



**RESOCONTO INTERMEDIO DI GESTIONE  
DEL GRUPPO DIASORIN  
AL 31 MARZO 2012**

DiaSorin S.p.A  
Via Crescentino snc - 13040 Saluggia (VC)  
Codice Fiscale e Iscrizione Registro delle Imprese di Vercelli n. 13144290155

## INDICE

ORGANI SOCIALI .....	3
IL GRUPPO DIASORIN .....	4
STRUTTURA DEL GRUPPO DIASORIN AL 31 MARZO 2012 .....	6
PRINCIPALI DATI CONSOLIDATI .....	7
RELAZIONE INTERMEDIA SULLA GESTIONE.....	8
ANALISI DELLA SITUAZIONE ECONOMICO FINANZIARIA DEL GRUPPO.....	10
ANDAMENTO ECONOMICO DEL PRIMO TRIMESTRE 2012.....	10
ANDAMENTO DELLA SITUAZIONE PATRIMONIALE E FINANZIARIA DEL GRUPPO AL 31 MARZO 2012....	17
RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO .....	18
ALTRE INFORMAZIONI.....	19
RAPPORTI CON LE PARTI CORRELATE .....	20
FATTI DI RILIEVO INTERVENUTI DOPO LA CHIUSURA DEL 1° TRIMESTRE ED EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE .....	21
PROSPETTI CONTABILI CONSOLIDATI E NOTE ILLUSTRATIVE DEL GRUPPO DIASORIN AL 31 MARZO 2012.....	22
CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO .....	22
SITUAZIONE PATRIMONIALE – FINANZIARIA CONSOLIDATA .....	23
RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO .....	25
PROSPETTO DELLE VARIAZIONI DEL PATRIMONIO NETTO CONSOLIDATO .....	26
ALTRE COMPONENTI DI CONTO ECONOMICO COMPLESSIVO .....	26
NOTE ESPLICATIVE ALLA RELAZIONE TRIMESTRALE CONSOLIDATA AL 31 MARZO 2012 E 2011. ....	27
ALLEGATO I: ELENCO DELLE PARTECIPAZIONI.....	45

## **ORGANI SOCIALI**

### **Consiglio di amministrazione** (data di nomina 27/04/2010)

<i>Presidente</i>	Gustavo Denegri
<i>Vice Presidente</i>	Antonio Boniolo
<i>Amministratore delegato</i>	Carlo Rosa (1)
<i>Consiglieri</i>	Giuseppe Alessandria (2) (3) Chen Menachem Even Enrico Mario Amo Ezio Garibaldi (2) Michele Denegri Franco Moscetti (2) Gian Alberto Saporiti

### **Collegio sindacale**

<i>Presidente</i>	Roberto Bracchetti
<i>Sindaci effettivi</i>	Bruno Marchina Andrea Caretti
<i>Sindaci supplenti</i>	Umberto Fares Maria Carla Bottini

<b>Società di revisione</b>	Deloitte & Touche S.p.A.
-----------------------------	--------------------------

### COMITATI

<b>Comitato per il Controllo Interno</b>	Ezio Garibaldi (Presidente) Franco Moscetti Enrico Mario Amo
<b>Comitato per la Remunerazione</b>	Giuseppe Alessandria (Presidente) Ezio Garibaldi Michele Denegri
<b>Comitato per le Proposte di Nomina</b>	Franco Moscetti (Presidente) Giuseppe Alessandria Michele Denegri
<b>Comitato per le Operazioni con Parti Correlate (4)</b>	Franco Moscetti (Coordinatore) Giuseppe Alessandria Ezio Garibaldi

(1) Direttore generale

(2) Amministratore indipendente

(3) *Lead Independent Director*

(4) Istituito con delibera consiliare del 5 novembre 2010

## IL GRUPPO DIASORIN

Il Gruppo DiaSorin opera a livello internazionale nel mercato della diagnostica in vitro.

In particolare il Gruppo DiaSorin opera nel segmento dell'immunodiagnostica, segmento che raggruppa le classi merceologiche dell'immunochimica e dell'immunologia infettiva.

All'interno del segmento dell'immunodiagnostica, il Gruppo sviluppa, produce e commercializza *kit* di immunoreagenti per la diagnostica clinica di laboratorio in vitro, basati su differenti tecnologie. Il Gruppo pone l'evoluzione tecnologica alla base dello sviluppo e della produzione dell'intera gamma dei propri prodotti. Le tre principali tecnologie utilizzate per il dosaggio immunodiagnostico in vitro sono le seguenti:

- RIA (*Radio Immuno Assay*): è una tecnologia che utilizza traccianti radioattivi e che viene attualmente impiegata principalmente per alcuni prodotti in grado di fornire prestazioni che non possono essere garantite dalle altre tecnologie. Non consente lo sviluppo di prodotti utilizzabili con sistemi e strumenti di analisi automatizzata ma soltanto prodotti per analisi da eseguirsi manualmente da parte di operatori esperti.
- ELISA (*Enzyme Linked ImmunoSorbent Assay*): introdotta negli anni '80, è una tecnologia non radioattiva in cui il segnale generato dal tracciante è colorimetrico e permette principalmente lo sviluppo di prodotti nel formato micropiastra. In origine i prodotti che utilizzavano la tecnologia ELISA erano stati sviluppati in modo tale che l'analisi diagnostica potesse essere eseguita con l'ausilio di strumentazione poco sofisticata e con un elevato livello di intervento da parte del personale del laboratorio. In seguito sono stati sviluppati analizzatori in grado di automatizzare alcune delle operazioni manuali pur mantenendo un grado di complessità molto superiore rispetto ai prodotti di nuova generazione che utilizzano la tecnologia CLIA.
- CLIA (*ChemiLuminescent Immuno Assay*): è la tecnologia di ultima generazione comparsa nei primi anni novanta in cui il segnale è generato da un tracciante marcato con una molecola luminescente. La tecnologia CLIA è adattabile a prodotti e strumenti con caratteristiche di alta flessibilità di utilizzo in termini di menù e velocità di esecuzione del *test*. Tale tecnologia è utilizzata su strumenti LIAISON e LIAISON XL. A differenza dell'ELISA, la tecnologia CLIA ha consentito una compressione dei tempi ed è stata utilizzata dalle società diagnostiche per sviluppare prodotti con formato proprietario (ossia non *standard*) basati su cartucce in grado di operare solamente sulla strumentazione sviluppata dalla singola società (c.d. sistemi chiusi). Il *kit* diagnostico utilizzato sul LIAISON viene fabbricato dalla DiaSorin in cartucce contenenti ognuna prevalentemente 100 *test* per la stessa patologia. Al contrario dei prodotti che utilizzano la tecnologia ELISA, non viene richiesto all'operatore di eseguire alcun intervento sul prodotto che si presenta nella sua forma definitiva e deve essere solamente caricato nell'apposito vano sullo strumento.

Accanto allo sviluppo, produzione e commercializzazione dei *kit* di immunoreagenti, il Gruppo fornisce ai propri clienti strumenti che, utilizzando i reagenti, permettono di eseguire in maniera automatizzata l'indagine diagnostica. In particolare, DiaSorin offre due principali tipi di strumentazione: lo strumento ETI-MAX al servizio di prodotti che si basano su tecnologia ELISA e gli strumenti LIAISON e LIAISON XL che gestiscono i prodotti sviluppati su tecnologia CLIA.

I prodotti DiaSorin si caratterizzano per l'elevato contenuto tecnologico e innovativo utilizzato nelle attività di ricerca e sviluppo e di produzione in larga scala delle materie prime biologiche che ne

costituiscono i principi attivi di base (culture virali, proteine sintetiche o ricombinanti, anticorpi monoclonali).

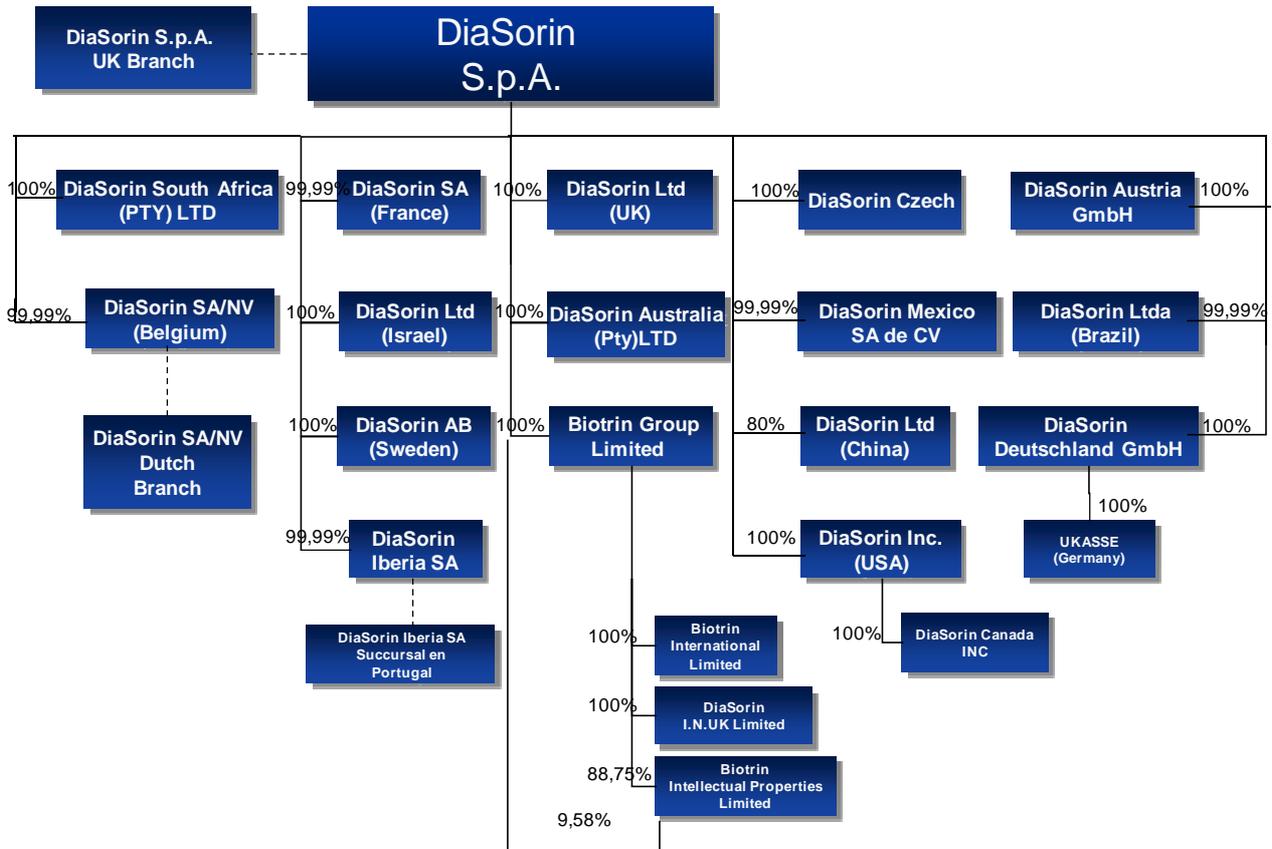
DiaSorin gestisce internamente i principali processi relativi alla filiera di ricerca, produttiva e distributiva, vale a dire il processo che partendo dallo sviluppo dei nuovi prodotti conduce alla messa in commercio degli stessi. La piattaforma produttiva del Gruppo è oggi articolata in diversi stabilimenti dislocati a Saluggia (VC), presso la sede della Capogruppo, a Stillwater – Minnesota (USA), presso la sede della DiaSorin Inc., a Dietzenbach – Francoforte (Germania), presso la sede della DiaSorin Deutschland GmbH, a Dublino, presso la sede di Biotrin Ltd, a cui si aggiungono i due siti produttivi con sede a Dartford (UK) e a Kyalami (Johannesburg - Sud Africa) conseguenti l'acquisizione del ramo d'azienda Murex, già di proprietà del Gruppo Abbott, avvenuta in data 1 giugno 2010.

Il Gruppo facente capo a DiaSorin S.p.A. è composto da 22 società con sede in Europa, nord, centro e sud America, Africa, Asia ed Oceania (5 delle quali svolgono attività di ricerca e di produzione).

Da ultimo, si segnala che il Gruppo vanta anche *branch* estere aventi sede in Portogallo, Gran Bretagna ed Olanda.

La commercializzazione dei prodotti del Gruppo nei mercati europei, statunitense, messicano, brasiliano, cinese, australiano e israeliano, viene gestita principalmente dalle società commerciali appartenenti al Gruppo DiaSorin. Nei paesi in cui il Gruppo non ha una presenza diretta, viene utilizzata una rete internazionale composta da oltre 120 distributori indipendenti.

# STRUTTURA DEL GRUPPO DIASORIN AL 31 MARZO 2012



## PRINCIPALI DATI CONSOLIDATI

<b>Risultati economici</b> <i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>1° trimestre 2012</b>	<b>1° trimestre 2011</b>
Ricavi netti	105.653	111.403
Margine lordo	74.735	79.836
EBITDA (1)	44.148	49.971
Risultato operativo (EBIT)	37.170	43.464
Risultato di periodo	22.454	28.483
EPS base (in Euro)	0,41	0,51
EPS diluito (in Euro)	0,41	0,51
<b>Risultati patrimoniali</b> <i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>31/03/2012</b>	<b>31/12/2011</b>
Capitale immobilizzato	203.323	205.369
Capitale investito netto	313.659	309.531
Posizione finanziaria netta	59.936	41.647
Patrimonio netto	373.595	351.178
<b>Risultati finanziari</b> <i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>1° trimestre 2012</b>	<b>1° trimestre 2011</b>
Flusso monetario netto di periodo	16.487	(4.442)
Free cash flow (2)	16.481	23.769
Investimenti	6.808	4.715
Dipendenti (n.)	1.535	1.494

(1) L'EBITDA è definito dagli Amministratori come il "risultato operativo" al lordo di ammortamenti e svalutazioni delle attività immateriali e materiali.

(2) Il Free cash flow equivale al flusso di cassa netto generato dalle attività operative comprensivo degli utilizzi per investimenti e prima del pagamento degli interessi.

## **RELAZIONE INTERMEDIA SULLA GESTIONE**

### *Premessa*

Il presente resoconto intermedio di gestione al 31 marzo 2012 (di seguito “Relazione trimestrale”) è stato redatto in conformità ai principi contabili internazionali (*International Accounting Standards - IAS* e *International Financial Reporting Standards - IFRS*), integrati dalle relative interpretazioni (*Standing Interpretations Committee - SIC* e *International Financial Reporting Interpretations Committee - IFRIC*) emesse dall’*International Accounting Standards Boards (IASB)*. In particolare è stato redatto in forma sintetica in conformità al principio contabile internazionale applicabile per l’informativa finanziaria infrannuale (IAS 34) adottato dall’Unione Europea e ai sensi dell’art. 154-ter, comma 2 e 3 del D.lgs. 24/2/1998, n. 58.

