

Saluggia, 11 novembre 2011

Il CDA di DIASORIN S.p.A. approva i risultati del 3° trimestre 2011**Sintesi dei risultati**

DiaSorin ha chiuso il terzo trimestre 2011 con un fatturato in crescita del 3,9%, a cambi costanti e al netto della cessione magazzino Murex¹

Continua l'impegno del Gruppo in termini di:

- Allargamento base installata: +143 unità terzo trimestre, unità complessive 4.055
- Ricerca e Sviluppo: prodotti e tecnologie

Dati in milioni di €	3° trimestre 2011	3° trimestre 2010	Variazione	
			assoluta	%
Ricavi netti consolidati senza cessione magazzino Murex	105,2	105,1	+0,1	+0,1% ^{a)}
Cessione magazzino Murex	-	3,0		
Ricavi netti consolidati	105,2	108,0	-2,9	-2,7% ^{b)}
EBITDA (Margine Operativo Lordo)	44,7	44,5	+0,2	+0,6%
<i>EBITDA margin</i>	42,6%	41,2%	+1,4%	
EBIT (Risultato Operativo)	38,0	38,5	-0,5	-1,4%
<i>EBIT margin</i>	36,1%	35,7%	+0,5%	
Utile netto consolidato	20,9	24,3	-3,3	-13,8%

(a) % a parità di tassi di cambi e ad esclusione dai dati 2010 cessione prima dotazione magazzino Murex: +3,9%

(b) % a parità di tassi di cambi: +1,0%

Dati in milioni di €	1.01 - 30.09 2011	1.01 - 30.09 2010	Variazione	
			assoluta	%
Ricavi netti consolidati senza cessione magazzino Murex	332,3	292,3	+40,0	+13,7% ^(a)
Cessione magazzino Murex	-	3,0		
Ricavi netti consolidati	332,3	295,2	+37,1	+12,5% ^(b)
EBITDA (Margine Operativo Lordo)	146,2	124,9	+21,3	+17,0%
<i>EBITDA margin</i>	44,0%	42,3%	+1,7%	
EBIT (Risultato Operativo)	126,4	109,5	+16,9	+15,4%
<i>EBIT margin</i>	38,0%	37,1%	+0,9%	
Utile netto consolidato	77,3	67,3	+10,0	+14,9%

(a) % a parità di tassi di cambi e ad esclusione dai dati 2010 cessione prima dotazione magazzino Murex: +16,2%

(b) % a parità di tassi di cambi: +15,0%

Il Consiglio di Amministrazione di DiaSorin S.p.A., riunitosi oggi a Saluggia sotto la Presidenza del dott. Gustavo Denegri, ha esaminato ed approvato i risultati consolidati del terzo trimestre 2011.

Il medesimo Consiglio ha, inoltre, approvato la nomina del dott. Pier Luigi De Angelis quale dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili ai sensi dell'art. 154bis del T.U.F.

Commento dei risultati

I Ricavi netti consolidati nel terzo trimestre 2011 sono pari a € 105,2 milioni, in crescita del 3,9% a cambi costanti e al netto della cessione del magazzino Murex, rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente. A tassi di cambi correnti, i ricavi del trimestre risultano in linea con il 2010.

Ricavi netti consolidati

Nei primi nove mesi del 2011, i ricavi netti consolidati sono pari a € 332,3 milioni ed evidenziano una crescita di € 40,0 milioni, pari al 16,2% a cambi costanti e al netto della cessione del magazzino Murex, rispetto al dato del 30 settembre 2010.

¹ Esclusione dal dato del 2010 di € 3 milioni relativi alla cessione della prima dotazione di magazzino Murex ai distributori Abbott

L'andamento delle vendite è conseguenza dei seguenti fattori:

- Base installata unità LIAISON in continua espansione
 - Nuove unità 3° trimestre 2011: 143
 - Nuove unità da inizio 2011: 414²
 - Unità complessive al 30 settembre 2011: 4.055

- Continua crescita di prodotti ad alta marginalità in specifiche aree cliniche
 - Malattie materno fetali
 - Infettività

- Aumento vendite prodotti CLIA
 - 3° trimestre 2011 rispetto allo stesso periodo del 2010: +4,8%
 - Crescita cumulata per il periodo: +14,6%

Tali risultati consolidano la crescita della base installata e del trend positivo del pannello screening malattie materno fetali e dell'infettività, mentre sono influenzati dal rallentamento delle vendite nel mercato nordamericano, presumibilmente a seguito della crisi macroeconomica che ha ridotto il numero delle visite presso i medici di base, negli Stati Uniti coperte da assicurazioni private, e del raggiungimento di un elevato livello di penetrazione del mercato, in particolare della Vitamina D.

