



## **DIASORIN S.P.A., IL CDA APPROVA I RISULTATI DELL' ESERCIZIO 2007: RICAVI E REDDITIVITA ' IN FORTE CRESCITA.**

### I risultati dell' esercizio 2007 evidenziano

- Ricavi netti consolidati pari a Euro 202,3 milioni in crescita del 12,6% rispetto a euro 179,8 milioni nel 2006 (+15,1% a cambi costanti);
- Margine operativo lordo (EBITDA\*) pari a Euro 60,0 milioni, che al netto di oneri/proventi non ricorrenti equivalgono a Euro 64,0 milioni, in crescita del 21,8% rispetto a Euro 52,6 milioni nel 2006 al netto di proventi non ricorrenti (Euro 54,5 milioni comprensivi di proventi straordinari);
- Risultato operativo (EBIT) pari a Euro 46,1 milioni, che al netto di oneri/proventi non ricorrenti equivalgono a Euro 50,1 milioni, in crescita del 30,8% rispetto a Euro 38,3 milioni nel 2006 (Euro 40,2 milioni comprensivi di proventi straordinari);
- Utile netto consolidato pari a Euro 25,2 milioni, in crescita del 13,1% rispetto al 2006.
- Indebitamento finanziario netto consolidato pari a Euro 12,1 milioni, da Euro 34,7 milioni al 31 dicembre 2006
- Il Consiglio d' Amministrazione ha deliberato di proporre all' Assemblea degli Azionisti che si riunirà il 24 aprile 2008, in prima convocazione, ed il giorno 29 aprile 2008 in seconda convocazione, la distribuzione di un dividendo pari a Euro 0,10 per azione, con stacco cedola il 14 luglio 2008 e pagamento il 17 luglio 2008.

---

\* L'EBITDA è definito come il "risultato operativo", al lordo degli ammortamenti delle attività immateriali e degli ammortamenti delle attività materiali. L'EBITDA è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo del Gruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile

**Saluggia, 19 marzo 2008** – Il Consiglio d' Amministrazione di Diasorin S.p.A., azienda attiva a livello internazionale nel mercato della diagnostica in vitro, presieduto dal dott. Gustavo Denegri, ha approvato il Progetto di Bilancio dell' esercizio 2007 e il Bilancio Consolidato presentato dall' Amministratore Delegato Carlo Rosa.

### **Principali dati economici e patrimoniali consolidati relativi all' esercizio 2007.**

Il gruppo Diasorin chiude l' esercizio 2007 in crescita e tutti gli indicatori economici e patrimoniali mostrano un forte miglioramento rispetto all' anno precedente nonostante l' effetto negativo legato al rafforzamento dell' Euro sul dollaro statunitense.

**Il fatturato** è stato pari a **202,3 milioni** di Euro, equivalente ad una crescita del 12,6% circa rispetto allo scorso anno, e del 15,1% se considerata a tassi di cambio costanti. La crescita della base installata Liaison (2.070 unità al 31 Dicembre 2007 rispetto a 1.672 del 2006) e l' introduzione di 8 nuovi prodotti CLIA nel corso dell' anno hanno concorso al forte incremento del fatturato CLIA (+30% rispetto all' anno precedente). Tale crescita si è registrata su tutti i principali mercati in cui opera la Diasorin e la tecnologia CLIA è arrivata a rappresentare il 50,7% del fatturato totale della Società. L' aumento del fatturato a favore della tecnologia CLIA, che tra i prodotti Diasorin è quella a più elevata marginalità, ha contribuito, insieme alle efficienze ottenute in produzione grazie ai volumi crescenti, al deciso miglioramento del margine lordo che è passato da 60,8% nel 2006 a 63,3% a fine 2007. Nel corso dell' esercizio le spese operative sono state pari a 78,3 milioni di Euro, rappresentando il 38,7% del fatturato, in linea con quanto registrato nell' anno precedente. La crescita in valore assoluto delle spese è legata a due fattori: maggiori spese in ricerca e sviluppo a sostegno del progetto di sviluppo del Liaison XL e della fase di esplorazione della tecnologia LAMP, e maggiori spese generali ed amministrative per le quali occorre segnalare voci di natura non ricorrente legate al completamento di alcuni progetti volti a garantire l' adeguatezza dei sistemi di controllo interno (ex. D.Lgs. 262 ed D.Lgs. 231) ed altri mirati alla confluenza automatica dei dati contabili nel sistema di consolidamento (progetto Linking).