### *Fatti di rilievo intervenuti nel corso del primo trimestre del 2012*

Nel mese di Gennaio DiaSorin S.p.A. ha ricevuto il marchio CE per la commercializzazione del nuovo saggio per la determinazione del virus dell’Epatite B (Anti HBs II), un test completamente standardizzato, più facilmente riproducibile e con una maggiore sensibilità nella determinazione quantitativa degli anticorpi relativi all’antigene di superficie del virus dell’epatite B. Il saggio LIAISON® Anti-HBs II utilizza la tecnologia immunologica della chemiluminescenza (CLIA) per determinare la quantità di anticorpi relativi all’antigene di superficie del virus dell’epatite B (Anti-HBs) in campioni di siero o plasma. Il test è disponibile su entrambi i sistemi LIAISON® e LIAISON® XL.

Nel mese di Gennaio DiaSorin S.p.A. ha ricevuto dalla Food and Drug Administration (FDA) l’autorizzazione alla commercializzazione sul territorio statunitense di un nuovo saggio immunologico (LIAISON® 25 OH Vitamin D TOTAL Assay) sviluppato per la determinazione quantitativa dei livelli di vitamina D su piattaforma proprietaria LIAISON®. Negli ultimi due anni la ricerca DiaSorin ha sviluppato questo nuovo prodotto destinato a essere utilizzato su piattaforma LIAISON e progettato per migliorare alcune caratteristiche del prodotto precedente, stabilendo un nuovo standard di qualità nei test della vitamina D.

Nel mese di Febbraio DiaSorin S.p.A. è diventata membro dell’ISBT come “Gold Corporate Member”. L’ISBT (Società Internazionale delle Trasfusioni del Sangue) è la più importante società professionale a livello internazionale nel campo delle trasfusioni e dei trapianti.

DiaSorin ha scelto l’ISBT come partner, condividendo totalmente la sua attuale visione strategica nel "facilitare la conoscenza della medicina trasfusionale a servizio degli interessi dei donatori e dei pazienti". L’accordo con l’ISBT contribuirà ulteriormente all’espansione del business di DiaSorin nel campo delle trasfusioni di sangue, così come alla promozione del suo brand in termini di visibilità sul mercato. L’appartenenza all’ISBT posiziona ulteriormente DiaSorin come un player affidabile nel mercato delle banche del sangue, attraverso l’offerta di una vasta gamma di prodotti di alta qualità, tra cui il pannello completo della linea MUREX su tecnologia ELISA.

In data 9 febbraio 2012 è stata comunicata la variazione del capitale sociale della Società DiaSorin S.p.A. a seguito della sottoscrizione dell’aumento di capitale di n. 77.175 azioni ordinarie del valore nominale di Euro 1 posto al servizio del Piano di “*Stock option 2007-2012*” approvato dal Consiglio di Amministrazione del 26 marzo 2007. In data 7 marzo 2012 sono state sottoscritte ulteriori 60.000 azioni ordinarie del valore nominale di Euro 1 al servizio del medesimo Piano di Stock option.

Nel mese di marzo, DiaSorin ha firmato un contratto fino al 2015 per la vendita esclusiva in tutto il mondo della propria vitamina D (25-Hydroxy Vitamin D) a Sonic Healthcare Group (SHL.AX), gruppo internazionale di test medicali operante negli Stati Uniti, Australia, Nuova Zelanda, Germania, Svizzera, Belgio, Regno Unito ed Irlanda.

Secondo i termini dell'accordo, DiaSorin fornirà i suoi prodotti di vitamina D come fornitore esclusivo per tutti i laboratori del Gruppo Sonic sui sistemi proprietari LIAISON® e LIAISON®XL di DiaSorin in Australia, Germania e Stati Uniti e sarà considerata il fornitore preferenziale per i laboratori basati in Belgio, Irlanda, Nuova Zelanda, Svizzera e Regno Unito.

In qualità di fornitore esclusivo, DiaSorin si riserva il diritto di fornire i prodotti, direttamente o indirettamente, anche a diversi utenti e/o clienti diversi dai laboratori Sonic e, come fornitore preferenziale, verrà offerta a DiaSorin la priorità nell'effettuare la propria proposta d'offerta rispetto a qualsiasi altro fornitore.

### *Andamento dei cambi*

Per quanto riguarda l'andamento dei mercati valutari, nel primo trimestre del 2012 la quotazione media della valuta europea ha subito un deprezzamento del 4,2% nei confronti del Dollaro USA rispetto al primo trimestre dell'esercizio precedente, attestandosi tuttavia ad un cambio puntuale al 31 marzo 2012 pari a 1,3356 rispetto a 1,2939 registrato alla fine del 2011 (+3,2%)

Nei confronti delle altre valute di riferimento del Gruppo, l'Euro ha subito un deprezzamento in alcuni casi anche sensibile verso i tassi registrati nel corso del primo trimestre 2011, con particolare riferimento al Dollaro australiano e al Yuan cinese (circa dell'8%). Si segnala altresì un apprezzamento nei confronti del cambio medio del Rand sudafricano di circa il 6% e nei confronti del Real brasiliano (+2% circa).

Si propone di seguito una tabella riassuntiva dei tassi di cambio dei periodi a confronto (fonte UIC):

Valuta	Medi		Puntuali	
	1° trimestre 2012	1° trimestre 2011	31/03/2012	31/03/2011
Dollaro USA	1,3108	1,3680	1,3356	1,4207
Real brasiliano	2,3169	2,2799	2,4323	2,3058
Sterlina inglese	0,8345	0,8539	0,8339	0,8837
Corona svedese	8,8529	8,8642	8,8455	8,9329
Corona Ceca	25,0835	24,3749	24,7300	24,5430
Dollaro canadese	1,3128	1,3484	1,3311	1,3785
Peso messicano	17,0195	16,5007	17,0222	16,9276
Shekel israeliano	4,9431	4,9247	4,9570	4,9439
Yuan cinese	8,2692	9,0029	8,4089	9,3036
Dollaro Australiano	1,2425	1,3614	1,2836	1,3736
Rand sudafricano	10,1730	9,5875	10,2322	9,6507

## **ANALISI DELLA SITUAZIONE ECONOMICO FINANZIARIA DEL GRUPPO**

### **ANDAMENTO ECONOMICO DEL PRIMO TRIMESTRE 2012**

Nel 1° trimestre 2012 il Gruppo DiaSorin ha conseguito ricavi pari a Euro 105.653 migliaia, in contrazione rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente di Euro 5.750 migliaia (pari al 5,2%); a cambi costanti tale variazione sarebbe stata di Euro 7.558 migliaia (pari al 6,8%).

La causa principale di questo scostamento va ricercata, come già evidente nei risultati del 3° e 4° trimestre del 2011, nell'attesa riduzione del fatturato di Vitamina D, in modo particolare in Nord America, Francia ed Australia. Nello specifico, negli USA, è principalmente dovuta all'aumentata pressione sui prezzi apportata dai maggiori competitors del Gruppo, che nel 2011 non avevano tale specialità diagnostica nel proprio catalogo. Si ricorda inoltre, che i ricavi dei primi due trimestri del 2011 erano stati positivamente impattati da tre effetti non ricorrenti di natura diversa che rendono il confronto trimestre su trimestre non omogeneo:

- i) il ritiro, a fine 2010, dal mercato Europeo ed Australiano del prodotto Vitamina D di un grande concorrente, con un conseguente aumento di fatturato per il Gruppo nei due trimestri successivi;
- ii) un'importante crescita dei volumi di Vitamina D nel mercato americano, che, dopo aver raggiunto il picco nell'estate scorsa, ha fatto registrare nel 3° trimestre del 2011 un decremento superiore al 10% che ha portato i volumi ad assestarsi sui livelli attuali;
- iii) l'assegnazione in Brasile di una gara su tecnologia ELISA la cui fornitura è terminata nel 3° trimestre del 2011 e quindi non presente nel primo trimestre del 2012; da segnalare che la medesima gara è stata riassegnata a DiaSorin e si prevede di riprendere la fornitura nel 2° trimestre dell'anno in corso.

A tali elementi va aggiunta la difficile situazione macro economica di alcuni paesi Europei, in primis Italia, Spagna e Francia, che ha portato ad una contrazione del mercato di riferimento, con una conseguente riduzione dei volumi di test prescritti stimata tra il 2 ed il 2,5%.

Da segnalare infine la crescita nelle linee di prodotti della tecnologia CLIA, al netto della Vitamina D, e della buona performance della linea Murex, che hanno compensato la fisiologica riduzione delle vendite delle tecnologie RIA ed ELISA. In particolare va menzionata la crescita dei Marcatori Tumoriali, dell'Infettività, del Parvovirus e della nuova linea HIV ed Epatite Virale, in gran parte resa possibile dall'introduzione del nuovo analizzatore automatico LIAISON XL, che ha permesso al Gruppo di poter offrire ai propri clienti una soluzione in grado di competere con i principali attori di questi segmenti di mercato. Nel periodo considerato sono stati piazzati da DiaSorin 92 nuovi LIAISON XL, che portano la base installata a circa 220 strumenti (di cui 32 in fase di validazione da parte dei clienti). In aggiunta, sono stati piazzati ulteriori 58 LIAISON, portando così il numero complessivo di strumenti installati nel trimestre a 150 unità.

Il margine lordo del trimestre si è attestato ad Euro 74.735 migliaia, in decremento di 6,4 punti percentuali (Euro 5.101 migliaia) rispetto allo stesso periodo dell'esercizio 2011 (Euro 79.836 migliaia), con un'incidenza sul fatturato di 70,7 punti percentuali, sostanzialmente in linea con la marginalità del Gruppo a partire dal 3° trimestre del 2011, a conferma del mantenimento di un'elevata redditività del Gruppo per effetto dell'elevata profittabilità di tutti i prodotti basati su tecnologia CLIA, nonostante la contrazione dei prezzi e del fatturato della Vitamina D. Nel 1° trimestre sono stati resi disponibili i nuovi prodotti Helicobacter Pylori, Measles IgM e Mumps IgM su tecnologia CLIA, parte del menù di 18 prodotti che il Gruppo intende lanciare entro la fine del 2012 su tecnologia CLIA ed in diagnostica molecolare, attraverso la tecnologia di amplificazione degli acidi nucleici LAMP.

Il margine operativo lordo consolidato (EBITDA) è passato da Euro 49.971 migliaia del 1° trimestre del 2011 ad Euro 44.148 migliaia del trimestre in corso, in diminuzione dell'11,7%, principalmente per effetto della contrazione dei ricavi e del venire meno degli elementi straordinari sopra menzionati, che rendono scarsamente omogeneo il confronto trimestre su trimestre. L'incidenza percentuale dell'EBITDA sul fatturato, pur se in contrazione di circa 3 punti percentuali rispetto al 3° trimestre 2011, si attesta ancora ad importanti livelli (41,8%).

L'utile operativo consolidato (EBIT) è passato da Euro 43.464 migliaia ad Euro 37.170 migliaia, in diminuzione del 14,5%, seppur con un'incidenza sul fatturato del 35,2% (3,8 punti percentuali in meno rispetto al dato del 1° trimestre 2011).

La profittabilità a livello di EBITDA e di EBIT del 1° trimestre 2012 risulta, inoltre, in linea con quanto registrato nel 3° e 4° trimestre del 2011, a conferma della straordinarietà dei risultati raggiunti nella prima metà del 2011 per i motivi precedentemente descritti.

Gli oneri finanziari netti nel 1° trimestre del 2012 sono pari ad Euro 12 migliaia, rispetto a proventi finanziari netti per Euro 1.682 migliaia nello stesso periodo dell'anno precedente. Tale variazione è riconducibile principalmente alla contabilizzazione del *fair value* dei contratti di vendita a termine di dollari statunitensi (positivo per Euro 250 migliaia nel 1° trimestre del 2012 e positivo per Euro 812 migliaia nel 1° trimestre del 2011) e alle differenze cambio del periodo sui saldi di natura finanziaria delle controllate espressi in valuta diversa da quella di conto (positive e pari ad Euro 288 migliaia nel primo trimestre 2012, positive per Euro 765 migliaia nel 1° trimestre 2011). Si segnalano inoltre Euro 534 migliaia di commissioni su operazioni di factoring (Euro 264 migliaia nello stesso periodo dello scorso esercizio), in aumento per effetto di un peggioramento delle commissioni finanziarie applicate sulle cessioni effettuate nel periodo.

Le imposte nel 1° trimestre del 2012 sono pari ad Euro 14.704 migliaia (Euro 16.663 migliaia nel corrispondente periodo dell'anno precedente). Il *tax rate* passa dal 36,9% del 1° trimestre 2011 al 39,6% del 1° trimestre 2012, in aumento principalmente per effetto della ritenuta subita sulla distribuzione dei dividendi dalla controllata statunitense, pari ad Euro 1.548 migliaia (Euro 677 migliaia nel 1° trimestre del 2011).

Infine, l'utile netto trimestrale risulta pari ad Euro 22.454 migliaia, in riduzione del 21,2% rispetto allo stesso periodo del 2011.

Di seguito viene rappresentato il conto economico consolidato relativo ai trimestri chiusi al 31 marzo 2012 e 2011:

## CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>1° trimestre 2012 (*)</b>	<b>Incidenza % sul fatturato</b>	<b>1° trimestre 2011 (*)</b>	<b>Incidenza % sul fatturato</b>
Ricavi delle vendite e prestazioni	105.653	100,0%	111.403	100,0%
Costo del venduto	(30.918)	29,3%	(31.567)	28,3%
<b>Margine lordo</b>	<b>74.735</b>	<b>70,7%</b>	<b>79.836</b>	<b>71,7%</b>
Spese di vendita e marketing	(20.105)	19,0%	(18.489)	16,6%
Costi di ricerca e sviluppo	(5.475)	5,2%	(5.216)	4,7%
Spese generali e amministrative	(11.852)	11,2%	(10.691)	9,6%
<b>Totale spese operative</b>	<b>(37.432)</b>	<b>35,4%</b>	<b>(34.396)</b>	<b>30,9%</b>
Altri (oneri) e proventi operativi	(133)	0,1%	(1.976)	1,8%
<b>Risultato Operativo (EBIT)</b>	<b>37.170</b>	<b>35,2%</b>	<b>43.464</b>	<b>39,0%</b>
Proventi/(oneri) finanziari	(12)	0,0%	1.682	1,5%
<b>Risultato ante imposte</b>	<b>37.158</b>	<b>35,2%</b>	<b>45.146</b>	<b>40,5%</b>
Imposte di periodo	(14.704)	13,9%	(16.663)	15,0%
<b>Risultato di periodo</b>	<b>22.454</b>	<b>21,3%</b>	<b>28.483</b>	<b>25,6%</b>
<b>EBITDA (1)</b>	<b>44.148</b>	<b>41,8%</b>	<b>49.971</b>	<b>44,9%</b>

(\*) Dati non sottoposti a revisione contabile.

(1) Con riferimento ai dati economici evidenziati in tabella, l'EBITDA è definito dagli Amministratori, come il "risultato operativo", al lordo di ammortamenti e svalutazioni delle attività immateriali e materiali. L'EBITDA è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo del Gruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile.

## Ricavi delle vendite e delle prestazioni

I ricavi del Gruppo nel 1° trimestre 2012, al netto di Murex, ammontano ad Euro 96.635 migliaia, in contrazione del 6,3% verso lo stesso periodo dell'esercizio precedente. Escludendo l'effetto valutario, la contrazione è pari a 8 punti percentuali, principalmente per effetto dell'andamento del tasso di cambio del Dollaro americano nei confronti dell'Euro.