² Tale numero non include 36 analizzatori di nuova generazione LIAISON XL già presso i clienti ed in fase di validazione

Ricavi per
aree
geografiche

Le seguenti tabelle riportano il fatturato consolidato conseguito dal Gruppo DiaSorin suddiviso per area geografica. A causa dei flussi logistici richiesti dall'utilizzo di filiali di Abbott per la distribuzione di prodotti MUREX, non è stato possibile rappresentare nel dettaglio la ripartizione di tale fatturato per area geografica di destinazione.

Per rendere omogenei e confrontabili i dati, i ricavi Murex sono esposti separatamente rispetto alla ripartizione geografica del business tradizionale DiaSorin.

Pertanto, i commenti relativi ai ricavi delle vendite e delle prestazioni per area geografica sono riferiti al solo business DiaSorin.

Dati in milioni di €	3° trimestre 2011	3° trimestre 2010	Variazione		
			assoluta	% a tassi di cambio	
				correnti	costanti
Europa e Africa	44,6	41,7	+2,9	+7,0%	+7,3%
Centro e Sud America	6,8	6,0	+0,8	+13,3%	+17,1%
Asia e Oceania	11,0	9,1	+1,9	+21,2%	+23,5%
Nord America	33,7	38,7	-5,0	-12,9%	-4,5%
Totale senza Murex	96,1	95,4	+0,6	+0,7%	+4,7%
Murex	9,1	9,6	-0,5	-5,6%	-4,0%
Totale complessivo senza cessione magazzino Murex	105,2	105,1	+0,1	+0,1%	+3,9%
Cessione magazzino Murex	-	3,0	-3,0		
Totale complessivo	105,2	108,0	-2,9	-2,7%	+1,0%

Dati in milioni di €	1.01 - 30.09 2011	1.01 - 30.09 2010	Variazione		
			assoluta	% a tassi di cambio	
				correnti	costanti
Europa e Africa	142,6	130,7	+11,9	+9,1%	+9,0%
Centro e Sud America	24,3	18,1	+6,2	+34,4%	+33,2%
Asia e Oceania	32,1	23,1	+9,0	+39,0%	+40,8%
Nord America	106,3	109,7	-3,4	-3,1%	+3,6%
Totale senza Murex	305,3	281,6	+23,7	+8,4%	+11,1%
Murex	27,0	10,7	+16,3	(a)	
Totale complessivo senza cessione magazzino Murex	332,3	292,3	+40,0	+13,7%	+16,2%
Cessione magazzino Murex	-	3,0	-3,0		
Totale complessivo	332,3	295,2	+37,1	+12,5%	+15,0%

(a) il business Murex è stato acquisito in data 1 giugno 2010 e pertanto i due periodi di riferimento non sono comparabili

▪ Europa e Africa

Il fatturato realizzato nei paesi europei e africani è cresciuto nel terzo trimestre 2011 del 7,0% (+7,3% a parità di tassi di cambio) e nei primi nove mesi 2011 del 9,1% (+9,0% a parità di tassi di cambio).

Tra le ragioni all'origine della performance registrata nella regione nel terzo trimestre 2011, vanno segnalati i tassi di crescita del fatturato delle seguenti filiali:

- Israele: +20,9%
- Germania: +11,5%
- Italia: +4,9%
- Distributori³: +13,5%

³ vendite effettuate nei mercati in cui il Gruppo non è presente in maniera diretta

▪ **Nord America**

Il fatturato realizzato nel mercato nordamericano è diminuito nel terzo trimestre 2011 del 12,9%, principalmente per il fattore esogeno del deprezzamento del Dollaro Statunitense nei confronti dell'Euro.

A cambi costanti la differenza è, difatti, pari al -4,5%, quasi completamente imputabile alla riduzione dei prezzi di vendita dei prodotti Vitamina D, conseguente al rinnovo dei contratti a lungo termine con i principali clienti.