Il 2007 si è chiuso con **EBIT** pari a **46,1 milioni** di Euro e un **EBITDA** pari a **60,0 milioni** di Euro che, normalizzati rispetto agli oneri e proventi non ricorrenti, equivalgono ad una crescita rispettivamente del **30,8%** e del **21,8%**, ed ad un' incidenza sul fatturato pari al 24,7% e al 31,6%. Si ricorda infatti che nel corso del 2007 il Gruppo ha sostenuto oneri netti non ricorrenti per 4,5 milioni di Euro a fronte del processo di quotazione al Mercato Telematico Azionario di Milano; mentre nel corso del 2006 sono stati registrati proventi straordinari per 1,9 milioni di Euro, derivanti

dalla concessione di un finanziamento a fondo perduto a fronte di progetti di ricerca ex Ig 346/1998.

Infine, il gruppo ha registrato un **utile netto** pari a **25,2 milioni** di Euro, rispetto ad Euro 22,3 milioni dello stesso periodo dell' esercizio precedente, in crescita del 13,1%.

L' **indebitamento finanziario** netto consolidato al 31 dicembre 2007 è pari a **12,1 milioni** di Euro, in netto miglioramento rispetto ai 34,7 milioni di Euro con cui si era chiuso l' esercizio precedente. Si segnala che durante l' esercizio (nel corso del quarto trimestre) si è provveduto al rimborso parziale del finanziamento con Interbanca per 13,5 milioni di Euro.

## **Lo sviluppo del business**

### *Ricavi per aree geografiche*

Sebbene nel corso del 2007 tutti i Paesi abbiano contribuito all' accelerazione delle vendite del Gruppo, a seguito della strategia di espansione geografica la composizione del fatturato per area geografica si è sensibilmente modificata a favore dei Paesi di più recente sviluppo.

Nel corso del 2007 i Paesi Europei hanno registrato una crescita del fatturato del 13,0% passando da 107,2 milioni di Euro a 121,0 milioni di Euro. Particolarmente rilevante è stata la crescita nei territori dove Diasorin ha rifocalizzato l' attività commerciale sul lancio di alcuni prodotti Liaison appartenenti ad aree cliniche specialistiche (malattie infettive, osteoporosi ed ipertensione), come la Gran Bretagna (+24,9%) e i Paesi Nordici (+36,4%). E' da notare che anche nei mercati in cui il Gruppo opera da maggior tempo, Italia e Spagna, si sono registrati tassi di crescita a doppia cifra, rispettivamente del 10,0% e del 12,3%.

Negli Stati Uniti, infine, la crescita del fatturato rispetto all' anno precedente è stata pari al 13,8%, nonostante l' effetto negativo derivante dall' apprezzamento dell' Euro sul Dollaro Statunitense (a cambi costanti la crescita sarebbe stata pari al 24,2%), grazie al continuo successo del test Liaison per la Vitamina D ed al completamento della linea di prodotto Liaison per la diagnosi delle malattie infettive prenatali. Sul mercato nordamericano la Società continua a beneficiare dell' accordo di distribuzione con Cardinal Health che permette di raggiungere in modo capillare tutto il territorio americano attraverso una rete propria di oltre 200 venditori.

Al di fuori del mercato europeo e nordamericano, il Gruppo ha fatto registrare una crescita pari al 9,7% e ricavi per 35,7 milioni di Euro. Decisamente soddisfacenti sono i risultati ottenuti in paesi di recente penetrazione come il Messico (+39%), Israele (+220%) e la Cina (+92%). In Cina in

particolare la base installata Liaison ha superato le 60 unità con una focalizzazione nell' area delle malattie infettive e nella diagnosi delle epatiti virali che rappresentano per l' Asia un serio problema di salute pubblica (si stima che nella sola Cina ci siano oltre 200 milioni di persone infettate dal virus dell' epatite B).

Infine, le vendite ottenute attraverso distributori sono cresciute del 18,2% rispetto all' anno precedente, soprattutto grazie al successo ottenuto in paesi quali l' Australia e la Russia legato all' introduzione in questi paesi dello strumento Liaison e di alcuni prodotti specialistici nell' area clinica dell' ipertensione e dell' osteoporosi.

Valori Euro milioni	Esercizio		
	2006	2007	Variazione
Europa	107,2	121,0	13,0%
Nord America (Stati Uniti, Canada)	40,1	45,6	13,8%
Resto del mondo	32,5	35,7	9,7%
<b>Totale</b>	<b>179,8</b>	<b>202,3</b>	<b>12,6%</b>

### ***Ricavi per tecnologie***

Nel corso del 2007 la crescita del fatturato, se scomposto per le tecnologie che Diasorin è in grado di offrire, è stata sostanzialmente alimentata dalle vendite di prodotti relativi alla tecnologia CLIA, cresciuta nel corso dell' esercizio del 30%, grazie all' allargamento della base installata Liaison e all' ampliamento del portafoglio prodotti offerto, arricchito di kit di specialità.