I ricavi derivanti dai prodotti Murex nel 1° trimestre 2012 sono pari ad Euro 9.018 migliaia, in miglioramento rispetto ad Euro 8.303 migliaia dello stesso periodo 2011, registrando una crescita di 8,6 punti percentuali a tassi di cambio correnti e 7,8 punti percentuali a tassi di cambio costanti.

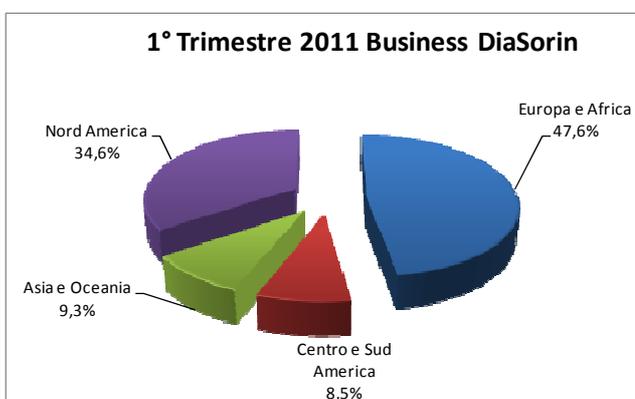
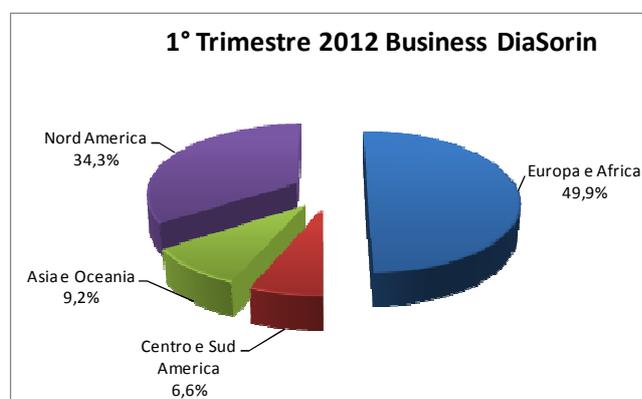
Come riportato precedentemente nel documento, i ricavi del 1° e 2° trimestre 2011 erano stati positivamente impattati da tre fenomeni rilevanti e non ripetitivi che rendono il confronto con il primo trimestre dell'anno in corso di difficile raffronto.

### Analisi del fatturato per area geografica

La seguente tabella riporta il fatturato consolidato conseguito dal Gruppo DiaSorin suddiviso per area geografica di destinazione.

I ricavi derivanti dai prodotti Murex sono esposti separatamente rispetto alla ripartizione geografica del business tradizionale di DiaSorin. I flussi logistici richiesti dall'utilizzo di filiali Abbott per la distribuzione in alcune aree nel 2011, non consentono di rappresentare correttamente la ripartizione del fatturato dell'anno precedente per area geografica di destinazione. Coerentemente, i commenti ai ricavi delle vendite e delle prestazioni per area geografica sono riferiti al solo business DiaSorin:

(in migliaia di Euro)	1° trimestre 2012	1° trimestre 2011	Var % Cambi Correnti	Var % Cambi Costanti
Europa e Africa	48.195	49.029	-1,7%	-1,8%
Centro e Sud America	6.369	8.756	-27,3%	-26,2%
Asia e Oceania	8.904	9.609	-7,3%	-12,4%
Nord America	33.167	35.706	-7,1%	-11,0%
<b>Totale senza Murex</b>	<b>96.635</b>	<b>103.100</b>	<b>-6,3%</b>	<b>-8,0%</b>
Murex	9.018	8.303	8,6%	7,8%
<b>Totale complessivo</b>	<b>105.653</b>	<b>111.403</b>	<b>-5,2%</b>	<b>-6,8%</b>



## *Europa e Africa*

Nel 1° trimestre 2012 l'area commerciale Europa e Africa ha realizzato un fatturato pari ad Euro 48.195 migliaia, in contrazione del 1,7% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente (Euro 49.029 migliaia). I ricavi sono stati negativamente impattati dal calo dei volumi registrati in alcuni mercati di riferimento (Italia e Francia in primis), per effetto della difficile situazione macroeconomica di molti paesi dell'Eurozona, delle relative contrazioni delle spese sanitarie e dei fenomeni che hanno colpito le vendite di Vitamina D precedentemente descritti. Per contro, va evidenziato il successo delle linee di prodotto legate al lancio del LIAISON XL, così come il successo commerciale ottenuto da quest'ultimo, che ha registrato 85 piazzamenti nel corso del 1° trimestre 2012 in Europa ed Africa. Il principale driver dei piazzamenti è riconducibile al successo dei nuovi prodotti della linea HIV ed Epatite virale.

## *Nord America*

Il fatturato registrato nel mercato nordamericano nei primi tre mesi dell'anno è stato pari ad Euro 33.167 migliaia, in diminuzione del 7,1% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente. Al netto dell'effetto valutario, il decremento sarebbe stato di 11 punti percentuali. L'ottima performance delle specialità appartenenti alla famiglia dell'Infettività è stata, difatti, influenzata negativamente dal rallentamento delle vendite di Vitamina D a partire dal 3° trimestre del 2011. La riduzione del fatturato di Vitamina D è principalmente riconducibile a due fenomeni: i) la contrazione dei prezzi di vendita e ii) l'assestamento dei volumi a partire dal 3° trimestre 2011 su livelli inferiori di oltre il 10% rispetto al picco raggiunto nell'estate scorsa. In particolare, la riduzione dei prezzi è dovuta all'ingresso nel mercato dei principali competitors del Gruppo, che hanno applicato politiche commerciali aggressive tali da costringere DiaSorin, già a partire dal 3° trimestre del 2011, a rivedere le condizioni di vendita a fronte dell'estensione dei contratti di fornitura.

## *Centro e Sud America*

L'area commerciale latinoamericana ha registrato nel 1° trimestre 2012 un fatturato pari a Euro 6.369 migliaia, in flessione di 27,3 punti percentuali rispetto ad Euro 8.756 migliaia del primo trimestre 2011 (al netto della linea di prodotti Murex). Il decremento, al netto dell'impatto della fluttuazione valutaria, sarebbe stato pari a 26,2 punti percentuali. Le performance negative sono da attribuire: i) alla filiale brasiliana, che nel corso del 2011 aveva ottenuto l'aggiudicazione di un'importante gara di prodotti ELISA, la cui fornitura è terminata nel 3° trimestre del 2011 (si prevede che la fornitura riprenderà a partire dal 2° trimestre del 2012) e ii) alla performance della rete dei distributori dei Paesi dell'area in cui il Gruppo non ha una presenza diretta che, nel corso del 2011, aveva fatto registrare importanti vendite di strumenti LIAISON ora invece entrati in routine, con la conseguente generazione di un flusso costante ed in crescita di ricavi provenienti dalla vendita di reagenti.

## *Asia e Oceania*

Durante il 1° trimestre del 2012 il fatturato complessivo dell'area è pari a Euro 8.904 migliaia, in contrazione di 7,3 punti percentuali rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente. A cambi costanti la variazione sarebbe stata pari a 12,4 punti percentuali (principalmente a causa delle fluttuazioni della valuta australiana nei confronti dell'Euro).

La contrazione del fatturato è principalmente riconducibile a due elementi: i) la significativa riduzione sul mercato Australiano del prezzo del prodotto Vitamina D concessa al Gruppo Sonic Healthcare, a fronte dell'ottenimento fino al 2015 dell'esclusiva in alcuni fondamentali mercati del Gruppo (fra cui USA, Germania e Australia), ii) la riduzione del fatturato generato nel mercato iraniano, a fronte dell'acuirsi dell'embargo applicato dalla comunità internazionale che ha causato

una consistente svalutazione della valuta locale (circa il 45%), con il conseguente aumentato costo di reperimento di valute forti.

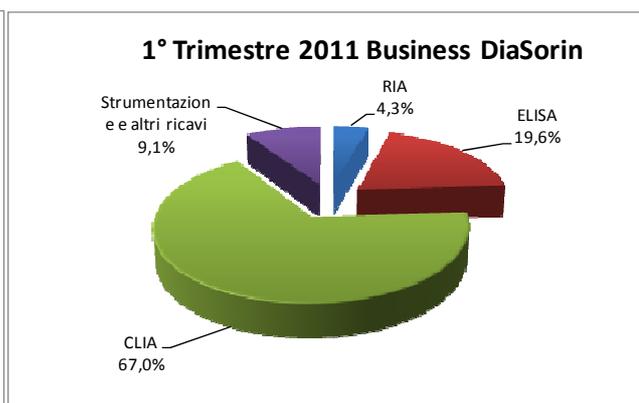
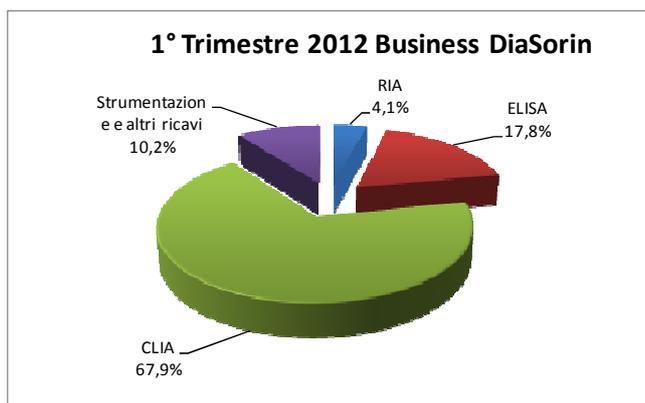
Escludendo tali fenomeni, il fatturato del Gruppo nella regione avrebbe registrato un incremento pari a circa 32 punti percentuali, grazie all'ottima performance del mercato Cinese, dove i ricavi sono aumentati di 48,9 punti percentuali, e degli altri Paesi dell'area in cui il Gruppo opera attraverso l'utilizzo di distributori locali.

### Analisi del fatturato per tecnologia

Le seguenti tabelle riportano l'incidenza percentuale del fatturato per ciascuna tecnologia sui dati consolidati conseguiti dal Gruppo per il 1° trimestre del 2012 e del 2011.

La tabella evidenzia la progressiva e fisiologica diminuzione dell'incidenza delle tecnologie RIA ed ELISA (più datate e funzionanti su sistemi aperti) a favore della tecnologia CLIA, funzionante sugli analizzatori automatici chiusi LIAISON e LIAISON XL.

<i>% di incidenza sul fatturato</i>	<b>1° trimestre 2012</b>	<b>1° trimestre 2011</b>
RIA	4,1	4,3
ELISA	17,8	19,6
CLIA	67,9	67,0
Strumentazione e altri ricavi	10,2	9,1
<b>Totale</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>



L'incidenza dei ricavi su tecnologia CLIA ha raggiunto 67,9 punti percentuali al termine dei primi tre mesi dell'esercizio 2012 (nel 1° trimestre 2011 i ricavi CLIA erano pari a 67,0 punti percentuali). L'incidenza percentuale delle vendite appartenenti alla categoria "Strumentazione e altri ricavi" è aumentata in misura minima, per effetto di un valore assoluto in linea con il 1° trimestre del 2011 e dei ricavi in diminuzione.

Alla data del 31 marzo 2012 risultano installati presso i clienti diretti ed indiretti del Gruppo circa 4.356 analizzatori automatici LIAISON (di cui 32 in fase di validazione), in crescita di 150 unità rispetto alla base installata al 31 dicembre 2011. Occorre segnalare come prosegue l'ottima accoglienza da parte del mercato del nuovo analizzatore automatico LIAISON XL, che, a poco più di 6 mesi dalla sua introduzione, conta già 220 unità installate.

### Risultato della gestione operativa

Il Gruppo ha chiuso il 1° trimestre 2012 con un margine lordo pari ad Euro 74.735 migliaia rispetto ad Euro 79.836 migliaia conseguiti nello stesso periodo dell'esercizio 2011, registrando una

conseguente riduzione del 6,4%. Si segnala che l'incidenza del margine sul fatturato è diminuita di un punto percentuale, passando dal 71,7% al 70,7%.

Nei primi tre mesi dell'esercizio 2012 le spese operative risultano pari ad Euro 37.432 migliaia, in aumento di 8,8 punti percentuali rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente. Tale variazione è stata negativamente influenzata dall'andamento dei tassi di cambio; a tassi costanti le spese operative sarebbero infatti state pari a Euro 37.038 migliaia, in crescita di 7,7 punti percentuali. L'incidenza dei costi operativi sul fatturato si è attestata al 35,4%.

I costi di ricerca e sviluppo sono in aumento rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente e ammontano ad Euro 5.475 migliaia, raggiungendo un'incidenza sul fatturato nel trimestre di riferimento pari a 5,2 punti percentuali. L'aumento delle spese di ricerca è riconducibile i) allo sforzo richiesto per lo sviluppo dei 30 nuovi prodotti che DiaSorin prevede di introdurre sul mercato nei prossimi 24 mesi; ii) all'attività volta a permettere, a partire dall'inizio del prossimo anno, l'ampliamento del portafoglio prodotti del Gruppo sul mercato statunitense. Proseguono, infine, con successo le attività volte a consentire il lancio di prodotti di diagnostica molecolare entro la fine dell'anno.

Le spese generali ed amministrative risultano pari a Euro 11.852 migliaia, con una incidenza percentuale sul fatturato del trimestre pari a 11,2 punti percentuali.

Gli altri oneri operativi sono pari a Euro 133 migliaia, in significativa diminuzione rispetto ad Euro 1.976 migliaia del 1° trimestre del 2011, per effetto del venire meno di alcuni potenziali elementi di rischio che avevano caratterizzato il 1° trimestre dell'anno precedente.

Il margine operativo lordo (EBITDA) del primo trimestre è stato pari ad Euro 44.148 migliaia, in diminuzione di 11,7 punti percentuali rispetto allo stesso periodo dell'anno 2011, evidenziando un'incidenza sui ricavi che passa da 44,9 punti percentuali a 41,8 del 2012.

L'utile operativo consolidato (EBIT) del primo trimestre è stato pari ad Euro 37.170 migliaia, con un'incidenza sul fatturato pari al 35,2% ed in diminuzione di 14,5 punti percentuali rispetto allo stesso periodo del 2011, per effetto della diminuzione del margine lordo e dell'aumentata incidenza delle spese operative, solo parzialmente controbilanciate dalla riduzione degli altri oneri operativi.

La profittabilità del Gruppo in termini di EBITDA ed EBIT risulta in linea con quanto registrato negli ultimi due trimestri del 2011; la comparazione con i risultati della prima parte del 2011 risulta poco significativa per effetto dei fenomeni straordinari precedentemente commentati che hanno caratterizzato tale periodo.