Il mercato statunitense presenta altresì una contrazione delle visite presso i medici di base, determinata, presumibilmente, dalla crisi macroeconomica e dalla disoccupazione, con la conseguente contrazione nelle coperture delle assicurazioni private fornite ai dipendenti.

Il rallentamento delle vendite nell'ultimo trimestre in esame consegna, per i primi nove mesi del 2011, ricavi complessivi nella regione pari a € 106,3 milioni (-3,1% rispetto allo stesso periodo del 2010, +3,6% a parità di tassi di cambio, scontando un effetto cambio pari al 6,7%).

▪ **Centro e Sud America**

Il fatturato realizzato nel mercato latinoamericano, al netto dei ricavi derivanti dalla linea di prodotti Murex, è cresciuto del 13,3% nel terzo trimestre 2011 (+17,1% a parità di tassi di cambio) e del 34,4% nei primi nove mesi 2011 (+33,2% a parità di tassi di cambio).

Tra le ragioni all'origine della performance registrata nella regione, vanno segnalati i tassi di crescita del fatturato delle seguenti filiali:

- Brasile: +6,3% nel terzo trimestre 2011 (+8,9% a tassi di cambio costanti) e +35,1 % nei primi nove mesi 2011, per effetto di due fattori prevalenti:
 - Assegnazione di una gara pubblica di prodotti ELISA
 - Incremento delle vendite CLIA (tecnologia LIAISON), con particolare riferimento alla Vitamina D ed alle famiglie di prodotti legati all'infettività e alle malattie materno-fetali
- Messico: +17,3% nel terzo trimestre 2011 (+23,4% a parità di tassi di cambio) e +22,6% nei primi nove mesi 2011
- Distributori⁴: +36% nel terzo trimestre 2011 e +54,7% nei primi nove mesi 2011

▪ **Asia e Oceania**

Il fatturato realizzato nell'area Asia e Oceania nel terzo trimestre 2011, al netto dei prodotti Murex, è incrementato del 21,2%, raggiungendo € 11 milioni (+23,5% a parità di tassi di cambio).

I ricavi nei primi nove mesi 2011, al netto dei prodotti Murex ed includendo la filiale DiaSorin Australia, si attestano a € 32,1 milioni, in incremento del 39% rispetto al 2010 (+40,8% a parità di tassi di cambio), con particolare evidenza sulle seguenti performance:

- Cina: +36,1% nel terzo trimestre 2011 (+40,5% a parità di tassi di cambio); +37,1% nei primi nove mesi 2011 (+40% a parità di tassi di cambio)
- Distributori: +22% nei primi nove mesi 2011

⁴ vendite effettuate nei mercati in cui il Gruppo non è presente in maniera diretta

Ricavi per tecnologia

Le successive tabelle riportano l'incidenza percentuale del fatturato per ciascuna tecnologia sui dati consolidati realizzati dal Gruppo per il terzo trimestre ed i primi nove mesi del 2011 e 2010. Per rendere omogenei e confrontabili i dati, vengono escluse le vendite relative ai prodotti Murex, interamente basati su tecnologia ELISA, rispetto ai periodi corrispondenti del 2010.

<i>% di incidenza sul fatturato</i>	3° trimestre 2011	3° trimestre 2010
RIA	4,3%	5,2%
ELISA	11,8%	15,1%
CLIA	73,7%	70,8%
Strumentazione e altri ricavi	10,2%	8,9%

Nel corso del terzo trimestre 2011, i ricavi generati su tecnologia CLIA hanno registrato un incremento del 4,8% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente, assestandosi al 73,7% sul fatturato complessivo.

L'inclusione del fatturato dei prodotti Murex nell'analisi per tecnologia, porterebbe l'incidenza dei prodotti ELISA sul fatturato complessivo dall'11,8% al 19,1%.

<i>% di incidenza sul fatturato</i>	1.01 - 30.09 2011	1.01 - 30.09 2010
RIA	4,5%	5,7%
ELISA	12,1%	15,6%
CLIA	73,3%	69,4%
Strumentazione e altri ricavi	10,1%	9,3%

Al 30 settembre 2011, i ricavi generati su tecnologia CLIA hanno registrato una crescita pari al 14,6% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente, portando il peso della tecnologia CLIA al termine dei primi nove mesi del 2011 al 73,3% del fatturato.

