b>Ricavi delle vendite e prestazioni</b>	<b>499.181</b>	<b>569.312</b>	<b>+70.131</b>	<b>+14,0%</b>
Costo del venduto	(157.284)	(180.160)	-22.876	+14,5%
<b>Margine lordo</b>	<b>341.897</b>	<b>389.152</b>	<b>+47.255</b>	<b>+13,8%</b>
	68,5%	68,4%	-0,1%	
Spese di vendita e marketing	(98.047)	(109.469)	-11.422	+11,6%
Costi di ricerca e sviluppo	(26.158)	(37.718)	-11.560	+44,2%
Spese generali e amministrative	(55.494)	(60.039)	-4.545	+8,2%
<b>Totale spese operative</b>	<b>(179.699)</b>	<b>(207.226)</b>	<b>-27.527</b>	<b>+15,3%</b>
	(36,0)%	(36,4)%	-0,4%	
Altri (oneri) e proventi operativi	(10.197)	(9.315)	+882	-8,6%
<i>di cui non ricorrenti</i>	(2.108)	(5.426)	-3.318	n.s.
<b>Risultato Operativo (EBIT)</b>	<b>152.001</b>	<b>172.611</b>	<b>+20.610</b>	<b>+13,6%</b>
	30,5%	30,3%	-0,2%	
Proventi/(oneri) finanziari	(1.899)	(4.415)	-2.516	n.s.
<b>Risultato ante imposte</b>	<b>150.102</b>	<b>168.196</b>	<b>+18.094</b>	<b>+12,1%</b>
Imposte di periodo	(49.554)	(55.578)	-6.024	+12,2%
<b>Risultato di periodo</b>	<b>100.548</b>	<b>112.618</b>	<b>+12.070</b>	<b>+12,0%</b>
<b>Utile per azione (base)</b>	<b>€ 1,83</b>	<b>€ 2,05</b>	<b>+€ 0,22</b>	<b>+12,0%</b>
<b>Utile per azione (diluito)</b>	<b>€ 1,83</b>	<b>€ 2,04</b>	<b>+€ 0,21</b>	<b>+11,5%</b>
<b>EBITDA <sup>(1)</sup></b>	<b>184.985</b>	<b>217.318</b>	<b>+32.333</b>	<b>+17,5%</b>
	37,1%	38,2%	+1,1%	

(1) L'EBITDA è definito come il "risultato operativo", al lordo degli ammortamenti e svalutazioni delle attività immateriali e materiali. L'EBITDA è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo del Gruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile.

## STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO

<i>(Dati in migliaia di €)</i>	31/12/2015	31/12/2016	Variazioni
Avviamento e Attività immateriali	117.906	357.086	+239.180
Immobili, impianti e macchinari	74.493	92.134	+17.641
Altre attività non correnti	21.175	24.015	+2.840
Capitale circolante netto	143.979	165.046	+21.067
Altre passività non correnti	(38.308)	(46.057)	-7.749
<b>Capitale investito netto</b>	<b>319.245</b>	<b>592.224</b>	<b>+272.979</b>
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>267.913</b>	<b>71.161</b>	<b>-196.752</b>
<b>Patrimonio netto</b>	<b>587.158</b>	<b>663.385</b>	<b>+76.227</b>

## RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO

<i>(Dati in migliaia di €)</i>	2015	2016
<b>Disponibilità liquide e mezzi equivalenti all'inizio del periodo</b>	<b>144.855</b>	<b>212.178</b>
Disponibilità generate dall'attività operativa	138.449	165.597
Disponibilità assorbite dalle attività d'investimento	(30.481)	(34.884)
Disponibilità generate/(assorbite) dalle attività di finanziamento	(8.159)	(5.864)
Acquisizioni di imprese controllate e rami d'azienda	(2.486)	(263.587)
<b>Variazione netta disponibilità liquide prima degli investimenti in attività finanziarie</b>	<b>97.323</b>	<b>(138.738)</b>
Disinvestimenti/(Investimenti) in attività finanziarie	(30.000)	57.028
<b>Variazione netta delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti</b>	<b>67.323</b>	<b>(81.710)</b>
<b>Disponibilità liquide e mezzi equivalenti alla fine del periodo</b>	<b>212.178</b>	<b>130.468</b>