### **Risultato della gestione finanziaria**

Il 1° trimestre 2012 registra oneri finanziari netti pari ad Euro 12 migliaia rispetto a proventi finanziari netti pari ad Euro 1.682 migliaia registrati nello stesso periodo dell'anno precedente. La variazione tra i due trimestri in esame è riconducibile principalmente ai seguenti fattori:

- relativamente ai contratti di vendita a termine di dollari statunitensi è stato registrato un *fair value* positivo pari ad Euro 250 migliaia (provento pari ad Euro 812 migliaia nel 1° trimestre del 2011) di natura puramente valutativa e pertanto non generante alcuna uscita di cassa nel corso del periodo;

Da rilevare che le coperture scadute e regolate nel 1° trimestre 2012 ammontano a 11,5 milioni di dollari statunitensi, mentre risultano ancora in essere coperture per pari importo, rispetto al primo trimestre 2011 ove le operazioni chiuse ammontavano a 14,3 milioni di dollari statunitensi e quelle ancora in essere a 24,3 milioni di dollari statunitensi;

- i contratti a termine scaduti nel corso del 1° trimestre del 2012 hanno determinato un utile su cambi iscritto a conto economico pari ad Euro 195 migliaia;
- le differenze cambio del periodo sulle altre poste finanziarie sono positive e ammontano ad Euro 288 migliaia (positive per Euro 765 migliaia nel 1° trimestre 2011), riconducibili principalmente ai saldi di natura finanziaria delle controllate espressi in valuta diversa da quella di conto; anche relativamente a quest'ultima fattispecie di differenze cambio si rammenta che sono costi di natura valutativa e non hanno avuto effetti sui movimenti di cassa del Gruppo;
- tra gli interessi e gli altri oneri finanziari del trimestre sono inclusi Euro 534 migliaia di commissioni su operazioni di factoring (Euro 264 migliaia nello stesso periodo dello scorso esercizio), in aumento per effetto di un peggioramento delle commissioni finanziarie applicate sulle cessioni effettuate nel periodo.

### Utile lordo ed utile netto

Il 1° trimestre 2012 si chiude con un utile lordo pari ad Euro 37.158 migliaia sul quale gravano imposte pari ad Euro 14.704 migliaia, in diminuzione rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente che aveva registrato un utile lordo pari ad Euro 45.146 migliaia su cui gravavano imposte per Euro 16.663 migliaia.

Il *tax rate* passa dal 36,9% del 1° trimestre 2011 al 39,6% del 1° trimestre 2012, in aumento principalmente per effetto della ritenuta subita sulla distribuzione dei dividendi dalla controllata statunitense, pari ad Euro 1.548 migliaia (Euro 677 migliaia nel 1° trimestre del 2011).

L'utile netto consolidato del trimestre è pari ad Euro 22.454 migliaia (Euro 28.483 migliaia nello stesso periodo dell'anno precedente), in diminuzione del 21,2%.

### ANDAMENTO DELLA SITUAZIONE PATRIMONIALE E FINANZIARIA DEL GRUPPO AL 31 MARZO 2012

Si riporta di seguito la situazione patrimoniale - finanziaria al 31 marzo 2012:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>31/03/2012</b>	<b>31/12/2011</b>
Immobilizzazioni immateriali	121.697	121.933
Immobilizzazioni materiali	61.277	62.722
Altre attività non correnti	20.349	20.714
Capitale circolante netto	139.526	133.880
Altre passività non correnti	(29.190)	(29.718)
<b>Capitale investito netto</b>	<b>313.659</b>	<b>309.531</b>
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>59.936</b>	<b>41.647</b>
<b>Patrimonio netto</b>	<b>373.595</b>	<b>351.178</b>

Al 31 marzo 2012 il totale attivo è pari ad Euro 497.403 migliaia, in aumento di Euro 23.202 migliaia rispetto ad inizio esercizio.

Le attività non correnti passano da Euro 205.369 migliaia al 31 dicembre 2011 ad Euro 203.323 migliaia al 31 marzo 2012, per effetto dell'ammortamento subito dalle immobilizzazioni materiali ed immateriali, nonché dell'effetto cambio derivante dalla fluttuazione dell'Euro nei confronti delle principali valute di riferimento per il Gruppo.

Con riferimento al capitale circolante netto se ne riporta di seguito il dettaglio:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>31/03/2012</b>	<b>31/12/2011</b>	<b>Variazione</b>
Crediti verso clienti	122.209	116.617	5.592
Rimanenze finali	84.458	81.262	3.196
Debiti verso fornitori	(34.884)	(38.382)	3.498
Altre attività/passività correnti (1)	(32.257)	(25.617)	(6.640)
<b>Capitale circolante netto</b>	<b>139.526</b>	<b>133.880</b>	<b>5.646</b>

(1) La voce attività/passività correnti è definita come somma algebrica di crediti e debiti aventi natura diversa da quella finanziaria e commerciale.

Nel corso del 1° trimestre 2012 il capitale circolante ha subito un incremento pari ad Euro 5.646 migliaia, effetto in particolare dell'incremento dei crediti commerciali e delle rimanenze nonché della riduzione dei debiti verso fornitori.

L'incremento dei crediti commerciali, di Euro 5.592 migliaia rispetto a dicembre 2011, è principalmente riconducibile ad un deterioramento della performance di pagamento su alcuni mercati dove è presente il Gruppo, con riferimento in particolare a clienti pubblici in Italia e Spagna.

L'aumento delle giacenze di magazzino, di Euro 3.196 migliaia rispetto a dicembre 2011, è dovuto ad una politica di approvvigionamento che prevede maggiori scorte di materiali strategici nei siti produttivi del Gruppo nonché a versamenti importanti di lotti di semilavorati.

La posizione finanziaria netta consolidata al 31 marzo 2012 è positiva e pari ad Euro 59.936 migliaia.

La tabella che segue ne riassume la composizione:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>31/03/2012</b>	<b>31/12/2011</b>
Cassa e strumenti equivalenti	80.632	64.145
<b>Disponibilità liquide (a)</b>	<b>80.632</b>	<b>64.145</b>
<b>Altre attività finanziarie correnti (b)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
Debiti bancari correnti	(7.957)	(8.352)
Altre passività finanziarie correnti	(342)	(1.345)
<b>Indebitamento finanziario corrente (c)</b>	<b>(8.299)</b>	<b>(9.697)</b>
<b>Posizione finanziaria corrente netta (d)=(a)+(b)+(c)</b>	<b>72.333</b>	<b>54.448</b>
Debiti bancari non correnti	(12.344)	(12.741)
Altre passività finanziarie non correnti	(53)	(60)
<b>Indebitamento finanziario non corrente (e)</b>	<b>(12.397)</b>	<b>(12.801)</b>
<b>Posizione finanziaria netta (f)=(d)+(e)</b>	<b>59.936</b>	<b>41.647</b>

Al 31 marzo 2012 il patrimonio netto è pari ad Euro 373.595 migliaia (Euro 351.178 migliaia al 31 dicembre 2011) e comprende azioni proprie in portafoglio per un valore di Euro 44.882 migliaia.

La riserva per azioni proprie trae origine dai vincoli di legge (art. 2357 ter C.C.) e la sua costituzione deriva dall'acquisto di azioni proprie effettuato nel corso dell'esercizio 2011.

## RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO

Si riporta di seguito il rendiconto finanziario consolidato sintetico ed il commento delle poste più significative e degli scostamenti rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente.

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>1° trimestre 2012</b>	<b>1° trimestre 2011</b>
<b>Cassa e mezzi equivalente - valore iniziale</b>	<b>64.145</b>	<b>62.392</b>
Disponibilità liquide nette generate dall'attività operativa	22.300	27.635
Disponibilità liquide impiegate nell'attività di finanziamento	425	(27.852)
Disponibilità liquide impiegate nell'attività di investimento	(6.238)	(4.225)
<b><i>Variazione delle disponibilità liquide nette e mezzi equivalenti</i></b>	<b><i>16.487</i></b>	<b><i>(4.442)</i></b>
<b>Cassa e mezzi equivalente - valore finale</b>	<b>80.632</b>	<b>57.950</b>

Il flusso di cassa netto generato dall'attività operativa passa da un valore di Euro 27.635 migliaia del 1° trimestre del 2011 ad Euro 22.300 migliaia dello stesso periodo del 2012, per effetto del peggioramento dei flussi reddituali e della variazione delle poste di capitale circolante, le cui dinamiche sono state precedentemente esaminate e descritte.

Nel 1° trimestre 2012 sono stati generati Euro 425 migliaia dall'attività di finanziamento; si evidenziano in particolare l'aumento di capitale sociale pari ad Euro 137 migliaia e l'incremento della riserva sovrapprezzo azioni per Euro 1.750 migliaia, a seguito dell'esercizio di alcune tranche del piano di stock options 2007-2012. Le disponibilità liquide impiegate nell'attività di finanziamento nel 1° trimestre 2011 erano pari ad Euro 27.852 migliaia riconducibili principalmente all'acquisto di azioni proprie, comportando un esborso pari ad Euro 25.114 migliaia.

Le disponibilità liquide impiegate nelle attività di investimento sono pari ad Euro 6.238 migliaia, superiori rispetto ad Euro 4.225 migliaia del 1° trimestre 2011. Si segnalano investimenti in strumenti medicali pari ad Euro 4.550 migliaia, in aumento rispetto al valore del 1° trimestre 2011 pari ad Euro 3.274 migliaia, per effetto dell'introduzione del nuovo analizzatore LIAISON XL. Si evidenziano, inoltre, costi di sviluppo capitalizzati nel 1° trimestre 2012 pari ad Euro 815 migliaia (Euro 125 migliaia nel 1° trimestre 2011) relativi principalmente agli investimenti nella diagnostica molecolare.

Al 31 marzo 2012 la liquidità del Gruppo passa da Euro 64.145 migliaia della fine dell'esercizio 2011 ad Euro 80.632 migliaia, registrando un aumento pari ad Euro 16.487 migliaia.

## ALTRE INFORMAZIONI

I dipendenti del Gruppo al 31 marzo 2012 risultano pari a 1.535 unità (1.541 al 31 dicembre 2011).

## **RAPPORTI CON LE PARTI CORRELATE**

DiaSorin S.p.A. intrattiene con regolarità rapporti di natura commerciale e finanziaria con le società controllate, rappresentate da imprese del Gruppo, che consistono in operazioni rientranti nell'ambito delle attività ordinarie di gestione e concluse a normali condizioni di mercato. In particolare si riferiscono a forniture di beni e servizi, tra cui prestazioni nel campo amministrativo, informatico, di gestione personale, di assistenza e consulenza e relativi crediti e debiti a fine periodo e a operazioni di finanziamento e di gestione di tesoreria e relativi oneri e proventi.

Tali operazioni sono eliminate nella procedura di consolidamento e conseguentemente non sono descritte nella presente sezione.

Il Gruppo riconosce benefici addizionali ad un certo numero di dipendenti qualificati di DiaSorin S.p.A. e di altre società del Gruppo attraverso un piano di partecipazione al capitale (piano di *stock options*) a fronte del quale sono stati registrati nel conto economico dei primi tre mesi del 2012 costi per Euro 414 migliaia (Euro 257 migliaia nel 2011).

Le retribuzioni spettanti all'alta direzione e ai dipendenti qualificati (key management) sono in linea con le normali condizioni di mercato praticate con riguardo al trattamento retributivo di personale di analogo inquadramento.

Ai dipendenti vengono riconosciute forme di incentivazione legate al raggiungimento di risultati aziendali e personali, nonché riconoscimenti retributivi associati al raggiungimento di determinati risultati di anzianità aziendale.

## **FATTI DI RILIEVO INTERVENUTI DOPO LA CHIUSURA DEL 1° TRIMESTRE ED EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE**

Dopo la chiusura del 1° trimestre 2012, DiaSorin ha annunciato il lancio del primo test totalmente automatizzato per la determinazione dell'Helicobacter Pylori in campioni di feci che sarà reso disponibile sulle piattaforme LIAISON e LIAISON XL nella maggior parte dei mercati coperti da DiaSorin, ad eccezione degli Stati Uniti e del Regno Unito.

Nel mese di Aprile 2012, DiaSorin ha inoltre annunciato il lancio di due nuovi prodotti per la determinazione degli anticorpi IgM per il virus del morbillo (Measles IgM) e della parotite (Mumps IgM). I due nuovi test, basati su tecnologia CLIA, consentono la determinazione qualitativa degli anticorpi IgM diretti contro i virus del morbillo e della parotite in campioni di siero o plasma umano in maniera completamente automatizzata sulle piattaforme LIAISON.

Il 4 maggio 2012 il Gruppo DiaSorin ha concluso con il Gruppo NorDiag un contratto per l'acquisizione del suo ramo d'azienda, delle tecnologie, dei brevetti e del know-how relativi all'estrazione degli acidi nucleici utilizzati per le applicazioni di diagnostica molecolare.

La NorDiag ASA, società holding del Gruppo NorDiag con sede ad Oslo e quotata sul mercato azionario norvegese (NORD), sviluppa, produce e commercializza tecnologie automatizzate per l'isolamento degli acidi nucleici e delle cellule da campioni biologici, indispensabili per poter eseguire le procedure di diagnostica molecolare.

Alla luce dell'andamento economico del Gruppo e sulla base delle possibili evoluzioni dello scenario macroeconomico globale e del settore diagnostico di riferimento, il management ritiene che, nel 2012, i ricavi del Gruppo saranno in linea o leggermente superiori a quanto registrato nel 2011 e che il margine operativo lordo avrà un'incidenza sul fatturato in linea o lievemente inferiore al 2011.

Nel corso del 2012 i nuovi piazzamenti dei sistemi Liaison e Liaison XL saranno 500 – 600.

