

IL GRUPPO DIASORIN ENTRA NEL MERCATO INDIANO ATTRAVERSO UNA JOINT VENTURE CON TRIVITRON HEALTHCARE

30 luglio, 2012 - Saluggia (VC) - **DiaSorin** (FTSE MIB: DIA) continua il suo piano di espansione in Asia attraverso la costituzione di una joint venture con il partner locale **Trivitron Healthcare**, società indiana focalizzata sulla produzione, innovazione, distribuzione ed assistenza post-vendita, con una vasta offerta nella diagnostica in vitro (IVD).

Il Gruppo Trivitron è uno dei primi tre gruppi indiani operante nel settore dei dispositivi medici, con una vasta esperienza nel mercato IVD acquisita anche attraverso una serie di collaborazioni a lungo termine con aziende multinazionali.

Secondo quanto previsto dall'accordo, il Gruppo DiaSorin ed il Gruppo Trivitron hanno costituito *DiaSorin Trivitron Healthcare Private Limited*, società a responsabilità limitata con sede a Chennai, della quale le parti possiedono rispettivamente il 51% e 49% e che opererà direttamente nel mercato diagnostico indiano.

Il piano industriale della società neocostituita, interamente finanziato da DiaSorin e Trivitron, consentirà al Gruppo DiaSorin di entrare direttamente nel mercato indiano IVD, stimato in circa € 400 milioni e con una crescita annua del 15%.

L'offerta si concentrerà inizialmente sul mercato della vitamina D ed in seguito su tutti i prodotti Liaison XL, Murex e di diagnostica molecolare, rafforzando così l'attuale e futura presenza del Gruppo DiaSorin in India, secondo più rapido mercato diagnostico per crescita nel mondo dopo quello cinese.

Carlo Rosa, CEO del Gruppo DiaSorin, ha commentato: *"L'accordo di Joint Venture con Trivitron è fondamentale per il successo del Gruppo DiaSorin in un mercato rilevante come l'India e rappresenta un importante pilastro della strategia di espansione attuale e futuro del nostro Gruppo in Asia.*

Siamo certi che l'esperienza e la competenza di Trivitron ci permetterà di entrare nel mercato indiano rapidamente e con successo. Sono altresì certo che la qualità dei nostri test e dei nostri strumenti, unita alla profonda conoscenza del mercato indiano da parte di Trivitron, ci consentirà di crescere in maniera significativa in un mercato che rappresenterà un'altra importante fonte di ricavi nella regione asiatica.

L'accordo raggiunto è un'ulteriore conferma dell'elevato standard qualitativo dei nostri prodotti e sistemi e pone le basi per la crescita del nostro Gruppo in tutto il mondo".

Dr. GSK Velu, fondatore e Managing Director del Gruppo Trivitron ha commentato: *"La joint venture con DiaSorin rappresenta una tappa importante per Trivitron per conquistare la posizione di leadership di mercato nel segmento IVD in India.*

Siamo fiduciosi che l'accordo raggiunto assicurerà un posizionamento unico a DiaSorin e Trivitron nella diagnostica in vitro sul mercato indiano. Trivitron si distingue da sempre per la sua capacità di raggiungere posizioni di leadership nel segmento immunodiagnostico attraverso i migliori e più innovativi strumenti basati su tecnologia CLIA, ELISA, RIA così come in Diagnostica Molecolare. Combinando i nostri punti di forza con quelli di DiaSorin, intendiamo conseguire la leadership nel segmento immunodiagnostico indiano nell'arco dei prossimi tre anni ".

Per ulteriori informazioni, si prega di contattare:

Riccardo Fava

External Relations Director - Head of IR and Media

Tel: +39.0161.487988

riccardo.fava@diasorin.it

Laura Villa

Investor Relations Director

Tel: +39.0161.487456

laura.villa@diasorin.it