L'inclusione del fatturato dei prodotti Murex nell'analisi per tecnologia, porterebbe l'incidenza dei prodotti ELISA sul fatturato complessivo dal 12,1% al 19,1%.

EBITDA

L'**EBITDA**⁵ nel terzo trimestre 2011 è pari a € 44,7 milioni, +€ 0,2 milioni rispetto a € 44,5 milioni del terzo trimestre 2010 (+0,6%), con un'incidenza sul fatturato del 42,6% (41,2% dell'esercizio precedente).

Al 30 settembre 2011, l'EBITDA si attesta a € 146,2 milioni, +€ 21,3 milioni rispetto a € 124,9 milioni a settembre 2010 (+17,0%) ed equivalente al 44,0% del fatturato (42,3% dei primi nove mesi 2010).

EBIT

L'**EBIT**⁶ nel terzo trimestre 2011 è pari a € 38 milioni, -€ 0,5 milioni rispetto a € 38,5 milioni del terzo trimestre 2010 (-1,4%), con un'incidenza sul fatturato del 36,1% (35,7% dell'esercizio precedente).

Al 30 settembre 2011, l'EBIT è pari a € 126,4 milioni, +€ 16,9 milioni rispetto a € 109,5 milioni del corrispondente periodo nel 2010 (+15,4%) ed equivalente al 38,0% del fatturato (37,1% dei primi nove mesi del 2010).

Gestione finanziaria

Per quanto concerne la **gestione finanziaria**, il terzo trimestre 2011 ha registrato oneri finanziari netti pari a € 3,5 milioni (proventi finanziari netti per € 1,1 milioni nello stesso periodo dell'anno precedente), portando il cumulato al 30 settembre 2011 a oneri finanziari netti per € 2,6 milioni (proventi finanziari netti per € 0,5 milioni nel 2010). La differenza rispetto all'anno precedente è principalmente ascrivibile ai seguenti fattori:

- **Contabilizzazione fair value dei contratti di vendita a termine di dollari:** -€ 1,6 milioni nel terzo trimestre 2011 e -€ 1,0 milioni al 30 settembre 2011 (-€ 0,1 milioni sui contratti estinti nel terzo trimestre 2011 e +€ 1,1 milioni al 30 settembre 2011)
- **Diverso andamento delle differenze cambio:** -€ 1,1 milioni nel terzo trimestre 2011, con particolare riferimento al saldo di cash pooling della controllata statunitense e -€ 0,6 milioni al 30 settembre 2011 riconducibili all'incasso del dividendo della controllata statunitense

Da segnalare che il fair value degli strumenti finanziari di cui sopra e le differenze cambio negative non realizzate sono di natura valutativa e pertanto non generano alcuna uscita di cassa.

Tra gli interessi e altri oneri finanziari vanno evidenziate le seguenti commissioni su operazioni di factoring:

- Terzo trimestre 2011: € 0,5 milioni (€ 0,2 milioni nel terzo trimestre 2010)
- Primi nove mesi 2011: € 1,3 milioni (€ 0,7 milioni al 30 settembre 2010), per effetto di un numero maggiore di cessioni effettuate dalla Capogruppo anche a fronte di crediti pregressi

Gestione fiscale

Nel corso del terzo trimestre 2011 sono state contabilizzate imposte per € 13,6 milioni che ne portano l'ammontare al 30 settembre 2011 a € 46,4 milioni (€ 42,8 milioni nello scorso esercizio) pari ad un'incidenza fiscale del 37,5% (38,9% nello stesso periodo del 2010).

Utile netto consolidato

L'**Utile netto consolidato** nel terzo trimestre 2011, è pari a € 20,9 milioni, in riduzione del 13,8% rispetto ai € 24,3 milioni del terzo trimestre 2010.

Al 30 settembre 2011, l'utile netto consolidato, pari a € 77,3 milioni, è in crescita di € 10 milioni (+14,9%) rispetto al dato dei primi nove mesi del 2010 (€ 67,3 milioni).

Posizione Finanziaria Netta consolidata

La **Posizione Finanziaria Netta consolidata** al 30 settembre 2011 è positiva per € 43,8 milioni, in incremento di circa € 10,7 milioni rispetto al saldo di fine 2010 (+€ 33,1 milioni).