Saluggia, lì 11 maggio, 2012

Per il Consiglio di Amministrazione,

**L'Amministratore Delegato**

Carlo Rosa

**PROSPETTI CONTABILI CONSOLIDATI E NOTE ILLUSTRATIVE DEL GRUPPO  
DIASORIN AL 31 MARZO 2012**

**CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO**

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>note</b>	<b>1° trimestre 2012</b>	<b>1° trimestre 2011</b>
Ricavi delle vendite e prestazioni	(1)	105.653	111.403
Costo del venduto	(2)	(30.918)	(31.567)
<b>Margine lordo</b>		<b>74.735</b>	<b>79.836</b>
Spese di vendita e marketing	(3)	(20.105)	(18.489)
Costi di ricerca e sviluppo	(4)	(5.475)	(5.216)
Spese generali e amministrative	(5)	(11.852)	(10.691)
Altri (oneri) e proventi operativi	(6)	(133)	(1.976)
<b>Risultato Operativo (EBIT)</b>		<b>37.170</b>	<b>43.464</b>
Proventi/(oneri) finanziari	(7)	(12)	1.682
<b>Risultato ante imposte</b>		<b>37.158</b>	<b>45.146</b>
Imposte di periodo	(8)	(14.704)	(16.663)
<b>Risultato di periodo</b>		<b>22.454</b>	<b>28.483</b>
<i>Di cui:</i>			
Risultato netto di competenza di terzi		-	-
Risultato netto di competenza degli azionisti della Capogruppo		22.454	28.483
<b>Utile per azione (base)</b>	(9)	<b>0,41</b>	<b>0,51</b>
<b>Utile per azione (diluito)</b>	(9)	<b>0,41</b>	<b>0,51</b>

**SITUAZIONE PATRIMONIALE – FINANZIARIA CONSOLIDATA**

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>note</b>	<b>31/03/2012</b>	<b>31/12/2011</b>
<b>ATTIVITA'</b>			
<i>Attività non correnti</i>			
Immobilizzazioni materiali	(10)	61.277	62.722
Avviamento	(11)	64.585	65.083
Altre immobilizzazioni immateriali	(11)	57.112	56.850
Partecipazioni	(12)	27	27
Attività per imposte anticipate	(13)	19.789	20.119
Altre attività non correnti	(14)	533	568
<i>Totale attività non correnti</i>		<i>203.323</i>	<i>205.369</i>
<i>Attività correnti</i>			
Rimanenze	(15)	84.458	81.262
Crediti commerciali	(16)	122.209	116.617
Altre attività correnti	(17)	6.781	6.808
Cassa e strumenti equivalenti	(18)	80.632	64.145
<i>Totale attività correnti</i>		<i>294.080</i>	<i>268.832</i>
<b>TOTALE ATTIVITA'</b>		<b>497.403</b>	<b>474.201</b>

**SITUAZIONE PATRIMONIALE – FINANZIARIA CONSOLIDATA (segue)**

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>note</b>	<b>31/03/2012</b>	<b>31/12/2011</b>
<b>PASSIVITA'</b>			
<i>Patrimonio netto</i>			
Capitale sociale	(19)	55.835	55.698
Riserva sovrapprezzo azioni	(19)	15.494	13.744
Riserva legale	(19)	8.016	8.016
Altre riserve e risultati a nuovo	(19)	316.678	218.995
Azioni proprie		(44.882)	(44.882)
Risultato di periodo		22.454	99.607
<b>Totale patrimonio netto consolidato</b>		<b>373.595</b>	<b>351.178</b>
<i>Passività non correnti</i>			
Finanziamenti	(20)	12.397	12.801
Fondo trattamento di fine rapporto e altri benefici	(21)	21.252	20.948
Passività per imposte differite	(13)	2.497	2.564
Altre passività non correnti	(22)	5.441	6.206
<i>Totale passività non correnti</i>		<i>41.587</i>	<i>42.519</i>
<i>Passività correnti</i>			
Debiti commerciali	(23)	34.884	38.382
Altri debiti	(24)	20.507	22.314
Debiti tributari	(25)	18.531	10.111
Quote correnti di finanziamenti a medio/lungo termine	(20)	8.090	8.552
Altre passività finanziarie	(20)	209	1.145
<i>Totale passività correnti</i>		<i>82.221</i>	<i>80.504</i>
<b>Totale passività</b>		<b>123.808</b>	<b>123.023</b>
<b>TOTALE PATRIMONIO NETTO E PASSIVITA'</b>		<b>497.403</b>	<b>474.201</b>

## RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO

<i>(in migliaia di Euro)</i>	1° trimestre 2012	1° trimestre 2011
<b>Flusso monetario da attività del periodo</b>		
Risultato di periodo	22.454	28.483
Rettifiche per:		
- Imposte sul reddito	14.704	16.663
- Ammortamenti	6.978	6.507
- Oneri (proventi) finanziari	12	(1.682)
- Accantonamenti/(utilizzi) fondi rischi	(716)	659
- (Plus)/minus su cessioni di immobilizzazioni	26	51
- Accantonamenti/(proventizzazione) fondi trattamento di fine rapporto e altri benefici	190	76
- Variazioni riserve di patrimonio netto:		
- Riserva per stock options	414	257
- Riserva da conversione su attività operativa	(237)	554
- Variazione altre attività/passività non correnti	(217)	(2.273)
<b>Flussi di cassa dell'attività operativa prima delle variazioni di capitale circolante</b>	<b>43.608</b>	<b>49.295</b>
(Incremento)/Decremento dei crediti del circolante	(6.239)	(9.244)
(Incremento)/Decremento delle rimanenze	(3.604)	(1.643)
Incremento/(Decremento) dei debiti verso fornitori	(3.325)	(1.596)
(Incremento)/Decremento delle altre voci del circolante	(2.225)	(2.135)
<b>Disponibilità liquide generate dall'attività operativa</b>	<b>28.215</b>	<b>34.677</b>
Imposte sul reddito corrisposte	(5.496)	(6.683)
Interessi corrisposti	(419)	(359)
<b>Disponibilità liquide nette generate dall'attività operativa</b>	<b>22.300</b>	<b>27.635</b>
Investimenti in immobilizzazioni immateriali	(1.014)	(211)
Investimenti in immobilizzazioni materiali	(5.794)	(4.504)
Disinvestimenti di immobilizzazioni materiali	570	490
<b>Disponibilità liquide impiegate nell'attività di investimento ordinarie</b>	<b>(6.238)</b>	<b>(4.225)</b>
Rimborsi di finanziamenti	(312)	(300)
(Rimborsi)/Incassi di altri debiti finanziari	(76)	(181)
Aumento di capitale sociale/riserva sovr. azioni/distribuzione dividendi	1.887	65
(Acquisto)/Vendita di azioni proprie	-	(25.114)
Effetto delle variazioni dei cambi	(1.074)	(2.322)
<b>Disponibilità liquide impiegate nell'attività di finanziamento</b>	<b>425</b>	<b>(27.852)</b>
<b>Variazione delle disponibilità liquide nette e mezzi equivalenti</b>	<b>16.487</b>	<b>(4.442)</b>
<b>CASSA E MEZZI EQUIVALENTI - VALORE INIZIALE</b>	<b>64.145</b>	<b>62.392</b>
<b>CASSA E MEZZI EQUIVALENTI - VALORE FINALE</b>	<b>80.632</b>	<b>57.950</b>

## PROSPETTO DELLE VARIAZIONI DEL PATRIMONIO NETTO CONSOLIDATO

<i>(in migliaia di Euro)</i>	Capitale	Riserva sovrap- prezzo azioni	Riserva legale	Riserva di conversi one	Riserva per stock options	Riserva per azioni proprie	Utile (perdite a nuovo)	Azioni proprie	Utile/(per- dita) del periodo	Totale patrimonio netto di Gruppo
<b>Patrimonio netto al 31/12/2010</b>	<b>55.693</b>	<b>13.684</b>	<b>4.519</b>	<b>7.192</b>	<b>884</b>	<b>-</b>	<b>143.546</b>	<b>-</b>	<b>90.418</b>	<b>315.936</b>
Attribuzione risultato esercizio precedente							90.418		(90.418)	-
Aumento di capitale	5	60								65
Stock option					242		15			257
Differenza di conversione dei bilanci in valuta				(7.671)						(7.671)
Costituzione riserva per azioni proprie in portafoglio						25.114	(25.114)			-
Acquisto azioni proprie								(25.114)		(25.114)
Utile/perdite su "Net investment hedge" al netto dell'effetto fiscale				726						726
Risultato di periodo									28.483	28.483
<b>Patrimonio netto al 31/03/2011</b>	<b>55.698</b>	<b>13.744</b>	<b>4.519</b>	<b>247</b>	<b>1.126</b>	<b>25.114</b>	<b>208.865</b>	<b>(25.114)</b>	<b>28.483</b>	<b>312.682</b>
<b>Patrimonio netto al 31/12/2011</b>	<b>55.698</b>	<b>13.744</b>	<b>8.016</b>	<b>8.155</b>	<b>2.337</b>	<b>44.882</b>	<b>163.621</b>	<b>(44.882)</b>	<b>99.607</b>	<b>351.178</b>
Attribuzione risultato esercizio precedente							99.607		(99.607)	-
Aumento di capitale	137	1.750								1.887
Stock option					(38)		452			414
Differenza di conversione dei bilanci in valuta				(2.726)						(2.726)
Utile/perdite su "Net investment hedge" al netto dell'effetto fiscale				388						388
Risultato di periodo									22.454	22.454
<b>Patrimonio netto al 31/03/2012</b>	<b>55.835</b>	<b>15.494</b>	<b>8.016</b>	<b>5.817</b>	<b>2.299</b>	<b>44.882</b>	<b>263.680</b>	<b>(44.882)</b>	<b>22.454</b>	<b>373.595</b>

### ALTRE COMPONENTI DI CONTO ECONOMICO COMPLESSIVO

<i>(in migliaia di Euro)</i>	1° trimestre 2012	1° trimestre 2011
<b>Risultato del periodo</b>	<b>22.454</b>	<b>28.483</b>
Differenze di conversione	(2.726)	(7.671)
Utile/perdite su "Net investment hedge" al netto dell'effetto fiscale	388	726
<b>Totale altre componenti del risultato complessivo</b>	<b>(2.338)</b>	<b>(6.945)</b>
<b>Totale risultato complessivo del periodo</b>	<b>20.116</b>	<b>21.538</b>
<i>Di cui:</i>		
- di competenza degli azionisti della Capogruppo	20.116	21.538
- interessenze di pertinenza di terzi	-	-

## **NOTE ESPLICATIVE ALLA RELAZIONE TRIMESTRALE CONSOLIDATA AL 31 MARZO 2012 E 2011.**

### **INFORMAZIONI GENERALI ED AREA DI CONSOLIDAMENTO**

#### Informazioni di carattere generale

Il Gruppo DiaSorin è specializzato nello sviluppo, nella produzione e commercializzazione di prodotti delle classi merceologiche dell'immunochimica e dell'immunologia infettiva. Tali classi merceologiche vengono anche raggruppate in un'unica famiglia denominata immunodiagnostica. La società Capogruppo DiaSorin S.p.A è domiciliata in Via Crescentino snc a Saluggia (VC).

#### Principi per la predisposizione del resoconto intermedio di gestione

La presente relazione trimestrale è stata predisposta nel rispetto dei Principi Contabili Internazionali ("IFRS") emessi dall'International Accounting Standards Board ("IASB") ed omologati dall'Unione Europea. Con "IFRS" si intendono anche International Accounting Standards (IAS) tuttora in vigore, nonché tutti i documenti interpretativi emessi dall'International Financial Reporting Interpretations Committee ("IFRIC").

La presente relazione trimestrale è redatta secondo quanto richiesto dal principio contabile internazionale concernente l'informativa finanziaria infrannuale (IAS 34 – *Interim Financial Reporting*).

Le presenti note esplicative sono riportate in forma sintetica allo scopo di non duplicare informazioni già pubblicate, come richiesto dallo IAS 34. In particolare si segnala che le note di commento si riferiscono esclusivamente a quelle componenti del conto economico e dello stato patrimoniale la cui composizione o la cui variazione, per importo, per natura o perché inusuale, sono essenziali ai fini della comprensione della situazione economica, finanziaria e patrimoniale del Gruppo.

La redazione del resoconto intermedio richiede da parte della direzione l'effettuazione di stime e di assunzioni che hanno effetto sui valori dei ricavi, dei costi, delle attività e delle passività di bilancio e sull'informativa relativa ad attività e passività potenziali alla data del bilancio intermedio. Se nel futuro tali stime e assunzioni, che sono basate sulla miglior valutazione da parte del management, dovessero differire dalle circostanze effettive, sarebbero modificate in modo appropriato nel periodo in cui le circostanze stesse variano.

Si segnala, inoltre, che taluni processi valutativi, in particolare quelli più complessi quali la determinazione di eventuali perdite di valore di attività immobilizzate, sono generalmente effettuati in modo completo solo in sede di redazione del bilancio annuale, allorquando sono disponibili tutte le informazioni eventualmente necessarie, salvo i casi in cui vi siano indicatori di *impairment* che richiedano un'immediata valutazione di eventuali perdite di valore.

Il Gruppo svolge attività che nel complesso non presentano significative variazioni stagionali o cicliche dei ricavi nel corso dell'anno.

Le imposte sul reddito sono riconosciute sulla base della miglior stima dell'aliquota media ponderata attesa per l'intero esercizio.

La presente relazione trimestrale consolidata è presentata in Euro e tutti i valori sono arrotondati alle migliaia di Euro, se non altrimenti indicato.

I Principi contabili utilizzati per la redazione della relazione trimestrale consolidata sono omogenei con i principi utilizzati per la redazione del bilancio consolidato annuale al 31 dicembre 2011, avendo accertato che gli emendamenti e le interpretazioni emessi dallo IASB, applicabili dal 1° gennaio 2012, non hanno comportato alcuna significativa modifica ai principi contabili adottati dal Gruppo per il precedente esercizio.

Si segnala infine che la presente relazione trimestrale non è stata assoggettata a revisione contabile.

#### Schemi di bilancio

I prospetti di bilancio sono redatti secondo le seguenti modalità:

- nel conto economico l'analisi dei costi è effettuata in base alla destinazione degli stessi; tale forma di conto economico, altrimenti detto conto economico "a costo del venduto" è ritenuto più rappresentativo rispetto alla presentazione per natura di spesa. La forma scelta è infatti conforme alle modalità di reporting interno e di gestione del business ed è in linea con la prassi internazionale del settore diagnostico;
- nello stato patrimoniale sono esposte separatamente le attività correnti e non correnti e le passività correnti e non correnti;
- il rendiconto finanziario è stato redatto secondo il metodo indiretto.

#### Area di consolidamento

La relazione trimestrale consolidata include il bilancio di DiaSorin S.p.A., società Capogruppo e delle sue controllate.

Le imprese controllate sono le società su cui il Gruppo ha il potere di esercitare il controllo, e cioè il potere di determinare le politiche economiche e finanziarie, in modo tale da ottenere benefici dalla sua attività.

Le Società controllate sono consolidate integralmente a partire dalla data in cui il Gruppo ne assume il controllo e fino al momento in cui tale controllo cessa di esistere. Non sono incluse nel bilancio consolidato le controllate inattive o che generano un volume d'affari non significativo. La loro influenza sul totale delle attività, delle passività, sulla posizione finanziaria e sul risultato del Gruppo non è rilevante.

L'elenco delle Società controllate incluse nell'area di consolidamento, comprensivo delle informazioni riguardanti la loro sede legale e le percentuali di possesso, è riportato nell'Allegato I.

#### Altre informazioni

Si ricorda che in apposito paragrafo della presente relazione trimestrale è fornita l'informativa sui fatti di rilievo intervenuti dopo la chiusura del trimestre, sulla prevedibile evoluzione della gestione e sui rapporti con le parti correlate a cui si rimanda.

Vengono di seguito riportati i cambi utilizzati per la conversione dei valori delle Società al di fuori dell'area Euro:

<b>Valuta</b>	<b>Medi</b>		<b>Puntuali</b>	
	<b>1° trimestre 2012</b>	<b>1° trimestre 2011</b>	<b>31/03/2012</b>	<b>31/03/2011</b>
Dollaro USA	1,3108	1,3680	1,3356	1,4207
Real brasiliano	2,3169	2,2799	2,4323	2,3058
Sterlina inglese	0,8345	0,8539	0,8339	0,8837
Corona svedese	8,8529	8,8642	8,8455	8,9329
Corona Ceca	25,0835	24,3749	24,7300	24,5430
Dollaro canadese	1,3128	1,3484	1,3311	1,3785
Peso messicano	17,0195	16,5007	17,0222	16,9276
Shekel israeliano	4,9431	4,9247	4,9570	4,9439
Yuan cinese	8,2692	9,0029	8,4089	9,3036
Dollaro Australiano	1,2425	1,3614	1,2836	1,3736
Rand sudafricano	10,1730	9,5875	10,2322	9,6507

## SETTORI OPERATIVI

In applicazione dell'IFRS 8 la Società ha identificato nelle aree geografiche in cui opera i settori operativi.

La struttura organizzativa e direzionale interna e il sistema di rendicontazione interna del Gruppo identificano i seguenti settori: Italia e UK *branch*, Europa (Germania, Francia, Belgio e Olanda, Spagna e Portogallo, Irlanda, Austria, Gran Bretagna, Scandinavia, Repubblica Ceca), Nord America (Stati Uniti e Canada) e Resto del Mondo (Brasile, Messico, Israele, Cina, Australia e Sud Africa).