Di conseguenza le vendite dei prodotti basati sulla tecnologia CLIA alla chiusura dell' esercizio rappresentavano il 50,7% del totale dei ricavi, nettamente superiore al 43,9% del 2006.

Tra le diverse aree cliniche in cui la Società opera con il Liaison, si segnala il crescente successo del test della Vitamina D recentemente associato, oltre all' osteoporosi, anche al rischio di sviluppare alcuni tumori e all' insorgere di problemi cardiaci, ed al test per la determinazione diretta della renina per la corretta diagnosi delle cause scatenanti l' ipertensione.

% di incidenza sul fatturato	Esercizio	
	2006	2007
RIA	13,7%	11,6%
ELISA	32,9%	27,0%
CLIA (Liaison)	43,9%	50,7%
Strumentazione e altri ricavi	9,4%	10,7%
<b>Totale</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0%</b>

\*\*\*

## Eventi di rilievo intervenuti nell' esercizio

Nel corso dell' esercizio appena concluso Diasorin ha compiuto un altro decisivo passo verso l' ingresso nel promettente mercato della diagnostica molecolare siglando un accordo di licenza non esclusiva con Eiken Chemical Co. Ltd, per l' utilizzo della tecnologia **LAMP**<sup>†</sup> (Loop-mediated Isothermal Amplification).

Diasorin oggi ha dunque a disposizione le tecnologie e le competenze necessarie per sviluppare un' innovativa piattaforma strumentale in grado di automatizzare i tests di diagnostica molecolare, focalizzandosi sulla diagnosi di malattie infettive, area clinica in cui è già largamente presente con la linea Liaison. La nuova linea di prodotti LAMP, che saranno resi disponibili su una nuova piattaforma strumentale a partire dal 2011, andrà a completare l' ampia gamma di prodotti che Diasorin è in grado di offrire già oggi sullo strumento Liaison.

Sempre nel corso dell' esercizio 2007 è stata ulteriormente implementata la strategia di espansione geografica con l' apertura della succursale portoghese Diasorin SA, che dal 1° gennaio 2008 completa la presenza diretta del Gruppo nella penisola iberica.

\* \* \*

Il Consiglio d' Amministrazione ha deliberato di convocare gli Azionisti in Assemblea per l' approvazione del Bilancio il giorno 24 aprile 2008, in prima convocazione, ed il giorno 29 aprile 2008 in seconda convocazione, e di proporre alla medesima la distribuzione di un dividendo pari a Euro 0,10 per azione, con stacco cedola il 14 luglio 2008 e pagamento il 17 luglio 2008.

\* \* \*

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari dott. Andrea Alberto Senaldi dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che, sulla base della propria conoscenza, l' informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

---

<sup>†</sup> Per ulteriori informazioni si visiti il sito di Eiken Genome (<http://loopamp.eiken.co.jp/e/>)

## A proposito di Diasorin

Diasorin S.p.A., operante a livello internazionale nel mercato della diagnostica *in vitro*, sviluppa, produce e commercializza kit di reagenti destinati all' analisi clinica di laboratorio. A capo di un gruppo composto da 12 società con sede in Europa, Stati Uniti, centro e sud America ed Asia, il Gruppo Diasorin impiega oltre 900 dipendenti di cui più di 80 dedicati all' attività di ricerca e sviluppo, e dispone di tre siti produttivi e di ricerca, Saluggia (VC, Italia), Dietzenbach (Germania), Stillwater (USA). Grazie ad una rete di vendita diretta affiancata da una rete internazionale di oltre 80 distributori indipendenti, è presente in oltre 60 Paesi, con un ampio menu di prodotti di alta qualità, completo per le diverse aree cliniche servite: malattie infettive e virali, gestione delle malattie ossee calcio correlate, patologie della tiroide, oncologia, analisi della fertilità.