Nel corso dei primi nove mesi del 2011 sono state realizzate uscite di cassa principalmente a servizio dei seguenti fattori:

- **Pagamento imposte:** € 45,5 milioni, in particolare:
 - imposte sul reddito delle controllate statunitense e sudafricana
 - versamento della ritenuta d'acconto sui dividendi percepiti da DiaSorin S.p.A.
- **Acquisto di azioni proprie:** € 25,1 milioni
- **Erogazione dividendi:** € 22,0 milioni (€ 11,0 milioni nel 2010)

⁵ EBITDA = Margine Operativo Lordo

⁶ EBIT = Risultato Operativo

Rinnovo accordo con Cardinal Health

Nel mese di ottobre, DiaSorin e Cardinal Health, società americana di eccellenza nella fornitura di servizi per la salute, hanno rinnovato l'accordo in essere, reciprocamente esclusivo, per la distribuzione degli strumenti e dei test diagnostici DiaSorin negli Stati Uniti.

Sulla base del successo ottenuto dalla collaborazione intercorsa negli ultimi anni, l'accordo, siglato per la prima volta nel 2006, è stato rinnovato per altri tre anni, fino alla fine del 2014.

Secondo quanto previsto dall'accordo, Cardinal Health fornirà ai laboratori gli strumenti LIAISON® e LIAISON XL® unitamente ai test di immunodiagnostica di DiaSorin, considerati parametri di riferimento sul mercato americano. DiaSorin sarà inoltre l'unico fornitore di Cardinal Health per il test per la determinazione della Vitamina D sul tale mercato.

4 ottobre 2011: Delibera assembleare per acquisto di azioni ordinarie della Società

In data 4 ottobre 2011, l'Assemblea ha deliberato di autorizzare, ai sensi e per gli effetti dell'art. 2357 c.c., l'acquisto, in una o più volte, per il periodo di 18 mesi a far data dalla deliberazione, di azioni ordinarie della Società, fino ad un massimo che, tenuto conto delle azioni ordinarie di volta in volta detenute in portafoglio dalla Società, non sia complessivamente superiore al limite massimo stabilito dalla normativa pro tempore applicabile, dando mandato al Consiglio di Amministrazione di individuare l'ammontare di azioni da acquistare in relazione alle finalità consentite anteriormente all'avvio di ciascun singolo programma di acquisto, ad un corrispettivo che non sia superiore al prezzo più elevato tra il prezzo dell'ultima operazione indipendente e il prezzo dell'offerta indipendente più elevata corrente nelle sedi di negoziazione dove viene effettuato l'acquisto, fermo restando che il corrispettivo unitario non potrà comunque essere inferiore nel minimo del 20% e superiore nel massimo del 15% rispetto alla media aritmetica dei prezzi ufficiali registrati dal titolo DiaSorin S.p.A. nei dieci giorni di borsa aperta antecedenti ogni singola operazione di acquisto.

17 ottobre 2011: Annuncio intenzione a procedere all'avvio del programma di acquisto di azioni proprie della Società

In data 17 ottobre 2011, la Società rende nota l'intenzione di volere procedere all'avvio del programma di acquisto di azioni proprie secondo le finalità, disposizioni e nei termini autorizzati dall'Assemblea degli Azionisti del 4 ottobre 2011. L'acquisto sarà effettuato per una prima tranche di azioni ordinarie della Società corrispondente ad un controvalore massimo di € 20.000.000,00 (ventimilioni), entro il termine di 18 mesi dalla data della anzidetta delibera assembleare.

L'acquisto avverrà ad un corrispettivo unitario non inferiore nel minimo del 20% e non superiore nel massimo del 15% rispetto alla media aritmetica dei prezzi ufficiali registrati dal titolo DiaSorin S.p.A. nei dieci giorni di borsa aperta antecedenti ogni singola operazione di acquisto.

Alla data del presente comunicato stampa, sono state acquistate 717.000 azioni proprie, per un totale di € 17,890 milioni.

17-20 ottobre 2011: Investor Day del Gruppo nelle piazze finanziarie Milano, Londra e New York

Il top management del Gruppo ha incontrato la comunità finanziaria sulle piazze di Milano, Londra e New York, fornendo le indicazioni sul piano di business 2012-2015, con particolare attenzione ai nuovi asset di crescita dei prossimi quattro esercizi. La documentazione è disponibile sul sito internet della società (www.diasorin.it).