Il Gruppo è caratterizzato inoltre da un'organizzazione della struttura commerciale per aree geografiche, creata per far fronte all'espansione geografica e ad iniziative strategiche quali per esempio il lancio del LIAISON XL. La logica di tale organizzazione segue la destinazione delle vendite e suddivide le aree nelle seguenti quattro regioni: Europa ed Africa, Nord America, Centro e Sud America ed Asia Pacifico e Cina.

Come conseguenza di quanto sopra la comunicazione dei dati finanziari del Gruppo DiaSorin ai mercati finanziari ed al pubblico degli investitori viene integrata con i dati di fatturato allineati a tale organizzazione regionale.

I prospetti seguenti riportano l'informativa economico-finanziaria direttamente attribuibile alle Aree Geografiche. Per i ricavi per localizzazione cliente si rimanda al dettaglio esposto nella relazione sulla gestione, nella tabella dei ricavi delle vendite e prestazioni suddivisi per area geografica.

Non vi sono nel prospetto costi comuni non allocati, in quanto ogni Paese e quindi ogni segmento, dispone di una struttura completa (commerciale, di assistenza tecnica ed amministrativa) indipendente ed in grado di esercitare le proprie funzioni. Inoltre il segmento Italia fattura trimestralmente agli altri segmenti i costi sostenuti centralmente (principalmente costi assicurativi, costi legati ai sistemi informativi di Gruppo e costi della Direzione).

Le elisioni, infine, fanno principalmente riferimento a margini tra segmenti diversi eliminati a livello di consolidato. In modo particolare l'elisione del margine che il segmento Italia realizza dalla vendita degli strumenti agli altri settori è rappresentata sia a livello di risultato sia sugli investimenti; il margine dei prodotti venduti dai siti produttivi alle filiali commerciali ma non ancora venduti a terzi è eliso solo a livello di risultato.

Nelle attività di settore sono comprese tutte le voci di carattere operativo (Immobilizzazioni, Crediti e Magazzini) mentre sono escluse le poste fiscali (crediti per imposte differite) e finanziarie, che sono mostrate a livello di Gruppo.

La stessa logica è stata utilizzata per le passività di settore che comprendono le voci operative (principalmente Debiti commerciali e verso i dipendenti) ed escludono i debiti finanziari e fiscali, nonché il Patrimonio Netto che sono mostrate a livello di Gruppo.

	ITALIA		EURO PA		NO RD AMERICA		RESTO DEL MONDO		ELISIONI		CONSOLIDATO	
(in migliaia di Euro)	2012	2011	2012	2011	2012	2011	2012	2011	2012	2011	2012	2011
<b>CONTO ECONOMICO</b>												
Ricavi vs terzi	24.815	25.402	28.609	30.160	34.466	36.310	17.763	19.619	-	(88)	105.653	111.403
Ricavi vs altri settori	25.809	21.484	7.590	5.291	6.076	7.513	1.196	1.385	(40.671)	(35.673)	-	-
<b>Totale ricavi</b>	<b>50.624</b>	<b>46.886</b>	<b>36.199</b>	<b>35.451</b>	<b>40.542</b>	<b>43.823</b>	<b>18.959</b>	<b>21.004</b>	<b>(40.671)</b>	<b>(35.761)</b>	<b>105.653</b>	<b>111.403</b>
<b>Risultati di settore (EBIT)</b>	<b>8.022</b>	<b>6.273</b>	<b>4.960</b>	<b>7.627</b>	<b>22.565</b>	<b>26.640</b>	<b>1.404</b>	<b>3.657</b>	<b>219</b>	<b>(733)</b>	<b>37.170</b>	<b>43.464</b>
Costi comuni non allocati	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Margine Operativo</b>	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	<b>37.170</b>	<b>43.464</b>
Altri (oneri) proventi operativi	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Proventi (oneri) finanziari	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(12)	1.682
<b>Risultato ante imposte</b>	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	<b>37.158</b>	<b>45.146</b>
Imposte di periodo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(14.704)	(16.663)
<b>Risultato di periodo</b>	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	<b>22.454</b>	<b>28.483</b>
<b>ALTRE INFORMAZIONI</b>												
Investimenti imm. Immat.	220	125	585	3	144	12	65	71	-	-	1.014	211
Investimenti imm. materiali	1.854	1.513	2.143	1.503	1.409	1.137	1.314	923	(926)	(572)	5.794	4.504
<b>Totale investimenti</b>	<b>2.074</b>	<b>1.638</b>	<b>2.728</b>	<b>1.506</b>	<b>1.553</b>	<b>1.149</b>	<b>1.379</b>	<b>994</b>	<b>(926)</b>	<b>(572)</b>	<b>6.808</b>	<b>4.715</b>
Ammortamenti imm. Immat.	(861)	(872)	(521)	(531)	(85)	(67)	(331)	(287)	-	-	(1.798)	(1.757)
Ammortamenti imm. materiali	(2.013)	(2.155)	(1.555)	(1.346)	(1.071)	(863)	(1.119)	(853)	578	467	(5.180)	(4.750)
<b>Totale ammortamenti</b>	<b>(2.874)</b>	<b>(3.027)</b>	<b>(2.076)</b>	<b>(1.877)</b>	<b>(1.156)</b>	<b>(930)</b>	<b>(1.450)</b>	<b>(1.140)</b>	<b>578</b>	<b>467</b>	<b>(6.978)</b>	<b>(6.507)</b>
<b>SITUAZIONE PATRIMONIALE-FINANZIARIA</b>												
	ITALIA		EURO PA		NO RD AMERICA		RESTO DEL MONDO		ELISIONI		CONSOLIDATO	
	31/03/2012	31/12/2011	31/03/2012	31/12/2011	31/03/2012	31/12/2011	31/03/2012	31/12/2011	31/03/2012	31/12/2011	31/03/2012	31/12/2011
Attività di settore	223.000	212.816	107.123	105.199	70.019	73.845	58.870	59.275	(62.057)	(61.225)	396.955	389.910
Attività non allocate	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	100.448	84.291
<b>Totale attività</b>	<b>223.000</b>	<b>212.816</b>	<b>107.123</b>	<b>105.199</b>	<b>70.019</b>	<b>73.845</b>	<b>58.870</b>	<b>59.275</b>	<b>(62.057)</b>	<b>(61.225)</b>	<b>497.403</b>	<b>474.201</b>
Passività di settore	51.732	50.849	43.612	41.584	9.341	12.119	27.857	27.480	(50.458)	(44.182)	82.084	87.850
Passività non allocate	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	41.724	35.173
Patrimonio netto	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	373.595	351.178
<b>Totale passività</b>	<b>51.732</b>	<b>50.849</b>	<b>43.612</b>	<b>41.584</b>	<b>9.341</b>	<b>12.119</b>	<b>27.857</b>	<b>27.480</b>	<b>(50.458)</b>	<b>(44.182)</b>	<b>497.403</b>	<b>474.201</b>

	EUROPA E AFRICA		NORD AMERICA		CENTRO E SUD AMERICA		ASIA E OCEANIA		MUREX		CONSOLIDATO	
<i>(in migliaia di Euro)</i>	2012	2011	2012	2011	2012	2011	2012	2011	2012	2011	2012	2011
<b>CONTO ECONOMICO</b>												
Ricavi vs terzi	48.195	49.029	33.167	35.706	6.369	8.756	8.904	9.609	9.018	8.303	<b>105.653</b>	<b>111.403</b>

## **CONTENUTO E PRINCIPALI VARIAZIONI**

### **Conto economico consolidato**

Di seguito vengono riportate le note esplicative del Conto Economico consolidato. Si rimanda alla Relazione sulla Gestione per informazioni più dettagliate relative alle voci di conto economico.

#### **(1) Ricavi delle vendite e delle prestazioni**

Si riferiscono principalmente alla vendita di kit diagnostici e ammontano ad Euro 105.653 migliaia, in riduzione del 5,2% rispetto al 1° trimestre del 2011. Tra i ricavi del 1° trimestre 2012 sono inclusi Euro 1.871 migliaia relativi a canoni di noleggio e di assistenza tecnica, mentre nello stesso periodo del 2011 ammontavano ad Euro 1.922 migliaia.

Per quanto riguarda i ricavi derivanti dal business Murex, si segnala che nel 1° trimestre 2012 il Gruppo ha registrato vendite di prodotti Murex per un valore di Euro 9.018 migliaia (rispetto ad Euro 8.303 migliaia registrati nel 2011).

#### **(2) Costo del venduto**

Il costo del venduto nel 1° trimestre 2012 ammonta ad Euro 30.918 migliaia, contro un valore di 31.567 migliaia nel 1° trimestre 2011. Nel costo del venduto sono inclusi Euro 2.942 migliaia relativi a royalties passive (Euro 3.483 migliaia nello stesso periodo del 2011) ed Euro 2.012 migliaia relativi a costi di distribuzione a clienti finali (Euro 1.672 nel 1° trimestre 2011). Inoltre sono inclusi nel costo del venduto gli ammortamenti degli strumenti medicali presso terzi, per un importo pari ad Euro 3.366 migliaia (Euro 2.925 migliaia nello stesso periodo dell'anno precedente).

#### **(3) Spese di vendita e marketing**

Le spese di vendita e marketing nel 1° trimestre 2012 sono pari ad Euro 20.105 migliaia, contro Euro 18.489 migliaia del 1° trimestre 2011. La voce comprende principalmente costi di marketing finalizzati alla promozione e commercializzazione dei prodotti DiaSorin, i costi relativi alla forza vendita diretta ed indiretta nonché i costi per attività di assistenza tecnica offerta a fronte dei contratti di comodato d'uso sugli strumenti di proprietà del Gruppo.

#### **(4) Costi di ricerca e sviluppo**

Nel 1° trimestre 2012 i costi di ricerca e sviluppo, pari ad Euro 5.475 migliaia (Euro 5.216 migliaia nello stesso periodo del 2011), comprendono tutte le spese di ricerca non capitalizzate pari ad Euro 3.321 migliaia (Euro 3.264 migliaia nello stesso periodo dell'anno 2011), costi relativi alla registrazione dei prodotti commercializzati nonché all'osservanza dei requisiti di qualità pari ad Euro 1.760 migliaia (Euro 1.557 migliaia nel primo trimestre 2011), nonché l'ammortamento dei costi di sviluppo precedentemente capitalizzati, pari ad Euro 394 migliaia (Euro 395 migliaia nel 1° trimestre 2011), inclusivi dell'ammortamento relativo allo sviluppo del LIAISON XL.

Nel corso del 1° trimestre 2012 il Gruppo ha capitalizzato nuovi costi per Euro 815 migliaia, contro un valore di Euro 125 migliaia nel 1° trimestre 2011.

#### **(5) Spese generali e amministrative**

Le spese generali e amministrative sono costituite dalle spese sostenute a fronte dell'attività di Direzione Generale, amministrazione finanza e controllo di Gruppo, Information technology,

gestione societaria ed assicurativa ed ammontano ad Euro 11.852 migliaia nel 1° trimestre 2012, in aumento rispetto ad Euro 10.691 migliaia dello stesso periodo del 2011.

#### **(6) Altri oneri e proventi operativi**

La voce, che presenta oneri netti per Euro 133 migliaia (oneri netti pari ad Euro 1.976 migliaia nel 1° trimestre 2011), accoglie altri proventi derivanti dalla gestione ordinaria e non attribuibili alla gestione caratteristica della vendita di beni (quali plusvalenze da alienazioni cespiti, contributi pubblici, rimborsi assicurativi), al netto di oneri diversi di gestione non imputabili a specifiche aree funzionali (minusvalenze da alienazioni cespiti, sopravvenienze passive, imposte e tasse indirette, accantonamenti a fondi rischi).

In particolare sono inclusi in questa voce gli accantonamenti per svalutazione crediti per Euro 145 migliaia ed Euro 257 migliaia di perdite su cambi di natura commerciale.

#### **(7) Proventi e oneri finanziari netti**

I proventi e gli oneri finanziari sono dettagliati nella tabella che segue:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>1° trimestre 2012</b>	<b>1° trimestre 2011</b>
Interessi passivi e altri oneri finanziari	(733)	(527)
Valutazione strumenti finanziari IAS 39	250	812
Interessi su fondi pensione	(219)	(190)
Interessi attivi e altri proventi finanziari	207	89
Differenze cambio nette	483	1.498
<b>Totale proventi e (oneri) finanziari</b>	<b>(12)</b>	<b>1.682</b>

Nel 1° trimestre del 2012 il saldo dei proventi e oneri finanziari è stato negativo per Euro 12 migliaia, contro un valore positivo di Euro 1.682 migliaia del corrispondente periodo dell'anno precedente.

Si segnala che la variazione negativa è da attribuirsi prevalentemente all'effetto delle differenze cambio nette, positivo per Euro 483 migliaia nel 2012 contro un valore positivo di Euro 1.498 migliaia dello stesso periodo dell'anno precedente. Si riferiscono principalmente ai proventi realizzati sui contratti a termine di dollari statunitensi estinti nel periodo (Euro 195 migliaia nel 2012) e ai proventi sui finanziamenti intercompany espressi in valuta diversa da quella di conto per Euro 288 migliaia (Euro 765 migliaia nel 2011).

La contabilizzazione del *fair value* degli strumenti finanziari messi in atto dalla Capogruppo DiaSorin S.p.A., costituiti da vendite a termine a fronte dei flussi di cassa attesi dalla controllata statunitense, nel trimestre ha fatto registrare un provento pari ad Euro 250 migliaia, contro un provento di Euro 812 migliaia del 2011. Da rilevare che le coperture scadute e regolate nel 1° trimestre 2012 ammontano a 11,5 milioni di dollari statunitensi e risultano ancora in essere coperture per pari importo, rispetto al primo trimestre 2011 ove le operazioni chiuse ammontavano a 14,3 milioni di dollari statunitensi e quelle ancora in essere a 24,3 milioni di dollari statunitensi.

Tra gli interessi e altri oneri finanziari si segnalano oneri per Euro 534 migliaia relativi a commissioni su operazioni di factoring (Euro 264 migliaia nel 1° trimestre 2011) ed Euro 76 migliaia di interessi su finanziamenti verso banche (Euro 100 migliaia nello stesso periodo del 2011).

## **(8) Imposte di periodo**

Le imposte iscritte nel conto economico sono pari ad Euro 14.704 migliaia nel 1° trimestre 2012 (Euro 16.663 migliaia nello stesso periodo del 2011). La voce accoglie tra l'altro l'importo relativo alle ritenute d'acconto non scomputabili subite all'estero dalla Capogruppo sui dividendi della controllata statunitense pari ad Euro 1.548 migliaia (Euro 677 migliaia nello stesso periodo del 2011).

Nel 1° trimestre dell'anno 2012 l'incidenza fiscale sull'utile ante imposte risulta pari al 39,6% (36,9% nel 1° trimestre del 2011).

## **(9) Utile per azione**

Il risultato per azione "base" ammonta ad Euro 0,41 nel primo trimestre del 2012 ed Euro 0,51 nel corrispondente periodo del 2011 ed é calcolato dividendo il risultato netto attribuibile ai soci per il numero medio delle azioni in circolazione (pari a 54,208 milioni al 31 marzo 2012).