---

## Contatti:

### **Investor Relations Officer**

Laura Villa

**DiaSorin S.p.A.**

[laura.villa@diasorin.it](mailto:laura.villa@diasorin.it)

+39 0161487532

+39 348 15 11 542

### **Ufficio Stampa**

Carolina Mailander

[c.mailander@mailander.it](mailto:c.mailander@mailander.it)

+39 335 655 56 51

Bruno Caprioli

[caprioli@mailander.it](mailto:caprioli@mailander.it)

+39 335 590 14 02

**CONTO ECONOMICO DIASORIN S.P.A.**

	<i>Esercizio</i>	
<i>(in migliaia di euro)</i>	<b>2007</b>	<b>2006</b>
Ricavi delle vendite e prestazioni	117.104	107.494
Costo del venduto	(57.627)	(55.949)
<b>Margine lordo</b>	<b>59.477</b>	<b>51.545</b>
	<i>50,8%</i>	<i>48,0%</i>
Spese di vendita e marketing	(15.907)	(14.909)
Costi di ricerca e sviluppo	(7.789)	(5.551)
Spese generali e amministrative	(13.533)	(10.736)
	<i>-31,8%</i>	<i>-29,0%</i>
Altri (oneri) e proventi operativi	(3.632)	516
<i>di cui non ricorrenti</i>	<i>(4.508)</i>	<i>1.932</i>
<b>Risultato Operativo (EBIT)</b>	<b>18.616</b>	<b>20.865</b>
	<i>15,9%</i>	<i>19,4%</i>
Proventi/(oneri) finanziari	(2.343)	(2.971)
<b>Risultato ante imposte</b>	<b>16.273</b>	<b>17.894</b>
Imposte del periodo	(6.236)	(7.511)
<b>Utile netto</b>	<b>10.037</b>	<b>10.383</b>
<b>EBITDA</b>	<b>25.080</b>	<b>27.416</b>
	<i>21,4%</i>	<i>25,5%</i>

**STATO PATRIMONIALE DIASORIN S.P.A.**

	<i>Esercizio</i>	
<i>(in migliaia di euro)</i>	<b>31/12/2007</b>	<b>31/12/2006</b>
<b>ATTIVITA'</b>		
<i>Attività non correnti</i>		
Immobilizzazioni materiali	13.287	13.451
Avviamento	27.591	27.591
Altre attività immateriali	15.255	12.761
Partecipazioni	52.052	52.052
Attività fiscali differite	2.853	2.523
Altre attività non correnti	-	-
<b>Totale attività non correnti</b>	<b>111.038</b>	<b>108.378</b>
<i>Attività correnti</i>		
Rimanenze	23.219	20.003
Crediti commerciali	31.030	29.352
Crediti finanziari	9.952	5.402
Altre attività correnti	2.239	1.044
Disponibilità liquide e strumenti equivalenti	3.834	3.350
<b>Totale attività correnti</b>	<b>70.274</b>	<b>59.151</b>
<b>TOTALE ATTIVITA'</b>	<b>181.312</b>	<b>167.529</b>
<b>PASSIVITA'</b>		
<i>Patrimonio netto</i>		
Capitale sociale	55.000	50.000
Riserva sovrapprezzo azioni	5.925	4.425
Riserva legale	639	207
Altre riserve	97	1.728
Utili/(perdite) a nuovo	18.863	6.242
Utile d'esercizio	10.037	10.383
<b>Totale patrimonio netto</b>	<b>90.561</b>	<b>72.985</b>
<i>Passività non correnti</i>		
Passività finanziarie non correnti	20.384	31.352
Fondo trattamento di fine rapporto e altri benefici	5.961	6.848
Passività per imposte differite	-	-
Altre passività non correnti	1.301	1.715
<b>Totale passività non correnti</b>	<b>27.646</b>	<b>39.915</b>
<i>Passività correnti</i>		
Debiti commerciali	26.525	22.792
Debiti finanziari correnti	23.201	15.722
Altre passività correnti	7.249	6.083
Debiti tributari	2.417	3.645
Quote correnti di finanziamenti non correnti	3.713	6.387
<b>Totale passività correnti</b>	<b>63.105</b>	<b>54.629</b>
<b>TOTALE PASSIVITA'</b>	<b>90.751</b>	<b>94.544</b>
<b>TOTALE PATRIMONIO NETTO E PASSIVITA'</b>	<b>181.312</b>	<b>167.529</b>



**RENDICONTO FINANZIARIO DIASORIN S.P.A.**

	<i>Esercizio</i>	
	<i>2007</i>	<i>2006</i>
<i>(in migliaia di euro)</i>		
<b>CASSA E MEZZI EQUIVALENTI - VALORE INIZIALE</b>	<b>3,350</b>	<b>2,111</b>
Disponibilità liquide nette generate dall'attività operativa	13,564	19,931
Disponibilità liquide impiegate nell'attività di investimento	(8,728)	(8,153)
Disponibilità liquide impiegate nell'attività di finanziamento	(4,352)	(10,539)
<i>Variazione delle disponibilità liquide nette e mezzi equivalenti</i>	<i>484</i>	<i>1,239</i>
<b>CASSA E MEZZI EQUIVALENTI - VALORE FINALE</b>	<b>3,834</b>	<b>3,350</b>

## CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

	<i>Esercizio</i>	
<i>(in migliaia di euro)</i>	<b>2007</b>	<b>2006</b>
Ricavi delle vendite e prestazioni	202,324	179,756
Costo del venduto	(74,247)	(70,552)
<b>Margine lordo</b>	<b>128,077</b>	<b>109,204</b>
	63.3%	60.8%
Spese di vendita e marketing	(42,435)	(39,589)
Costi di ricerca e sviluppo	(11,151)	(9,161)
Spese generali e amministrative	(24,675)	(20,262)
	-38.7%	-38.4%
Altri oneri e proventi operativi	(3,740)	18
<i>di cui non ricorrenti</i>	(4,508)	1,932
<b>Risultato Operativo (EBIT)</b>	<b>46,076</b>	<b>40,210</b>
	22.8%	22.4%
Proventi/(oneri) finanziari	(3,266)	(3,934)
<b>Risultato ante imposte</b>	<b>42,810</b>	<b>36,276</b>
Imposte del periodo	(17,591)	(13,982)
<b>Utile netto</b>	<b>25,219</b>	<b>22,294</b>
<b>EBITDA</b>	<b>60,012</b>	<b>54,489</b>
	29.7%	30.3%

(1) L'EBITDA è definito come il "risultato operativo", al lordo degli ammortamenti delle attività immateriali e degli ammortamenti delle attività materiali. L'EBITDA è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo del Gruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile

**STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO**

<i>(in migliaia di euro)</i>	<b>31/12/2007</b>	<b>31/12/2006</b>
<b>ATTIVITA'</b>		
<i>Attività non correnti</i>		
Immobili, impianti e macchinari	33,946	35,502
Avviamento	48,055	48,055
Altre immobilizzazioni immateriali	17,334	14,750
Partecipazioni	123	123
Attività fiscali differite	8,667	8,357
Altre attività non correnti	399	245
<i>Totale attività non correnti</i>	<i>108,524</i>	<i>107,032</i>
<i>Attività correnti</i>		
Rimanenze	35,485	30,891
Crediti commerciali	52,142	44,671
Crediti verso società del gruppo	21	
Altre attività correnti	3,789	2,769
Cassa e strumenti equivalenti	8,367	8,718
<i>Totale attività correnti</i>	<i>99,804</i>	<i>87,049</i>
<b>TOTALE ATTIVITA'</b>	<b>208,328</b>	<b>194,081</b>
<b>PASSIVITA'</b>		
<i>Patrimonio netto</i>		
Capitale sociale	55,000	50,000
Riserva sovrapprezzo azioni	5,925	4,425
Riserva legale	639	207
Altre riserve	741	2,854
Utili/perdite a nuovo	32,749	7,957
Utile d'esercizio	25,219	22,294
<i>Totale patrimonio netto</i>	<i>120,273</i>	<i>87,737</i>
<i>Passività non correnti</i>		
Finanziamenti	15,400	33,556
Fondo trattamento di fine rapporto e altri benefici	19,030	19,382
Passività per imposte differite	1,028	672
Altre passività non correnti	2,239	2,819
<i>Totale passività non correnti</i>	<i>37,697</i>	<i>56,429</i>
<i>Passività correnti</i>		
Debiti commerciali	27,583	22,854
Debiti verso società del gruppo	133	
Altri debiti	13,847	12,508
Debiti tributari	3,697	4,633
Quote correnti di finanziamenti a medio/lungo termine	5,098	9,920
<i>Totale passività correnti</i>	<i>50,358</i>	<i>49,915</i>
<b>Totale passività</b>	<b>88,055</b>	<b>106,344</b>
<b>TOTALE PATRIMONIO NETTO E PASSIVITA'</b>	<b>208,328</b>	<b>194,081</b>

**RENDICONTO FINANZIARIO**

<i>(in migliaia di euro)</i>	<i>2007</i>	<i>2006</i>
<b>CASSA E MEZZI EQUIVALENTI - VALORE INIZIALE</b>	<b>8,718</b>	<b>6,116</b>
Disponibilità liquide nette generate dall'attività operativa	30,348	33,976
Disponibilità liquide impiegate nell'attività di investimento	(15,552)	(16,952)
Disponibilità liquide impiegate nell'attività di finanziamento	(15,147)	(14,422)
<i>Variatione delle disponibilità liquide nette e mezzi equivalenti</i>	<i>(352)</i>	<i>2,602</i>
<b>CASSA E MEZZI EQUIVALENTI - VALORE FINALE</b>	<b>8,367</b>	<b>8,718</b>