

**DIASORIN PRESENTA IL PIANO INDUSTRIALE 2017-2019**

**CRESCITA DEL BUSINESS SU ENTRAMBE LE TECNOLOGIE DEL GRUPPO: IMMUNODIAGNOSTICA E DIAGNOSTICA MOLECOLARE**

**CONFERMATA L'OTTIMA PERFORMANCE FINANZIARIA E LA FORTE CAPACITÀ DI GENERAZIONE DI CASSA**

**PRESENTAZIONE DI UN PIANO CHE, OLTRE AI PROSSIMI TRE ANNI, DELINEA ALCUNE LINEE DI SVILUPPO CHE GUIDERANNO LE CRESCITA DEL GRUPPO NEL PIÙ LUNGO TERMINE**

***"SPECIALTY IS IN OUR DNA"***

26 giugno 2017 - Milano - **DiaSorin** (FTSE Italia Mid Cap: DIA) presenta il nuovo **piano industriale per il triennio 2017-2019**, declinato nei mercati di riferimento del Gruppo: **l'immunodiagnostica** e la **diagnostica molecolare**.

L'**innovazione e lo sviluppo di test di specialità** rimangono i **driver** principali della crescita di DiaSorin, che si pone l'obiettivo di incrementare la propria offerta di menù prodotti e piattaforme tecnologiche, facendo leva sulla disponibilità del **più ampio** portafoglio al mondo di test di specialità **CLIA**, sulla recente acquisizione del Business di Diagnostica Molecolare Focus e su **collaborazioni strategiche e commerciali** con primari player del mercato diagnostico.

DiaSorin conferma il proseguimento dello sviluppo della piattaforma **LIAISON XS**, che vedrà il lancio entro il triennio coperto dal piano, il nuovo analizzatore pensato per i **laboratori di piccola-media dimensione**, con una strategia rivolta in primis al mercato statunitense e cinese e, in secondo luogo, a quello europeo.

L'acquisizione del Business Focus, completata a Maggio del 2016, ha permesso al Gruppo di espandere la propria presenza nel segmento della **diagnostica molecolare**, che si affianca quindi a quello dell'immunodiagnostica, in cui DiaSorin ha dimostrato negli ultimi anni di essere un player di primaria importanza.

Facendo leva sulle competenze e sulle tecnologie di primissimo livello acquisite, DiaSorin intende **crescere** all'interno del mercato molecolare attraverso **strategie differenti** pensate **per le diverse geografie** di riferimento:

- **Stati Uniti** - sviluppo ed espansione dell'offerta di test di **specialità e differenzianti** rispetto all'offerta disponibile, perseguendo la strategia dimostratasi già vincente nel mercato immunodiagnostico.
- **Europa** - sviluppo di un **pannello di test** rivolto al mercato del **post trapianto**, facendo leva sull'attuale posizionamento di leader immunodiagnostico in questa tipologia di laboratori e sulla mancanza di una offerta completa ed automatizzata in grado di rispondere in maniera efficace alle esigenze di questi clienti. Tale offerta sarà accompagnata dallo sviluppo di una nuova **piattaforma di estrazione** sviluppata in collaborazione con **Tecan**.

## GUIDANCE AL 2019 A TASSI DI CAMBIO 2016

€/MLN	2016A	2019E	CAGR (*)
<b>RICAVI</b>	<b>569</b>	<b>~ 735</b>	<b>~ +9%</b>
TEST CLIA	396	~ 500	~ +8%
TEST ELISA	77	~ 70	~ -3%
TEST MOLECOLARI	32    ~ 52 (**)	~ 87	~ +40%    ~ +18% (**)
STRUMENTAZIONI E ALTRI RICAVI	65	~ 78	~ +6%
<b>EBITDA (MARGINE OPERATIVO LORDO)</b>	<b>217</b>	<b>280-285</b>	<b>~ +9%</b>
EBITDA MARGIN	38,2%	~ 38,5%	
TAX RATE	33,0%	~ 30%	
<b>UTILE NETTO</b>	<b>113</b>	<b>155-160</b>	<b>~ +12%</b>
UTILE NETTO SUI RICAVI	19,8%	~ 21,5%	
<b>FREE CASH FLOW CUMULATO</b>		<b>~ 445-455</b>	

Tasso di cambio €/US\$ = 1,1

(\*) Differenza di perimetro di consolidamento: acquisizione del business Focus completata a Maggio 2016

(\*\*) Outlook gestionale: include le vendite molecolari del business Focus per l'intero esercizio 2016; Crescita calcolata sull'intero esercizio 2016

A seguito dell'importante generazione di cassa prevista nell'arco di piano, DiaSorin conferma il proprio interesse verso opportunità di crescita per linee esterne, con particolare interesse verso realtà che consentano al Gruppo di espandere la propria base clienti, la presenza in aree geografiche ritenute rilevanti nonché di ampliare il menù dei propri test.

Carlo Rosa, CEO di DiaSorin Group, ha commentato: *"Il Piano Industriale che presentiamo oggi davanti alla comunità finanziaria, delinea le iniziative strategiche ed i driver di crescita del futuro di DiaSorin.*

*Nella nostra visione di lungo periodo abbiamo in cantiere progetti importanti, sia nell'immunodiagnostica che nella diagnostica molecolare. Progetti che richiederanno l'impegno di tutti i collaboratori del Gruppo per affermare sempre più il fatto di essere un leader mondiale della diagnostica.*

*Il cliente prima di tutto e quindi la continua sfida della ricerca e dell'innovazione saranno ancora una volta fondamentali per consentire a DiaSorin di rispondere in maniera efficace alle richieste ed alle necessità che ci verranno fornite dal mercato.*

*Tutto senza dimenticare la crescita finanziaria, la sostenibilità dei nostri margini e la volontà di crescere anche per linee esterne".*

**Informazioni aggiuntive**

Ulteriori dettagli verranno forniti oggi durante la presentazione del Piano Industriale che si terrà a Palazzo Lombardia a Milano a partire dalle 14:30 CET, 13:30 GMT, 8:30 orario costa est americana.

L'agenda dell'Investor Day è disponibile sul sito DiaSorin nella sezione Investor Relations all'indirizzo [www.diasorin.com](http://www.diasorin.com).

Sarà disponibile un live streaming della Presentazione del Piano Industriale per il quale è richiesta registrazione via email all'indirizzo [ir@diasorin.it](mailto:ir@diasorin.it)

Registrazione e transcript dell'evento saranno disponibili sul sito DiaSorin nella sezione Investor Relations all'indirizzo [www.diasorin.com](http://www.diasorin.com).

**Per ulteriori informazioni, si prega di contattare:****Riccardo Fava**

Investor Relations & Corporate Communication Senior Director  
Tel. +39.0161.487988  
[riccardo.fava@diasorin.it](mailto:riccardo.fava@diasorin.it)

**Ines Di Terlizzi**

Investor Relator  
Tel. +39.0161.487567  
[ines.diterlizzi@diasorin.it](mailto:ines.diterlizzi@diasorin.it)