L'utile per azione "diluito" ammonta ad Euro 0,41 nel primo trimestre 2012, contro Euro 0,51 del primo trimestre del 2011: gli strumenti finanziari in essere da considerare nella determinazione dell'utile diluito non hanno effetti significativi sullo stesso.

## Situazione Patrimoniale - Finanziaria consolidata

### (10) Immobilizzazioni materiali

Di seguito si riporta la movimentazione delle immobilizzazioni materiali al 31 marzo 2012:

(in migliaia di Euro)	Al 31 dicembre 2011	Investimenti	Ammortamenti	Disinvestimenti	Differenze cambio	Riclassifiche e altri movimenti	Al 31 marzo 2012
Terreni	2.328	-	-	-	(8)	-	2.320
Fabbricati	5.440	130	185	-	(82)	29	5.332
Impianti e macchinari	6.046	245	364	-	-	101	6.028
Attrezzature industriali e commerciali	36.705	5.063	4.294	329	(280)	(2)	36.863
Altri beni	6.629	322	337	6	(1)	99	6.706
Immobilizzazioni in corso e acconti	5.574	34	-	179	(31)	(1.370)	4.028
<b>Totale immobili, impianti e macchinari</b>	<b>62.722</b>	<b>5.794</b>	<b>5.180</b>	<b>514</b>	<b>(402)</b>	<b>(1.143)</b>	<b>61.277</b>

Tra gli investimenti in attrezzature industriali e commerciali sono inclusi gli acquisti di strumenti medicali, pari ad Euro 4.550 migliaia rispetto ad Euro 3.274 migliaia al 31 marzo 2011. Gli ammortamenti a carico del periodo sono pari ad Euro 3.366 migliaia nel 2012, rispetto ad Euro 2.925 dello stesso periodo del 2011.

### (11) Immobilizzazioni immateriali

Di seguito si riporta il dettaglio dei movimenti delle immobilizzazioni immateriali al 31 marzo 2012:

(in migliaia di Euro)	Al 31 dicembre 2011	Investimenti	Ammortamenti	Differenze cambio	Disinvestimenti e altri movimenti	Al 31 marzo 2012
Avviamento	65.083	-	-	(498)	-	64.585
Costi di sviluppo	12.385	815	394	(59)	(11)	12.736
Concessioni, licenze e marchi	32.444	103	812	47	276	32.058
Diritti di brevetto industr. e opere d'ingegno	11.780	93	577	(6)	796	12.086
Acconti e altre attività immateriali	241	3	15	3	-	232
<b>Totale immobilizzazioni immateriali</b>	<b>121.933</b>	<b>1.014</b>	<b>1.798</b>	<b>(513)</b>	<b>1.061</b>	<b>121.697</b>

L'avviamento ammonta ad Euro 64.585 migliaia al 31 marzo 2012. Il decremento rispetto al 31 dicembre 2011 è da ricondurre all'effetto cambio relativo all'avviamento allocato alle CGU DiaSorin Brasile, DiaSorin USA e DiaSorin Sud Africa, per un importo netto pari ad Euro 498 migliaia.

Si segnala che al termine del primo trimestre del 2012 non vi sono indicatori di possibili riduzioni di valore delle attività, pertanto non si è proceduto ad effettuare il test di *impairment* sulle attività immateriali a vita utile indefinita. L'analisi di *impairment* sarà effettuata in modo completo in sede di redazione del bilancio annuale.

### (12) Partecipazioni

Al 31 marzo 2012 le partecipazioni ammontano ad Euro 27 migliaia e si riferiscono per Euro 26 migliaia alla partecipazione della controllata tedesca nel fondo pensione UKASSE e per Euro 1

migliaia alla partecipazione nella collegata Sobedia. Rispetto al 31 dicembre dell'anno precedente la voce non ha subito variazioni.

### **(13) Attività per imposte anticipate e passività per imposte differite**

Le attività per imposte anticipate ammontano ad Euro 19.789 migliaia. Sono relative alle società consolidate nelle quali il saldo netto fra imposte anticipate e imposte differite è positivo e alle rettifiche di consolidamento, mentre le passività per imposte differite, che ammontano ad Euro 2.497 migliaia sono relative alle società consolidate nelle quali il saldo netto fra imposte anticipate e imposte differite è negativo e sono iscritte nel passivo dello stato patrimoniale.

Il saldo comprende le imposte anticipate nette determinate sia sulle scritture di consolidamento, principalmente per l'eliminazione del profitto non realizzato sulle transazioni infragruppo, sia sulle differenze temporanee tra i valori di attività e passività assunti ai fini della redazione del bilancio consolidato e i rispettivi valori rilevanti ai fini fiscali delle società consolidate.

Le imposte anticipate sono state iscritte in bilancio considerando probabile il loro utilizzo futuro. Sulla medesima base è stato inoltre rilevato il beneficio derivante dall'utilizzo delle perdite fiscali che, ai sensi della vigente normativa, risultano per la maggior parte riportabili senza limiti di scadenza.

Sulla base dei piani pluriennali predisposti dalla Direzione del Gruppo si prevede negli esercizi futuri il realizzo di imponibili fiscali tali da consentire l'integrale recupero di detto ammontare.

Complessivamente le Attività per imposte anticipate, al netto delle passività per imposte differite ove compensabili, sono così analizzabili:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>31/03/2012</b>	<b>31/12/2011</b>
Attività fiscali differite	19.789	20.119
Passività per imposte differite	(2.497)	(2.564)
<b>Totale imposte anticipate nette</b>	<b>17.292</b>	<b>17.555</b>

Le attività e le passività fiscali differite del Gruppo sono compensate se relative alla medesima società, ed il saldo della compensazione, se attivo, è iscritto alla voce "Attività per imposte anticipate", se passivo, alla voce "Passività per imposte differite".

### **(14) Altre attività non correnti**

Ammontano ad Euro 533 migliaia al 31 marzo 2012 e si riferiscono principalmente ai crediti della controllata brasiliana a fronte di anticipi di imposte.

### **(15) Rimanenze**

La composizione delle rimanenze al 31 marzo 2012, confrontata con i valori al 31 dicembre 2011 è di seguito riportata:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>31/03/2012</b>			<b>31/12/2011</b>		
	<b>Valore lordo</b>	<b>Fondi svalutaz.</b>	<b>Valore netto</b>	<b>Valore lordo</b>	<b>Fondi svalutaz.</b>	<b>Valore netto</b>
Materie prime e di consumo	25.721	(2.070)	23.651	23.974	(2.169)	21.805
Semilavorati	33.556	(2.886)	30.670	32.141	(2.961)	29.180
Prodotti finiti	31.603	(1.466)	30.137	31.668	(1.391)	30.277
<b>Totale</b>	<b>90.880</b>	<b>(6.422)</b>	<b>84.458</b>	<b>87.783</b>	<b>(6.521)</b>	<b>81.262</b>

Si riporta di seguito la movimentazione del fondo svalutazione magazzino:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>31/03/2012</b>	<b>31/12/2011</b>
<b>Valore iniziale</b>	<b>6.521</b>	<b>6.171</b>
Accantonamenti del periodo	430	1.228
Utilizzi/rilasci del periodo	(469)	(916)
Differenza cambio e altri movimenti	(60)	38
<b>Valore finale</b>	<b>6.422</b>	<b>6.521</b>

L'aumento delle giacenze di magazzino, di Euro 3.196 migliaia rispetto al 31 dicembre 2011, è dovuto ad una politica di approvvigionamento che prevede maggiori scorte di materiali strategici nei siti produttivi.

### **(16) Crediti commerciali**

Al 31 marzo 2012 ammontano ad Euro 122.209 migliaia. Il fondo svalutazione crediti al 31 marzo 2012 ammonta ad Euro 8.376 migliaia e se ne riporta di seguito la movimentazione:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>31/03/2012</b>	<b>31/12/2011</b>
<b>Valore iniziale</b>	<b>8.338</b>	<b>7.065</b>
Accantonamenti del periodo	145	1.666
Utilizzi/rilasci del periodo	(79)	(175)
Differenza cambio e altri movimenti	(28)	(218)
<b>Valore finale</b>	<b>8.376</b>	<b>8.338</b>

Il Gruppo, al fine di far fronte allo scostamento tra i termini di incasso contrattuali e quelli effettivi, ricorre ad operazioni di cessione dei crediti pro-soluto. Il totale dei crediti ceduti dalla Capogruppo ammonta nei primi tre mesi del 2012 ad Euro 8.344 migliaia.

### **(17) Altre attività correnti**

Ammontano ad Euro 6.781 (Euro 6.808 al 31 dicembre 2011). Includono principalmente ratei e risconti attivi su assicurazioni, interessi, canoni di noleggio e contributi pubblici, crediti di imposte per ritenute subite all'estero e crediti verso fornitori per acconti versati.

### **(18) Cassa e strumenti equivalenti**

Ammontano ad Euro 80.632 migliaia e sono costituiti da conti correnti ordinari bancari e postali, nonché da depositi bancari a breve; al 31 dicembre 2011 tale voce ammontava ad Euro 64.145 migliaia.

### **(19) Patrimonio Netto**

#### **Capitale sociale**

Il capitale sociale è interamente versato ed è rappresentato al 31 marzo 2012 da 55,835 milioni di azioni ordinarie del valore nominale di Euro 1 cadauna. Si è incrementato di Euro 137 migliaia a seguito dell'aumento di capitale a servizio del Piano di Stock Option 2007-2012.

## Riserva sovrapprezzo azioni

Tale riserva, che ammonta ad Euro 15.494 migliaia, ha subito un incremento di Euro 1.750 migliaia in seguito all'aumento di capitale a servizio del Piano di Stock Option 2007-2012.

## Riserva legale

Ammonta ad Euro 8.016 migliaia e non si è movimentata rispetto al 31 dicembre 2011.

## Altre riserve e risultati a nuovo

La voce altre riserve è composta come segue:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>31/03/2012</b>	<b>31/12/2011</b>	<b>Variazione</b>
Riserva da conversione	5.817	8.155	(2.338)
Riserva per azioni proprie	44.882	44.882	-
Riserva per stock options	2.299	2.337	(38)
Utili/(perdite) a nuovo	265.749	165.690	100.059
Riserva da transizione agli IFRS	(2.973)	(2.973)	-
Riserva da consolidamento	904	904	-
<b>Totale Altre riserve e risultati a nuovo</b>	<b>316.678</b>	<b>218.995</b>	<b>97.683</b>

### *Riserva di conversione*

La riserva di conversione ha registrato al 31 marzo 2012 un decremento di 2.338 migliaia di Euro, principalmente per l'effetto dell'andamento del cambio del Dollaro statunitense e del Real brasiliano. La riserva accoglie le differenze cambio derivanti dalla conversione dei patrimoni delle società consolidate al cambio di fine periodo, i cui bilanci sono redatti in valuta estera, per un valore di Euro 2.726 migliaia; tale valore include Euro 498 migliaia riferiti all'adeguamento del valore del goodwill allocato alle CGU che operano in valuta diversa dall'Euro.

Nella riserva è anche iscritto l'importo relativo alle differenze cambio non realizzate sull'indebitamento in valuta a carico della Capogruppo a copertura del patrimonio netto dell'investimento nella controllata DiaSorin USA, al netto dell'effetto fiscale, per un valore positivo di Euro 388 migliaia.

### *Riserva per azioni proprie*

Per quanto riguarda le azioni proprie, la Società ha rispettato i vincoli di legge acquistando azioni proprie nei limiti degli utili distribuibili e delle riserve disponibili risultanti dall'ultimo bilancio regolarmente approvato. L'acquisto è stato autorizzato dall'Assemblea ed in nessun caso il valore nominale delle azioni acquistate ha ecceduto la quinta parte del capitale sociale.

In data 17 gennaio 2011 si è dato avvio al programma di acquisto di azioni proprie da destinare al servizio del nuovo piano di stock option della Società secondo le disposizioni e nei termini autorizzati dall'Assemblea degli Azionisti del 27 aprile 2010. Il programma si è concluso in data 15 febbraio 2011 con l'acquisto di n. 750.000 azioni ordinarie, pari al 1,35% del capitale sociale ad un prezzo medio di carico pari ad Euro 33,48. In data 17 ottobre 2011 si è dato avvio ad un successivo programma di acquisto di azioni proprie secondo le disposizioni e nei termini autorizzati dall'Assemblea degli Azionisti del 4 ottobre 2011.

A seguito degli acquisti effettuati, la DiaSorin S.p.A. detiene un totale ammontare di n.1.550.000 azioni proprie, pari al 2,7828 % del capitale sociale. Il prezzo medio di carico delle 800.000 azioni proprie acquisite nell'ultimo trimestre dell'anno è pari ad Euro 24,71.

Al 31 marzo 2012 la riserva per azioni proprie in portafoglio ammonta ad Euro 44.882 migliaia. Tale riserva trae origine dai vincoli di legge (art. 2357 ter C.C.) e la sua costituzione deriva dall'acquisto di azioni proprie effettuato nel corso dell'esercizio 2011.

#### *Riserva di stock option*

Il saldo della riserva per stock option si riferisce al piano di stock option 2007 - 2012 ed al Piano 2010. Nel trimestre la riserva si è movimentata in aumento per effetto dell'iscrizione di costi per stock option pari ad Euro 414 migliaia. L'esercizio di alcune tranches del Piano di Stock Option 2007-2012 avvenuto nel corso del 1° trimestre 2012 ha generato una diminuzione della riserva di stock option pari ad Euro 452 migliaia.

#### *Utili/(perdite) a nuovo*

La variazione della voce utili/(perdite) a nuovo rispetto al 31 dicembre 2011, pari ad Euro 100.059, è dovuta principalmente all'allocatione del risultato relativo all'esercizio 2011 (Euro 99.607 migliaia). Da segnalare inoltre la variazione positiva pari ad Euro 452 migliaia derivante dall'esercizio di alcune tranches del Piano di Stock Option 2007-2012.

#### *Riserva da transizione agli IFRS*

La riserva da transizione agli IFRS è stata costituita alla data del 1° gennaio 2005 in sede di adozione degli IFRS in contropartita delle rettifiche apportate ai valori del bilancio redatto secondi i Principi Contabili Italiani per l'adozione degli IFRS al netto del relativo effetto fiscale (come previsto e secondo le modalità previste dall'IFRS n.1) e non ha subito variazioni dal momento della sua costituzione.

#### *Riserva di consolidamento*

La riserva di consolidamento, pari ad Euro 904 migliaia, accoglie la differenza negativa emersa dall'eliminazione del valore di carico delle partecipazioni contro i rispettivi patrimoni netti.

### **(20) Finanziamenti**

Ammontano ad Euro 12.397 migliaia per la quota a lungo termine ed Euro 8.090 migliaia per la parte corrente in scadenza nell'esercizio successivo.