Prevedibile
evoluzione
della
gestione

L'andamento economico del Gruppo DiaSorin successivamente al 30 settembre 2011 si conferma positivo, nonostante la persistenza di un contesto macro economico complesso e difficoltoso.

Il management ritiene che, anche nel 2011, DiaSorin potrà registrare una crescita del fatturato a doppia cifra ed un ulteriore miglioramento della profittabilità:

- **Ricavi:** previsione su base annua intorno a € 450 milioni (crescita intorno all'11% rispetto allo scorso anno; circa +13% a tassi di cambio comparabili)
- **EBITDA (Margine Operativo Lordo):** intorno a € 200 milioni (crescita del 20% circa rispetto allo scorso anno; circa 23% a tassi di cambio costanti), equivalente ad un'incidenza sul fatturato di circa il 44% (41% nel 2010).

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, dott. Andrea Alberto Senaldi, dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che, sulla base della propria conoscenza, l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

INVESTOR RELATIONS

Tel +39.02.96474567

laura.villa@diasorin.it**EXTERNAL RELATIONS**

Tel +39.0161/487988

riccardo.fava@diasorin.it**UFFICIO STAMPA**

Tel +39.335.5901402

c.mailander@mailander.it

CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

(Dati in migliaia di €)	3° trimestre (*)			
	2011	2010	Variazioni	%
Ricavi delle vendite e prestazioni	105.156	108.026	-2.870	-2,7%
Costo del venduto	(30.412)	(33.906)	+3.494	-10,3%
Margine lordo	74.744	74.120	+624	+0,8%
	71,1%	68,6%	+2,5%	
Spese di vendita e marketing	(18.734)	(17.380)	-1.354	+7,8%
Costi di ricerca e sviluppo	(5.028)	(4.997)	-31	+0,6%
Spese generali e amministrative	(11.480)	(11.534)	+54	-0,5%
Totale spese operative	(35.242)	(33.911)	-1.331	+3,9%
	(33,5)%	(31,4)%	-2,1%	
Altri (oneri) e proventi operativi	(1.513)	(1.678)	+165	-9,8%
<i>di cui non ricorrenti</i>	-	(20)	+20	n.s.
Risultato Operativo (EBIT)	37.989	38.531	-542	-1,4%
	36,1%	35,7%	+0,5%	
Proventi/(oneri) finanziari	(3.455)	1.077	-4.532	-420,8%
Risultato ante imposte	34.534	39.608	-5.074	-12,8%
Imposte del periodo	(13.608)	(15.334)	+1.726	-11,3%
Risultato di periodo	20.926	24.274	-3.348	-13,8%
EBITDA ⁽¹⁾	44.744	44.496	+248	+0,6%
	42,6%	41,2%	+1,4%	

(*) Dati non sottoposti a revisione contabile

(1) L'EBITDA è definito come il "risultato operativo", al lordo degli ammortamenti delle attività immateriali e degli ammortamenti delle attività materiali. L'EBITDA è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo del Gruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile.

CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

(Dati in migliaia di €)	1.01 - 30.09 (*)			
	2011	2010	Variazioni	%
Ricavi delle vendite e prestazioni	332.289	295.238	+37.051	+12,5%
Costo del venduto	(93.266)	(86.473)	-6.793	+7,9%
Margine lordo	239.023	208.765	+30.258	+14,5%
	71,9%	70,7%	+1,2%	
Spese di vendita e marketing	(58.088)	(50.380)	-7.708	+15,3%
Costi di ricerca e sviluppo	(15.742)	(13.654)	-2.088	+15,3%
Spese generali e amministrative	(33.508)	(29.748)	-3.760	+12,6%
Totale spese operative	(107.338)	(93.782)	-13.556	+14,5%
	(32,3)%	(31,8)%	-0,5%	+1,7%
Altri (oneri) e proventi operativi	(5.327)	(5.518)	+191	-3,5%
<i>di cui non ricorrenti</i>	-	(1.654)	+1.654	n.s.
Risultato Operativo (EBIT)	126.358	109.465	+16.893	+15,4%
	38,0%	37,1%	+0,9%	
Proventi/(oneri) finanziari	(2.648)	537	-3.185	-593,1%
Risultato ante imposte	123.710	110.002	+13.708	+12,5%
Imposte del periodo	(46.427)	(42.751)	-3.676	+8,6%
Risultato di periodo	77.283	67.251	+10.032	+14,9%
EBITDA ⁽¹⁾	146.173	124.882	+21.291	+17,0%
	44,0%	42,3%	+1,7%	

(*) Dati non sottoposti a revisione contabile

(1) L'EBITDA è definito come il "risultato operativo", al lordo degli ammortamenti delle attività immateriali e degli ammortamenti delle attività materiali. L'EBITDA è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo del Gruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile.

STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO

<i>(Dati in migliaia di €)</i>	30/09/2011 ^(*)	31/12/2010	Variazioni
ATTIVITA'			
Attività non correnti			
Immobilizzazioni materiali	58.936	57.551	+1.385
Avviamento	64.586	65.402	-816
Altre immobilizzazioni immateriali	57.263	61.462	-4.199
Partecipazioni	27	27	-
Attività per imposte anticipate	19.746	19.656	+90
Altre attività non correnti	720	544	+176
Totale attività non correnti	201.278	204.642	-3.364
Attività correnti			
Rimanenze	78.356	68.311	+10.045
Crediti commerciali	114.768	106.411	+8.357
Altre attività finanziarie	-	296	-296
Altre attività correnti	6.225	5.575	+650
Cassa e strumenti equivalenti	69.077	62.392	+6.685
Totale attività correnti	268.426	242.985	+25.441
TOTALE ATTIVITA'	469.704	447.627	+22.077
PASSIVITA'			
Patrimonio netto			
Capitale sociale	55.698	55.693	+5
Riserva sovrapprezzo azioni	13.744	13.684	+60
Riserva legale	8.015	4.519	+3.496
Altre riserve	(20.382)	8.076	-28.458
Utili/(perdite) a nuovo	208.489	143.546	+64.943
Risultato di periodo	77.283	90.418	-13.135
Totale patrimonio netto	342.847	315.936	+26.911
Passività non correnti			
Finanziamenti	16.248	20.799	-4.551
Fondo trattamento di fine rapporto e altri benefici	20.899	20.692	+207
Passività per imposte differite	2.556	2.328	+228
Altre passività non correnti	6.711	5.179	+1.532
Totale passività non correnti	46.414	48.998	-2.584
Passività correnti			
Debiti commerciali	36.509	40.515	-4.006
Altri debiti	22.266	23.544	-1.278
Debiti tributari	12.651	9.812	+2.839
Quote correnti di finanziamenti a medio/lungo termine	8.344	8.822	-478
Altre passività finanziarie	673	-	+673
Totale passività correnti	80.443	82.693	-2.250
Totale passività	126.857	131.691	-4.834
TOTALE PATRIMONIO NETTO E PASSIVITA'	469.704	447.627	+22.077

(*) Dati non sottoposti a revisione contabile

RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO

(Dati in migliaia di €)	3° trimestre ^(*)	
	2011	2010
Cassa e mezzi equivalenti: valore iniziale	45.454	24.801
Disponibilità liquide nette generate dall'attività operativa	31.718	33.715
Disponibilità liquide impiegate nell'attività di investimento	(7.066)	(7.485)
Disponibilità liquide impiegate nell'attività di finanziamento	(1.029)	2.418
Acquisizioni di imprese controllate e rami d'azienda	-	(4.502)
<i>Variazione disponibilità liquide nette e mezzi equivalenti</i>	23.623	24.146
Cassa e mezzi equivalenti: valore finale	69.077	48.947

(Dati in migliaia di €)	1.01 - 30.09 ^(*)	
	2011	2010
Cassa e mezzi equivalenti: valore iniziale	62.392	47.885
Disponibilità liquide nette generate dall'attività operativa	79.089	74.071
Disponibilità liquide impiegate nell'attività di investimento	(18.944)	(19.972)
Disponibilità liquide impiegate nell'attività di finanziamento	(53.460)	(7.487)
Acquisizioni di imprese controllate e rami d'azienda	-	(45.550)
<i>Variazione disponibilità liquide nette e mezzi equivalenti</i>	6.685	1.062
Cassa e mezzi equivalenti: valore finale	69.077	48.947

(*) Dati non sottoposti a revisione contabile