## CONTO ECONOMICO DIASORIN S.P.A.

<i>(Dati in migliaia di €)</i>	2015	2016	Variazione	
			assoluta	%
<b>Ricavi delle vendite e prestazioni</b>	<b>281.261</b>	<b>300.014</b>	<b>+18.753</b>	<b>+6,7%</b>
Costo del venduto	(155.233)	(158.707)	-3.474	+2,2%
<b>Margine lordo</b>	<b>126.028</b>	<b>141.307</b>	<b>+15.279</b>	<b>+12,1%</b>
	44,8%	47,1%	+2,3%	
Spese di vendita e marketing	(28.655)	(27.877)	+778	-2,7%
Costi di ricerca e sviluppo	(13.295)	(14.547)	-1.252	+9,4%
Spese generali e amministrative	(26.761)	(28.455)	-1.694	+6,3%
<b>Totale spese operative</b>	<b>(68.711)</b>	<b>(70.879)</b>	<b>-2.168</b>	<b>+3,2%</b>
	(24,4)%	(23,6)%	+0,8%	
Altri (oneri) e proventi operativi	(1.044)	(3.297)	-2.253	n.s.
<i>di cui non ricorrenti</i>	<i>(945)</i>	<i>(2.225)</i>	<i>-1.280</i>	<i>n.s.</i>
<b>Risultato Operativo (EBIT)</b>	<b>56.273</b>	<b>67.131</b>	<b>+10.858</b>	<b>+19,3%</b>
	20,0%	22,4%	+2,4%	
Proventi/(oneri) finanziari	6.089	15.027	+8.938	n.s.
<b>Risultato ante imposte</b>	<b>62.362</b>	<b>82.158</b>	<b>+19.796</b>	<b>+31,7%</b>
Imposte di esercizio	(16.358)	(21.878)	-5.520	+33,7%
<b>Risultato di esercizio</b>	<b>46.004</b>	<b>60.280</b>	<b>+14.276</b>	<b>+31,0%</b>
<b>EBITDA <sup>(1)</sup></b>	<b>68.615</b>	<b>80.411</b>	<b>+11.796</b>	<b>+17,2%</b>
	24,4%	26,8%	+2,4%	

(1) L'EBITDA è definito come il "risultato operativo", al lordo degli ammortamenti e svalutazioni delle attività immateriali e materiali. L'EBITDA è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo del Gruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile.

## STATO PATRIMONIALE DIASORIN S.P.A.

<i>(Dati in migliaia di €)</i>	<b>31/12/2015</b>	<b>31/12/2016</b>	<b>Variazioni</b>
Avviamento e Attività immateriali	59.995	76.274	+16.279
Immobili, impianti e macchinari	30.027	30.156	+129
Partecipazioni	100.246	100.737	+491
Altre attività non correnti	4.836	5.096	+260
Capitale circolante netto	100.239	108.946	+8.707
Altre passività non correnti	(7.887)	(12.444)	-4.557
<b>Capitale investito netto</b>	<b>287.456</b>	<b>308.765</b>	<b>+21.309</b>
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>102.986</b>	<b>93.426</b>	<b>-9.560</b>
<b>Patrimonio netto</b>	<b>390.442</b>	<b>402.191</b>	<b>+11.749</b>

## RENDICONTO FINANZIARIO DIASORIN S.P.A.

<i>(Dati in migliaia di €)</i>	<b>2015</b>	<b>2016</b>
<b>Disponibilità liquide e mezzi equivalenti all'inizio del periodo</b>	<b>68.033</b>	<b>82.699</b>
Disponibilità generate dall'attività operativa	48.339	57.260
Disponibilità assorbite dalle attività d'investimento	(14.620)	(13.153)
Disponibilità generate/(assorbite) dalle attività di finanziamento	10.947	(66.765)
Acquisizioni di imprese controllate e rami d'azienda	-	(18.203)
<b>Variazione netta disponibilità liquide prima degli investimenti in attività finanziarie</b>	<b>44.666</b>	<b>(40.861)</b>
Disinvestimenti/(Investimenti) in attività finanziarie	(30.000)	30.000
<b>Variazione netta delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti</b>	<b>14.666</b>	<b>(10.861)</b>
<b>Disponibilità liquide e mezzi equivalenti alla fine del periodo</b>	<b>82.699</b>	<b>71.838</b>