La tabella che segue riporta i debiti finanziari verso banche ed altri istituti di credito in essere al 31 marzo 2012 (valori in migliaia di Euro):

<b>Ente erogatore</b>	<b>Valuta</b>	<b>Quota a breve</b>	<b>Quota a lungo</b>	<b>di cui oltre 5 anni</b>	<b>Totale</b>
GE Capital (Ex Interbanca) USD	\$	8.538	12.823	-	21.361
	Controvalore €	6.393	9.601	-	15.994
GE Capital (Ex Interbanca) Euro	€	1.379	2.069	-	3.448
IMI MIUR	€	185	674	-	859
Unicredit per Alluvione	€	-	-	-	-
Leasing	€	133	53	-	186
<b>Totale</b>		<b>8.090</b>	<b>12.397</b>	<b>-</b>	<b>20.487</b>

Si riporta qui di seguito la movimentazione dei finanziamenti in essere alla data della presente relazione trimestrale (valori in migliaia di Euro) rispetto al 31 dicembre 2011:

Ente erogatore	Valore al 31 dicembre 2011	erogazioni di periodo	rimborsi di periodo	differenza cambio	valutazione <i>fair value</i>	effetto costo ammortizzato	Valore al 31 marzo 2012
GE Capital (Ex Interbanca) USD	16.502	-	-	(519)	-	11	15.994
GE Capital (Ex Interbanca) Euro	3.448	-	-	-	-	-	3.448
IMI MIUR	956	-	(106)	-	-	9	859
Unicredit per Alluvione	187	-	(206)	-	-	19	-
Leasing	260	-	(76)	2	-	-	186
<b>Totale debiti verso istituti finanziari</b>	<b>21.353</b>	<b>-</b>	<b>(388)</b>	<b>(517)</b>	<b>-</b>	<b>39</b>	<b>20.487</b>
Strumenti finanziari	1.145	-	-	(686)	(250)	-	209
<b>Totale poste finanziarie</b>	<b>22.498</b>	<b>-</b>	<b>(388)</b>	<b>(1.203)</b>	<b>(250)</b>	<b>39</b>	<b>20.696</b>

Nel corso del trimestre si segnalano rimborsi avvenuti rispettivamente per il finanziamento IMI-MIUR per Euro 106 migliaia, Unicredit per Euro 206 migliaia e verso le società di leasing per Euro 76 migliaia.

Il *fair value* dei contratti di vendita a termine di dollari esistenti al 31 marzo 2012 risulta positivo per un valore pari ad Euro 250 migliaia.

Non sono variare le condizioni contrattuali rispetto al 31 dicembre 2011 e non vi sono casi di mancato rispetto dei vincoli operativi e finanziari (covenants) previsti dai contratti di finanziamento in essere.

### Posizione finanziaria netta

Si riporta qui di seguito la composizione della posizione finanziaria netta del Gruppo DiaSorin al 31 marzo 2012 confrontata con i valori al 31 dicembre 2011:

(in migliaia di Euro)	31/03/2012	31/12/2011
Cassa e strumenti equivalenti	80.632	64.145
<b>Disponibilità liquide (a)</b>	<b>80.632</b>	<b>64.145</b>
<b>Altre attività finanziarie correnti (b)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
Debiti bancari correnti	(7.957)	(8.352)
Altre passività finanziarie correnti	(342)	(1.345)
<b>Indebitamento finanziario corrente (c)</b>	<b>(8.299)</b>	<b>(9.697)</b>
<b>Posizione finanziaria corrente netta (d)=(a)+(b)+(c)</b>	<b>72.333</b>	<b>54.448</b>
Debiti bancari non correnti	(12.344)	(12.741)
Altre passività finanziarie non correnti	(53)	(60)
<b>Indebitamento finanziario non corrente (e)</b>	<b>(12.397)</b>	<b>(12.801)</b>
<b>Posizione finanziaria netta (f)=(d)+(e)</b>	<b>59.936</b>	<b>41.647</b>

La posizione finanziaria netta è interamente verso terzi.

Per quanto riguarda la movimentazione della liquidità a disposizione del Gruppo si rimanda allo schema di rendiconto finanziario.

## **(21) Fondo trattamento di fine rapporto e altri benefici**

La voce in oggetto comprende tutte le obbligazioni pensionistiche e gli altri benefici a favore dei dipendenti, successivi alla cessazione del rapporto di lavoro o da erogarsi alla maturazione di determinati requisiti. Le società del Gruppo garantiscono benefici successivi al termine del rapporto di lavoro per i propri dipendenti sia contribuendo a fondi esterni sia tramite piani a contribuzione definita e/o a benefici definiti.

La modalità secondo cui i benefici sono garantiti varia secondo le condizioni legali, fiscali ed economiche dello Stato in cui le società del Gruppo operano. I benefici solitamente sono basati sulla remunerazione e gli anni di servizio dei dipendenti. Le obbligazioni si riferiscono ai dipendenti attivi.

### **Piani a contribuzione definita**

Alcune società del Gruppo versano dei contributi a fondi o istituti assicurativi privati sulla base di un obbligo di legge o contrattuale oppure su base volontaria. Con il pagamento dei contributi le società adempiono a tutti i loro obblighi. I debiti per contributi da versare sono inclusi nella voce “Altre passività correnti”; il costo di competenza del periodo matura sulla base del servizio reso dal dipendente ed è rilevato nella voce “Costi per il personale” nell’area di appartenenza.

### **Piani a benefici definiti**

I piani pensionistici del Gruppo configurabili come piani a benefici definiti sono rappresentati principalmente dal trattamento di fine rapporto per la filiale italiana, dall’istituto “Alecta” per la filiale svedese, dal fondo pensione “U-Kasse” e dall’istituto “Direct Covenant” per la filiale tedesca.

Il valore di tali fondi è calcolato su base attuariale con il metodo della “proiezione unitaria del credito”; gli utili e le perdite attuariali determinati nel calcolo di tali poste sono rilevati utilizzando il metodo del “corridoio”.

### **Altri benefici**

Il Gruppo riconosce altresì ai propri dipendenti altri benefici a lungo termine la cui erogazione avviene al raggiungimento di una determinata anzianità aziendale. In questo caso il valore dell’obbligazione rilevata in bilancio riflette la probabilità che il pagamento venga erogato e la durata per cui tale pagamento sarà effettuato. Il valore di tale fondo è calcolato su base attuariale con il metodo della “proiezione unitaria del credito”. Si ricorda che agli utili e perdite attuariali rilevati in funzione di tali benefici non è applicato il metodo del “corridoio”, pertanto sono iscritti a conto economico.

Il Gruppo ha in essere principalmente i seguenti piani per benefici a dipendenti:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>31/03/2012</b>	<b>31/12/2011</b>	<b>Variazione</b>
Benefici a dipendenti			
<i>di cui:</i>			
- Italia	5.543	5.338	205
- Germania	13.006	12.879	127
- Svezia	2.158	2.121	37
- altri	545	610	(65)
	<b>21.252</b>	<b>20.948</b>	<b>304</b>
<i>di cui:</i>			
- Piani a benefici definiti			
<i>trattamento di fine rapporto</i>	4.473	4.459	14
<i>altri piani a benefici definiti</i>	15.164	15.000	164
	19.637	19.459	178
- Altri benefici a lungo termine	1.615	1.489	126
<b>Totale benefici a dipendenti</b>	<b>21.252</b>	<b>20.948</b>	<b>304</b>

La tabella sottostante ne fornisce le principali variazioni avvenute nel primo trimestre:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>Piani a benefici definiti</b>	<b>Altri benefici</b>	<b>Totale benefici a dipendenti</b>
<b>Valore al 31 dicembre 2011</b>	<b>19.459</b>	<b>1.489</b>	<b>20.948</b>
Oneri / (Proventi) finanziari	214	5	219
Perdite / (Utili) attuariali	-	186	186
Accantonamento costi per benefici ai dipendenti	71	38	109
Contribuzione / Benefici pagati	(123)	(105)	(228)
Differenze cambio e altri movimenti	16	2	18
<b>Valore al 31 marzo 2012</b>	<b>19.637</b>	<b>1.615</b>	<b>21.252</b>

## (22) Altre passività non correnti

Le altre passività non correnti al 31 marzo 2012 ammontano ad Euro 5.441 migliaia e sono riferite a debiti a lungo termine per Euro 2.025 migliaia e a fondi per rischi ed oneri per Euro 3.416 migliaia, di cui si riporta di seguito la movimentazione:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>31/03/2012</b>	<b>31/12/2011</b>
<b>Valore iniziale</b>	<b>4.165</b>	<b>3.203</b>
Accantonamento del periodo	53	1.620
Utilizzi	(30)	(224)
Rilasci del periodo	(766)	(328)
Differenze cambio e altri movimenti	(6)	(106)
<b>Valore finale</b>	<b>3.416</b>	<b>4.165</b>

## (23) Debiti commerciali

Al 31 marzo 2012 i debiti commerciali ammontano ad Euro 34.884 migliaia ed includono debiti verso fornitori per acquisti di merci e prestazioni di servizi. Non ci sono importi in scadenza oltre l'esercizio.

#### **(24) Altri debiti**

Ammontano ad Euro 20.507 migliaia ed includono principalmente debiti verso il personale dipendente per mensilità aggiuntive (Euro 13.067 migliaia) e debiti verso istituti previdenziali e assistenziali (Euro 2.650 migliaia).

#### **(25) Debiti tributari**

Ammontano ad Euro 18.531 migliaia e si riferiscono al debito verso l'Erario per imposte sul risultato di periodo al netto degli acconti corrisposti e per altre imposte e tasse indirette.

#### **(26) Impegni e passività potenziali**

##### **Impegni e diritti contrattuali rilevanti**

Tra gli accordi contrattuali rilevanti si ricordano gli accordi che la Capogruppo DiaSorin S.p.A. ha concluso con Stratec in merito allo sviluppo e produzione del nuovo sistema diagnostico di chemiluminescenza (LIAISON XL). Con particolare riferimento al contratto di fornitura, DiaSorin e Stratec hanno sottoscritto un contratto in forza del quale quest'ultima si è impegnata a produrre e fornire a esclusivo favore di DiaSorin l'analizzatore LIAISON XL. E' inoltre previsto un impegno di acquisto da parte del Gruppo di un quantitativo minimo di strumenti. L'impegno previsto è da ritenersi sensibilmente inferiore rispetto ai normali livelli di investimento in strumenti attuali e prospettici, pertanto il capitale netto investito futuro non subirà modifiche strutturali significative in relazione a tale impegno.

##### **Passività potenziali**

Il Gruppo DiaSorin, operando a livello globale, è soggetto a rischi che derivano dalla complessità delle norme e regolamenti cui è soggetta l'attività commerciale ed industriale del Gruppo.

Relativamente ai contenziosi in corso, il Gruppo ritiene che le somme accantonate nel fondo rischi siano, nel loro complesso, di importo adeguato.

#### **(27) Transazioni derivanti da operazioni atipiche e/o inusuali**

Ai sensi della Comunicazione Consob del 28 Luglio 2006 n. DEM/6064296, si precisa che nel corso del primo trimestre del 2012 il Gruppo non ha posto in essere operazioni atipiche e/o inusuali, così come definite dalla Comunicazione stessa, secondo cui sono operazioni atipiche e/o inusuali quelle operazioni che per significatività/rilevanza, natura delle controparti, oggetto della transazione, modalità di determinazione del prezzo di trasferimento e tempistica dell'accadimento (prossimità alla chiusura del periodo) possono dare luogo a dubbi in ordine: alla correttezza/completezza dell'informazione in bilancio, al conflitto di interesse, alla salvaguardia del patrimonio aziendale, alla tutela degli azionisti di minoranza.

## ALLEGATO I: ELENCO DELLE PARTECIPAZIONI

Società	Sede	Valuta	Capitale sociale (*)	Valore nominale per azione o quota	% di partecipazione diretta	n. Azioni o quote possedute
<b>Partecipazioni consolidate integralmente</b>						
DiaSorin S.A/N.V.	Bruxelles (Belgio)	<b>Euro</b>	1.674.000	6.696	99,99%	249
DiaSorin Ltda	San Paolo (Brasile)	<b>BRL</b>	10.011.893	1	99,99%	10.011.892
DiaSorin S.A.	Antony (Francia)	<b>Euro</b>	960.000	15	99,99%	62.494
DiaSorin Iberia S.A.	Madrid (Spagna)	<b>Euro</b>	1.453.687	6	99,99%	241.877
DiaSorin Ltd	Oldbury (Gran Bretagna)	<b>GBP</b>	500	1	100,00%	500
DiaSorin Inc.	Stillwater (Stati Uniti)	<b>USD</b>	1	0,01	100,00%	100
DiaSorin Canada Inc	Mississauga (Canada)	<b>CAD</b>	200.000	N/A	-	100 Class A Common shares
DiaSorin Mexico S.A de C.V.	Mexico City (Messico)	<b>MXP</b>	63.768.473	1	99,99%	99.999
DiaSorin Deutschland GmbH	Dietzenbach (Germania)	<b>Euro</b>	275.000	275.000	100,00%	1
DiaSorin AB	Sundbyberg (Svezia)	<b>SEK</b>	5.000.000	100	100,00%	50.000
DiaSorin Ltd	Rosh Haayin (Israele)	<b>ILS</b>	100	1	100,00%	100
DiaSorin Austria GmbH	Vienna (Austria)	<b>Euro</b>	35.000	35.000	100,00%	1
DiaSorin Czech S.ro.	Praga (Repubblica Ceca)	<b>CZK</b>	200.000	200.000	100,00%	1
Biotrin Group Limited	Dublino (Irlanda)	<b>Euro</b>	3.923	0,01	100,00%	392.282
Biotrin International Limited	Dublino (Irlanda)	<b>Euro</b>	163.202	1,2	-	136.002
Biotrin Intellectual Properties Limited	Dublino (Irlanda)	<b>Euro</b>	144	0,6	9,58%	236
DiaSorin I.N.UK Limited (già Biotrin Holdings Limited)	Dublino (Irlanda)	<b>Euro</b>	7.826.072	0,01	-	782.607.110
DiaSorin South Africa (PTY) Ltd	Johannesburg (Sud Africa)	<b>ZAR</b>	101	1	100,00%	101
DiaSorin Australia (Pty) Ltd	Sydney (Australia)	<b>AUD</b>	100	1	100,00%	100
DiaSorin Ltd	Shanghai (Cina)	<b>RMB</b>	1.211.417	1	80,00%	96.000
<b>Partecipazioni valutate al costo</b>						
DiaSorin Deutschland Unterstuetzungskasse GmbH	Dietzenbach (Germania)	<b>Euro</b>	25.565	1	-	1
Consorzio Sobedia	Saluggia (Italia)	<b>Euro</b>	5.000	N/A	20,00%	1

(\*) Valori espressi in valuta locale

**DICHIARAZIONE EX ART. 154-BIS COMMA 2 – PARTE IV, TITOLO III, CAPO II,  
SEZIONE V-BIS, DEL DECRETO LEGISLATIVO 24 FEBBRAIO 1998, N. 58: “TESTO  
UNICO DELLE DISPOSIZIONI IN MATERIA DI INTERMEDIAZIONE FINANZIARIA, AI  
SENSI DEGLI ARTICOLI 8 E 21 DELLA LEGGE 6 FEBBRAIO 1996, N. 52”**

Il sottoscritto, Pier Luigi De Angelis, dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari della società DIASORIN S.p.A.

**ATTESTA**

in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'art. 154-*bis*, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58 che, sulla base della propria conoscenza, il presente Resoconto Intermedio di Gestione corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Saluggia, lì 11 Maggio 2012,

Pier Luigi De Angelis  
Dirigente Preposto  
alla redazione dei documenti contabili societari  
DIASORIN S.p.A.